

+ Добро  
Честность  
Возрождение  
(стр. 2)



# MERCURY

## центр стоматологии

Центр технологического превосходства  
ТПП Алтайского края  
основан в 2019 году





Информационно-аналитическое издание Торгово-промышленной палаты Алтайского края

Журнал «Наше дело»  
издается со 2 ноября 1998 года

Издатель: ТПП Алтайского края

Редактор: Юлия Пономарева

Компьютерная верстка: Дарья Третьякова

Адресная доставка по Алтайскому краю

Редакция журнала:

656056, г. Барнаул, пл. Баварина, 2,  
офисы 708, 713,

төл.: +7 385 265 37 50, +7 385 265 37 53

e-mail: mail@altpo.ru, www.altpo.ru

Электронная версия журнала:

<https://altai.tpprf.ru/ru/publications/>

Периодичность издания – 1 раз в месяц

Тираж – 999 экз.

Авторы опубликованных материалов несут ответственность за предоставленную информацию, подбор и точность приведенных фактов, цитат, а также в случае, если материалы содержат данные, не подлежащие открытой публикации.

Редакция не несет ответственности

за достоверность информации

в рекламно-информационных материалах.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Наше Дело», допускается только по согласованию с редакцией.

Отпечатано в типографии ООО «ИПП «Алтай»:  
656043, г. Барнаул, ул. Короленко, 104,  
тел. +7 385 263 34 87

№5 (327)  
МАЙ  
2025 г.

## ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

### Лучшие практики

Добро + Честность = Возрождение.....	2
Сила Примера.....	4
Роль предпринимательства в экономике края.....	11
Стратегия 2033.....	13
Все инструменты для развития есть.....	14
Действенный институт гражданского общества.....	16
Расширяя горизонты: Международные расчеты для участников ВЭД.....	17

### Наследие

Следование своему Пути.....	23
Составляющие суверенитета.....	26

### Новости ТПП Алтайского края

Законность при подключении к инженерным сетям .....	29
Инструмент прогнозирования цифрового развития.....	30
Промышленность и энергетика: 2024/2025 – итоги/задачи .....	32
Реализация профессиональных инициатив .....	34

### Эксперт

Почему именно Италия является законодательницей моды? .....	35
--	----

### Отраслевые ориентиры

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края	
Реестр дипломантов.....	37

## **Добро + Честность = Возрождение**

**Многовековая яркая и самобытная история Родины – очевидное подтверждение мудрости многих поколений россиян: стратегически всегда побеждают Честность и Добро. Обман и Зло встречаются в жизни и тактически могут быть даже эффективны в моменте, поскольку разрушать – не строить. Но, на всем тысячелетнем пути Русского Мира, созидание, заложенное в самом понятии Добра, побеждает всегда.**

Самое ценное, что мы можем передать детям, внукам, правнукам – знания, умения, навыки и наше отношение к Миру и к Делу. Доказательнее всего правильность пути воспринимается молодым поколением через конкретные примеры проактивных людей, живущих рядом, делающих жизнь вокруг себя лучше здесь и сейчас.

Успех предприятия – это успех руководителя. Одна из главных компетенций руководителя – умение работать с командой. Для этого применяются мощные механизмы мотивации, система поощрений, и, безусловно, внутренний контроль. Опытный управленец понимает, что он должен стать тем, кого будут уважать, за кем будут следовать. Успех достигается за счет наличия четкого плана, прозрачной стратегии.

Анна Титова – основатель и генеральный директор компании выбрала путь своей жизни – поднимать «нефтеплившую целину» в родном Алтайском крае, заниматься поставкой черного «золота». Работу строит в соответствии с личным жизненным кредо: «Чтобы стать первой – не обязательно идти по головам. Честность и порядочность – вот что всегда в приоритете у тех, кто нацелен на результат». Предприятие дорожит своей репутацией и поэтому всегда ведет строгий контроль качества нефтепродуктов с подтверждением лабораторной экспертизой.

Работая с 2013 года, Нефтяная компания «Возрождение» занимает уверененные позиции на рынке горюче-смазочных материалов региона, на протяжении десяти лет демонстрирует высокий уровень надежного партнерства, осуществляя поставки нефтепродуктов авто и ж/д транспортом.



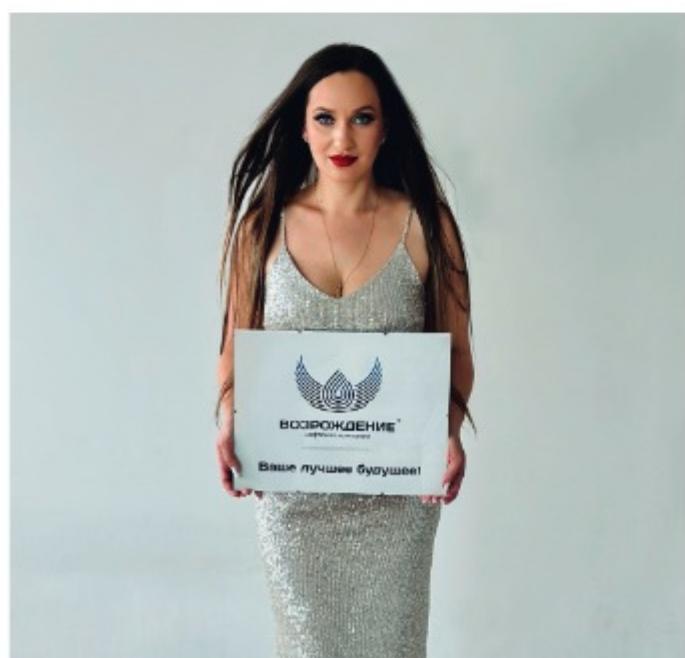
Анна Титова, генеральный директор ООО «Возрождение»

Основательницей сформирована команда единомышленников-профессионалов. Достижения «Возрождения» – это результат труда сплоченного коллектива близких по духу людей, на которых можно опереться в любой ситуации. Вместе они оперативно отвечают на вызовы стремительно меняющейся экономической ситуации, генерируют идеи, радуются общим победам, при этом каждый понимает свою зону ответственности и работает на максимуме возможностей.

Нефтяная компания «Возрождение», занимаясь поставками дизельного топлива, бензина, газа, масел, темных нефтепродуктов, в 2024 году открыла новое направление – автономная газификация помещений любого класса, установка газгольдеров для зерносушилок.

На сегодняшний день предприятие является официальным представителем «Газпромнефть ОНПЗ», сотрудничает с крупнейшими нефтеперерабатывающими заводами Сибири, такими как ВПК-Ойл, Яйский, Анжерский и др.

«Возрождение» работает с сельхозтоваропроизводителями, лесхозами, крупными производствами, кооперативами, частными лицами – более 800 клиентов в регионе. Территория клиентской базы обширна: Алтайский край, Республика Алтай, Новосибирская и Кемеровская области.



Алтай славится своими экологически чистыми и безопасными продуктами питания, которые известны не только в России, но и за ее пределами. Местные аграрии, работающие на этой земле, заслуживают низкого поклона за их труд и преданность делу.

С приближением посевной, вопрос надежного и качественного топлива становится особенно актуальным. Для успешного ведения сельского хозяйства необходимо использовать топливо, соответствующее стандартам ГОСТ.

Нефтяная компания «Возрождение» – надежный поставщик проверенных нефтепродуктов.

Семейный подход к бизнесу стал одним из ключевых факторов успеха компании. Анна Титова получает под-

держку от мужа и брата, что создает атмосферу доверия среди клиентов. Фермеры ценят эту семейную атмосферу и остаются с компанией на долгие годы.

Ценность и человека, и коллектива определяется тем, что они дают Обществу. Если посмотреть на известных людей, на признанных рынком производителей востребованной продукции и услуг, на выдающихся ученых и педагогов, руководителей предприятий всех форм собственности, мастеров своего Дела, то можно увидеть, что все они внесли и вносят весомый вклад в развитие мира вокруг себя. Чтобы иметь возможность брать, нужно давать знания, компетенции, делиться секретами мастерства, развивать профильную инфраструктуру.



Компания «Возрождение» системно обучает своих клиентов как правильно принимать топливо, проверять его на соответствие стандартам и хранить так, чтобы оно оставалось пригодным для использования в течение нескольких месяцев.

Десятилетия делясь отраслевыми знаниями и предметно решая своими услугами вопросы клиентов, Нефтяная компания «Возрождение» для многих постоянных покупателей стала больше чем партнером, – проверенным временем другом. Искренность – всегда самое лучшее, что может быть в отношениях, в работе. Открытость при анализе спорных вопросов, прозрачность деятельности, обязательность обратной связи – перечисленное создало основу доверительных отношений с клиентами и репутацию компании на рынке, что позволяет «Возрождению» уверенно смотреть в завтрашний день.

Членством в Союзе «Торгово-промышленная палата Алтайского края» Нефтяная компания «Возрождение» подтверждает приверженность в своей работе добровольным корпоративным принципам Палаты – открытость, доверие, порядочность, профессионализм, обязательность.

Константин Яловой,  
председатель Совета ТПП Алтайского края

## Сила Примера

**Алтайский край – динамично эволюционирующий регион, имеющий серьезную научно-техническую базу и уникальные предприятия – отраслевые лидеры в своих секторах экономики. Главной задачей сегодняшнего дня является заинтересовать молодежь обучением на высококвалифицированных специалистов, потенциал которых чрезвычайно востребован рынком труда.**

Посещение школьниками ведущих предприятий края позволяет наглядно изучить их структуру и процесс работы изнутри, определить для себя интересующую сферу деятельности и развиваться в этом направлении.

В Совет ТПП Алтайского края входят руководители успешных компаний, известных далеко за пределами региона своим социально ответственным подходом к ведению бизнеса, сформированными инженерно-техническими коллективами и школами передовых компетенций. Общим для членов Со-

вета является понимание: общественное объединение успешно, когда отвечает вызовам современности, дает членам организации понимание требований текущего момента, удовлетворение от настоящего, твердую уверенность в будущем.

Членом Совета Палаты, руководителем агрохолдинга «Алтайские закрома» Александром Терновым инициирована организация ознакомительных экскурсий для школьников и студентов на ведущие предприятия края.

Созидательная энергия и принципиальная гражданская позиция современных отечественных предпринимателей, их готовность постоянно учиться, искать и внедрять новое, защищать свой взгляд на мир – основа успеха России, пример для активной молодежи – продолжателей Дела своих отцов, дедов и прадедов.

В апреле текущего года ученики 6Б класса Гимназии № 42, старейшего образовательного учреждения города Барнаула, посетили Хлебокомбинат «Алтайские закрома».



Константин Терновой, Александр Терновой, Валерий Терновой (слева направо)



Во время экскурсии ребята узнали, как из простых ингредиентов – муки, воды, соли и дрожжей – рождается ароматный и вкусный хлеб. Специалисты предприятия подробно рассказали о каждом этапе производства: от приема и хранения муки до замеса теста, расстойки и выпечки изделий в современных печах.

Школьники увидели, как автоматизированные линии обеспечивают высокую скорость и качество производства, а также как контролируется соблюдение санитарных норм на всех этапах. Особое внимание уделялось натуральности ингредиентов и отсутствию вредных добавок в продукции.



«Кто хочет сделать – ищет возможности, кто не хочет – ищет причины». Этот принцип заложен Александром Терновым в основу деятельности команды агропромышленной группы «Алтайские закрома» и этому принципу «Алтайские закрома» следуют более четверти века неизменно. «Алтайские закрома», созданные в 1998 году, связали в единую замкнутую цепь весь процесс производства – от поля и до конечного потребителя.

Военный путь от суворовца до офицера морской пехоты, высшее образование в области организации и управления производством, отраслевая профессиональная переподготовка в Академии Государственной службы при Президенте РФ, ученая степень кандидата экономических наук с успешным применением материалов диссертации на практике, современные предпринимательские навыки и компетенции по развитию клиентаориентированного бизнеса, полученные в ходе сотрудничества с ведущими зарубежными компаниями технологически развитых стран, богатый управленческий опыт Александра Тернового стали фундаментом создания в «Алтайских закромах» передовой школы менеджмента, консолидировавшей в себе лучшие отечественные и иностранные наработки. Придавая важное значение систематизации знаний, умений и навыков, передаче опыта молодежи, формированию собственной управленческой школы на базе выстроенного при личном вовлечении участии первого в регионе вертикально интегрированного сельскохозяйственного холдинга, Александр Терновой – автор научных публикаций, учебника «Разработка управленческих решений».



Русская военная школа прошла большой путь развития. В разные века, в разное время передовые люди России делали и делают все для того, чтобы Россия была могущественной и процветающей. Выпускниками российских военно-учебных заведений были государственные деятели и известные ученые, полководцы и мастера культуры. Яркие победы русского оружия, достижения отечественной военной науки, развитие экономики – все это итоги национальной системы военного образования.

По статистике, девять из десяти предпринимателей разоряются в первые пять лет существования их бизнеса. Из каждых десятерых выживших девять становятся банкротами в следующие пять лет. Вопрос: в чем разница между тем единственным, кто добивается успеха, и теми девятыми, кто терпит крах? Ответ: для успеха в бизнесе требуются те же самые ключевые навыки, ценности и лидерские качества, которые формируются у военнослужащих.

Александр Терновой привнес из русской военной школы и успешно интегрировал в хозяйственную жизнь правила,

позволяющие побеждать всегда и везде: лидеры подают пример; побеждают команды, а не одиночки; дисциплина повышает качество жизни; действуй быстро, но осмысленно; лидеры должны быть учителями.

Адекватные лидеры думают в первую очередь обо всех остальных и в последнюю о себе. Проактивные лидеры готовят себя и свои коллективы к достижению самых лучших результатов в самых худших условиях. Учебные занятия и тренировки, за которыми следуют оценка результатов и новые тренировки, кульминацией которых становится выполнение задачи в реальных условиях, — это нескончаемый цикл, необходимый для успеха.

Для того чтобы проверить, насколько хорошо лидер подготовил своих подопечных к самостоятельным действиям, лучше всего сделать так, чтобы он внезапно исчез и затем оценил, как хорошо действовали его люди.

Большинство лидеров предпочли бы избежать столь радикальной ситуации. Однако в реальной жизни случается всякое: жизнь — жестокий учитель, она сначала принимает экзамен, а затем проводит урок.

Александр Терновой уверен, в реальной жизни «делать, что должен», недостаточно, чтобы стать лидером. Сегодняшние и, что еще важнее, завтрашние лидеры должны обладать видением, способностью адаптироваться и железной хваткой, чтобы преуспеть в цифровом мире, заселенном аналоговыми человеческими существами. При этом один важный элемент не изменяется никогда. Нужно увлекать людей собственным примером!

Александр Терновой лично разрабатывал, вводил в действие, закреплял на практике миссию «Алтайских закромов», цель и ценности холдинга.

**Миссия:** «Настоящие люди создают натуральные продукты. Мы обеспечиваем потребности покупателей в высококачественных экологически здоровых продуктах питания, внедряя современные технологии и сохраняя лучшие традиции. Мы уверены, что основа стабильного роста — люди, корпоративный дух которых позволяет ставить и достигать стратегические цели нашего развития. Мы разные и благодаря этому мы сохраняем и развиваем лучшее, всегда работаем над собой, поэтому работаем в лучшей компании».

**Цель:** «Здоровые продукты — здоровье жителей края».

**Ценности:** «Честь, доблесть, результат».

Перечисленное является неотъемлемой частью российского культурного кода, в основе которого сила духа и отвага, частная инициатива и мастерство.



Первым предприятием, вошедшим в состав агропромышленной группы «Алтайские закрома», стал Барнаульский хлебокомбинат №4 — одно из крупнейших предприятий города Барнаула и Алтайского края, лидер среди хлебобулочной и кондитерской промышленности региона. Предприятие начало свою работу 15 ноября 1958 года. Завод стablyно работает на протяжении десятилетий, постоянно расширяя свой ассортимент.

Агропромышленная группа «Алтайские закрома» в на-

стоящий момент имеет структуру замкнутого, вертикального холдинга и объединяет 4 производственные площадки: ООО «Хлебокомбинат «Алтайские Закрома», ООО «Поварлихинский комбинат зернопереработки «Алтайские закрома», ООО «АгроЛад», ООО «АгроМельник».

Вертикальная интеграция этих предприятий позволяет решать главную проблему перерабатывающей промышленности — бесперебойное обеспечение качественным сырьем (мукой, сельхозкультурами).

## ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ

Семья Терновых своей активной гражданской позицией возрождает национальный культурный код купцов и промышленников, делом показывая: бизнес – это не только и не столько желание извлечь прибыль, а стремление сделать жизнь вокруг себя лучше.

Предпринимательство – это восприимчивость к нововведениям, это умение находитьзвешенные решения, это умение рисковать и быть в ответе за свои решения перед своей семьей, перед обществом, перед страной.

Объединяя опыт прошлого, колосальное наследие индустриального и научно-технического развития страны в XX-м столетии под управлением государства, со смелостью и решительностью российского народа, Семья Терновых заложила мощный фундамент возрождения агропромышленного комплекса страны.



Константин Терновой, Роман Терновой и Александр Терновой (слева направо)

Сегодня мы видим доказательные результаты: холдинг Семьи Терновых «Алтайские закрома» гарантированно удовлетворяет внутренний спрос в качественных продуктах, уверенно выводит на передовой уровень традиционные для региона отрасли сельского хозяйства.

Константин Терновой, управляющий директор агропромышленной группы «Алтайские закрома», рассказывая о том, как создавался семейный бренд, особо отмечает, что семейный бизнес имеет крепкую основу – единые семейные ценности, заложенные семьей и разделяемые всеми ее членами, работающими в компании:

В семье мы получаем первые уроки жизни, узнаем о мире, обществе, ценностях.

В семье формируются жизненные устои и убеждения

Семья помогает понять, что в жизни на самом деле важно, каковы настоящие цели.

Семейные ценности мы вкладываем и в бизнес, вкладываем искренне.



Корпоративный бренд «Алтайские Закрома» является подтверждением, он пронизан системой ценностей семьи, в которой выросли братья Александр, Константин и Валерий Терновые:

Честность. Мама всегда говорила «не врать».

Трудолюбие. Наши родители трудились на государственных предприятиях, а потом занимались уборкой квартиры, работой в саду, заготовками, «картошкой». «В прилежном доме густо, а в ленивом доме пусто».

Любовь, Доброта и Забота. Это и мамины сказки, и папины «походы», а сегодня – наши походы с внуками.

Умение прощать. После «нагоняй» всегда «обнимашки». «Материнский гнев, что весенний снег: и много его выпадет, да скоро растает».

Уважение и поддержка. Отец в семье – №1, хотя мама – «шея». А еще отец всегда напоминал о притче «Отец и сыновья»: «... если будете вместе дружно жить, никакая беда вас не одолеет (Разве можно веник переломить?) А как разойдетесь по одному, тогда все пропадете (по одному прутья легко переломать)».

Традиции: совместные ужины, дни рождения, семейный совет и разговоры, совместные поездки, походы в театр, чтение и обсуждение. «За общим столом еда вкуснее».

Свобода. Семья всегда давала ощущение свободы выбора: захочешь – будешь космонавтом.

Репутация. Береги репутацию ценою жизни! «Разбитую чашу не склеить».



В системе координат данных ценностей все члены семьи равны, каждый свободен выбирать свою траекторию индивидуального развития, никто не заставляет и не навязывает заниматься именно семейным бизнесом. Вместе с тем, Валерий Терновой подчеркивает, для того, чтобы понять в чем сила Семьи и братской взаимовыручки, надо попробовать заниматься чем-либо в одиночку, это, одновременно, и закаляет, и дает жизненный опыт, и приводит к очевидному выводу: совокупная сила Семьи складывается из большего, чем просто сила каждого ее отдельного члена. Эффект семейного бизнеса, построенного на доверии и уважении к мудрости старших поколений, на порядки превосходит арифметическую сумму потенциала каждого человека.

В непростое время Терновые сме-



ло берут на себя ответственность за трудовой коллектив, делают все от них зависящее для модернизации и развития предприятий холдинга, достойно отвечают на требования перемен, смело и решительно, со знанием дела и внедрением современных компетенций, интегрируя «Алтайские закрома» в динамично развивающиеся технологические цепочки XXI века.

Человеческий капитал – главный фактор формирования и развития инновационной экономики и экономики знаний. Успешные и активно развивающиеся предприятия в составе «Алтайских закромов» – примеры технико-технологических нововведений и внедрения инноваций.

Таких людей выделяет общее качество: интеллект – способность менять мир к лучшему.

И наиболее восприимчива к настоящим естественным

ориентирам эволюции страны молодежь. Это предопределено открытостью молодого разума всему новому, природным желанием добиться в жизни успеха. Для выстраивания своей траектории индивидуального развития новое поколение россиян ищет образцы для личностного и профессионального самоопределения.

Именно молодежь своей верой в будущее, своей энергией для воплощения этого будущего в реальность, определяет то, какой будет наша страна в исторической перспективе.

Экскурсия позволила школьникам не только расширить знания о технологии хлебопечения, но и понять важность труда работников предприятия. Ребята смогли задать вопросы технологам и пекарям, узнать о профессиях в пищевой промышленности и перспективах работы в этой сфере.





Александр Терновой, член Совета ТПП Алтайского края, генеральный директор ООО «ЦСБ «Алтайские закрома»  
и Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края



Есть много способов узнать свой край, свою страну. Можно знакомиться с архитектурой, кухней, городами, знаковыми достопримечательности, измерять улицы шагами. А можно изучать свою землю через свершения и достижения людей действия, живущих рядом с тобой, ценящих прошлое своей Родины, осознающих, что будущее формируется ими самими каждым мгновением настоящего, следующих Правилу: хочешь сделать мир вокруг себя лучше – действуй!

Константин Яловой,  
председатель Совета  
ТПП Алтайского края

## Роль предпринимательства в экономике края

**Борис Чесноков, президент Торгово-промышленной палаты Алтайского края, принял участие в совещании управления Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры.**

В условиях современных экономических вызовов и глобальных перемен поддержка малого и среднего предпринимательства имеет особую значимость и актуальность. Развитие предпринимательства является фундаментом для стабильного экономического роста, создания рабочих мест и улучшения качества жизни населения. Именно поэтому в Алтайском крае вопросу поддержки предпринимательства уделяется пристальное внимание.

На отчетном совещании Антон Слободчиков, начальник управления Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры представил итоги реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» с момента его запуска в 2019 году, а также рассказал о результатах работы за 2024 год и планах на 2025 год. Мероприятие прошло под руководством заместителя Председателя Правительства Алтайского края, министра экономического развития региона Евгения Дешевых.

Антон Слободчиков сообщил, что в регионе выстроена комплексная система мер поддержки предпринимателей, охватывающая все этапы развития бизнеса – от самозанятости и начинающих предпринимателей до компаний, расширяющих свою деятельность и выходящих на зарубежные рынки. По итогам 2024 года численность занятых в сфере малого и среднего предпринимательства до-

стигла 376,3 тыс. человек, что на 26 % (77,5 тыс. человек) больше, чем в 2019 году, когда стартовал национальный проект.

В интересах сферы МСП созданы и функционируют объекты инфраструктуры государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, единым органом управления которыми выступает центр «Мой бизнес». Об их востребованности говорит успешная организация деятельности. За последние шесть лет хотя бы одной услугой или мерой поддержки (по данным единого реестра получателей поддержки) воспользовались почти 43 % всех предпринимателей Алтайского края – это 33,5 тысячи индивидуальных предпринимателей или юридических лиц, а количество





предоставленных услуг превысило 148 тысяч.

Участие в национальном проекте позволило не только направить значительные ресурсы на оказание услуг в интересах субъектов малого и среднего бизнеса, но и привлечь значительные средства на формирование новой используемой ими производственной инфраструктуры. Алтайский край стал одним из немногих регионов, получивших финансирование на создание трех технопарков – «Юг Алтая» (Рубцовск), «АлтайБиоТех» (Бийск) и «Компонент» (Барнаул). Общий объем федеральных субсидий составил 1,5 млрд рублей, а частные инвестиции превысили 1 млрд рублей. На этих площадках уже работают 14 резидентов, развивающих инновационные проекты в биотехнологиях и машиностроении.

Антон Слободчиков подчеркнул, что в прошлом году завершилась реализация нацпроекта и Алтайский край успешно достиг всех установленных показателей. С текущего года реализация мер поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства продолжается в рамках нового регионального проекта, направленного на дости-

жение показателей и результатов федерального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», входящего в состав национального проекта «Эффективная и конкурентная экономика».

Евгений Дешевых отметил значительную роль предпринимательства в экономике края (около 85% хозяйствующих субъектов относятся к сфере МСП). По его словам, стабильность потребительского рынка и рост предпринимательства – результат слаженной работы исполнительных органов власти всех уровней. Он подчеркнул, что государственная поддержка должна быть направлена на развитие экономики предложения, технологического суверенитета и внешнеэкономической деятельности, следуя приоритетам, обозначенным руководством страны.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Стратегия 2033

Научно-технический центр «Галэкс» по итогам 2024 года показал рекордно высокие темпы роста.



Виктор Томенко, губернатор Алтайского края и Владимир Графеев, директор ООО НТЦ «Галэкс»

Годовая выручка предприятия увеличилась на 34% и составила 2,8 млрд рублей. Значительно расширилась география проектов: специалисты работали над реализацией инженерных и ИТ-систем в 42 регионах Российской Федерации. Улучшены условия труда на предприятии, на 24% увеличена средняя заработная плата специалистов.

Научно-технический центр «Галэкс» признан «Лучшим социально ответственным работодателем года» по итогам краевого конкурса.

В компании внедрены новые направления деятельности, в том числе услуги для агропромышленных предприятий региона – обработка полей и сельхозугодий современными агродронами.

Основоположник школы профильных передовых компетенций, – Научно-технический центр «Галэкс», – за три десятилетия результативной работы и ответственного подхода к своему Делу сформировал в сфере информационных технологий аксиому: «Галэкс» – это качественно и профессионально.

Накопленные компетенции по развитию отечественно-го научноемкого бизнеса на основе клиентоцентричности в целях максимального удовлетворения интересов и потребностей заказчиков, опыт предметного продвижения обще-

ственных отраслевых инициатив позволяют Научно-техническому центру «Галэкс» всегда находиться в авангарде активной части делового сообщества в деле обеспечения российских предприятий передовыми инженерно-техническими решениями, целенаправленно воплощая в жизнь Стратегию 2033.

В непростое время в сложных условиях коллектив Научно-технического центра «Галэкс» смело берет на себя ответственность за реализацию проектов, направленных на обеспечение информационного суверенитета страны – права государства самостоятельно распоряжаться информационными потоками, обеспечивать информационную безопасность независимо от внешнего влияния.

Достигнутые показатели – это во многом результат совместной работы с ТПП Алтайского края по развитию экономики региона и созданию комфортных условий для ведения и роста бизнеса, открытого диалога власти и делового сообщества, сотрудничества в поиске оптимальных путей интеграции в динамично развивающиеся технологические цепочки XXI века.

Константин Яловой,  
председатель Совета ТПП Алтайского края

## Все инструменты для развития есть

**Основа устойчивого развития Алтайского края – баланс и разнообразие видов экономической деятельности. Запас прочности позволяет адаптироваться даже к непростым экономическим реалиям сегодняшнего дня.**

Борис Чесноков, президент Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края», принял участие в совещании Министерства экономического развития Алтайского края.

Главной темой совещания стало подведение итогов деятельности Министерства экономического развития Алтайского края за 2024 год и обсуждение приоритетных задач на 2025 год.

Виктор Томенко, Губернатор Алтайского края, Председатель Правительства Алтайского края отметил, что экономика края, как и экономика страны, в 2024 году работала в непростых условиях санкционного давления недружественных стран, повышения ключевой ставки, ограничений, связанных с ведением предпринимательской деятельности и международных взаимоотношений. Основные показатели социально-экономического развития Алтайского края за 2024 год превышают среднероссийские значения: в промышленности прирост производства составил 5,8%, что выше среднероссийского значения (4,6%), прирост в сельском хозяйстве - 14,9%, в то время как по России отмечается снижение на 3,2%. В целом прирост региональной экономики составил 4,2% при среднероссийском значении 4,1%.

Высокие темпы показывает динамика роста инвестиций. В 2024 году объем инвестиций в основной капитал увеличился на четверть к уровню 2023 года (на 47,3 миллиарда рублей) и достиг 233 миллиарда рублей. По словам Виктора Томенко, это результат умелого использования

потенциала региональной экономики и бизнеса.

Заместитель Председателя Правительства Алтайского края, министр экономического развития региона Евгений Дешевых охарактеризовал текущую экономическую ситуацию. Объем валового регионального продукта (ВРП) оценивается почти в 1,2 триллиона рублей. В структуре ВРП порядка 50% общего объема сформировали промышленность, сельское хозяйство, торговля.

По итогам 2024 года динамика роста инвестиций в Алтайском крае на 5 процентных пунктов опережает среднероссийские и среднесибирские значения. Основной удельный вес (46,6 %) в общем объеме инвестиций занимают вложения бизнеса в машины и оборудование. В отраслевом разрезе драйверами роста являются сферы химпроизводства (рост в 5,5 раз), производства текстильных изделий (186,1%), автотранспортных средств (199,4%), машин и оборудования (164,6%), пищевых продуктов (146,7%).

Министерство на постоянной основе осуществляет мониторинг текущего состояния и всестороннее сопровождение более 50 крупных (стоимостью более 300 млн. рублей каждый) инвестиционных проектов на общую сумму около 200 млрд. рублей.

Евгений Дешевых подчеркнул, что министерство при работе с инвесторами выступает интегратором всех действующих механизмов поддержки, направленных на развитие экономики региона.



Виктор Томенко,  
Губернатор Алтайского края



Евгений Дешевых, заместитель Председателя Правительства Алтайского края, министр экономического развития региона

Государственная поддержка инвесторов непосредственно министерством реализуется по трем направлениям: субсидирование инвестиционных затрат предприятий, предоставление льготных займов Фонда развития Алтайского края и средств краевого лизингового фонда, а также нефинансовая поддержка.

В 2024 году субсидии предоставлены 33 предприятиям на общую сумму 240 млн. рублей, что позволило возместить их затраты на приобретение техники и оборудования на общую сумму 1455,6 млн. рублей.

Фондом развития Алтайского края предоставлено 16 льготных займов на сумму 748,9 млн. рублей, что позволило создать 384 рабочих места и привлечь 4,1 млрд. внебюджетных инвестиций. Краевым лизинговым фондом предоставлены льготные займы 25 организациям на общую сумму 404,8 млн. рублей, что позволило им приобрести 140 единиц техники на сумму 466,3 млн. рублей.

В целях нефинансовой поддержки инвестиционной деятельности приняты решения о «внеконкурсном» предоставлении земельных участков 8 организациям, реализующим или планирующим реализацию инвестиционных проектов, общей стоимостью 29,4 млрд. рублей.

Одним из инструментов инвестиционной политики, направленных на развитие социальной инфраструктуры региона, является краевая адресная инвестиционная программа и перечень мероприятий по капитальному ремонту социально значимых объектов. В 2024 году объем бюджетного финансирования из федерального и краевого бюджетов составил более 13,5 млрд. рублей. Средства направлены на реализацию 273 проектов, из которых 132 завершены. Среди наиболее крупных реализованных проектов – строительство школ в с. Боровиха и с. Повалиха Первомайского района, детских садов в с. Шахи Павловского района и квартале 2032 г. Барнаула, поликлиники в Советском районе, физкультурно-оздоровительного комплекса в г. Барнауле, капитальный ремонт 72 объектов образования, здравоохранения, культуры и спорта в различных муниципалитетах края.

Министерство осуществляет общее управление закупочной деятельностью в крае. Обеспечивается централизованный подход к управлению бюджетными закупками. В регионе функционирует механизм дополнительной оценки обоснованности заку-



пок. В 2024 году на основании Федерального закона № 44-ФЗ проведено более 21 тыс. конкурентных процедур. По их результатам заказчики заключили контракты на 47,4 млрд. рублей. Экономия бюджетных средств достигла 3,8 млрд. рублей.

Кроме того, Минэкономразвития края курирует межведомственное взаимодействие по широкому кругу вопросов социально-экономического развития. К ним относятся реализация национальных проектов, государственных программ, индивидуальной программы социально-экономического развития, стратегии пространственного развития.

На итоговом совещании также были обозначены планы на 2025 год, нацеленные на обеспечение дальнейшего роста экономики и повышения качества жизни жителей региона.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Действенный институт гражданского общества

**Борис Чесноков, председатель Общественного совета при Алтайском краевом УФАС, президент Торгово-промышленной палаты Алтайского края, принял участие в межрегиональном заседании Общественных советов при территориальных органах ФАС России в Сибирском и Дальневосточном федеральных округах в формате видео-конференц-связи.**

Свыше трех десятилетий успешное взаимодействие ТПП Алтайского края с управлением Федеральной антимонопольной службы по Алтайскому краю результативно способствует решению профильных задач, стоящих как перед деловым объединением, так и перед ключевым рыночным регулятором.

Такая совместная системная работа, основанная на глубоком анализе вопросов, поиске причин возникающих проблем и вариантов устранения, позволяет находить выход из сложных ситуаций и добиваться логичных и эффективных решений, направленных на укрепление социально-ориентированной экономики в Алтайском крае.

Открыл мероприятие председатель Общественного совета при Новосибирском УФАС России Игорь Салов.

С докладом на тему «Общественный контроль как один из механизмов развития законодательства» выступил Владислав Гриб, доктор юридических наук, профессор, академик Российской академии образования, заместитель секретаря Общественной палаты РФ, вице-президент Федеральной палаты адвокатов Российской Федерации, заведующий кафедрой конституционного права МГИМО МИД РФ, заслуженный юрист Российской Федерации.

О повышении эффективности общественного контроля на примере Общественного совета при ФАС России рассказал Валерий Бодренков, член Общественного совета при Новосибирском УФАС России, заместитель председателя Общественного совета при ФАС России, к.ю.н.

Сергей Пилатов, член Общественного совета при ФАС России, председатель правления Ассоциации маркетинговой индустрии «Рекламный Совет» довел до присутствующих критерии недопустимого в рекламе и маркетинговых коммуникациях. Взаимодействие ОС при ТУ ФАС РФ с индустриальными рекламными объединениями в предотвращении распространения недобросовестной и недостоверной рекламы в регионах России.

Участники заседания прослушали выступления спикеров, выступили с докладами на актуальные темы и обсудили вопросы, входящие в специфику работы Общественных советов.

В конце заседания Игорь Салов подвел итоги и отметил, что повышение эффективности работы Общественных советов – это одна из важных задач антимонопольных органов.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края



## Расширяя горизонты: Международные расчеты для участников ВЭД

«Ведение внешней торговли придает компании устойчивость, позволяя расширить сферу присутствия и получить дополнительную прибыль, развить экономику региона и своей страны. Импорт дает возможность предпринимателям иметь альтернативные варианты поставщиков сырья и комплектующих, а потребителям предоставляет широкий выбор продукции, способствуя повышению качества продукции и развитию конкуренции на внутреннем рынке» – отметил в приветственном слове участникам круглого стола «Возможности международных расчетов для участников рынка ВЭД» президент Торгово-промышленной палаты Алтайского края Борис Чесноков.

В востребованной временем работе по перестраиванию логистических

цепочек в полной мере задействован потенциал членов ТПП Алтайского края. Для преумножения экспортного потенциала стратегически важным вопросом является возможность международных расчетов.

Круглый стол организован Алтайской ТПП и Акционерным обществом «Финансовое ателье «ГроттБъерн». Спикерами мероприятия выступили члены Палаты, профессионалы с многолетним опытом работы:

АО «ВЭД Агент» в лице управляющего индивидуального предпринимателя Александра Викторовича Дягтерева. Команда «ВЭД Агента» работает на рынке оказания услуг в области ВЭД с 2005 года. С момента основания компания выбрала четкую специализацию – исключительно внешнеэкономическая деятельность.

Финансовое ателье ГроттБъерн в лице руководителя Алтайского представительства Бистерфельд Юлианы Вильдановны. Компания основана в августе 1995 года в Екатеринбурге. ГроттБъерн специализируется на разработке индивидуальных финансовых решений и стратегий для своих клиентов.

КОМПЛАЕНС ВКО ГРУПП (юридическое агентство «Дело») в лице генерального директора – председателя Комитета по законодательству и праву ТПП Алтайского края – Виталия Викторовича Шлякова. За два десятилетия практики юридическое агентство «Дело» ежедневно клиентоцентрично выполняя профильные заказы своих контрагентов, накопило компетенции хорошо известные профильным участникам рынка.



Борис Чесноков,  
президент ТПП Алтайского края



Александр Дягтерев, управляющий индивидуальный  
предприниматель АО «ВЭД Агент»

Участниками мероприятия стали представители бизнес-сообщества, эксперты в вопросах ВЭД и консультанты – все те, кто заинтересован в поиске практических решений, готов делиться опытом и предлагать инициативы.

Торговля между странами всегда была важным аспектом их взаимодействия. В последние годы отношения между Россией и Китаем значительно изменились, что требует глубокого анализа и понимания текущей ситуации. Презентация Александра Дяттерева, руководителя АО «ВЭД Агент», «Анализ текущей ситуации в торговых отношениях с Китаем, разбор реальных кейсов/примеров» позволила оценить эти изменения и их влияние на

экономику обеих стран.

Во-первых, стоит обратить внимание на рост объемов торговли между Россией и Китаем. За последние десятилетия объем товарооборота увеличился в несколько раз, что говорит о взаимной заинтересованности. Например, экспорт нефти и газа из России в Китай стал основным источником доходов для многих российских компаний. Это не только укрепляет экономические связи, но и создает новые рабочие места в России. Кроме того, китайские технологии и инвестиции способствуют модернизации российской промышленности, что является важным аспектом для устойчивого развития экономики.





Юлиана Бистерфельд, руководитель Алтайского представительства финансового ателье GrottBjorn

Во-вторых, важно рассмотреть влияние геополитической ситуации на торговые отношения. С учетом санкций, введенных против России, Китай стал одним из ключевых партнеров, готовым поддерживать экономику страны. Реальные кейсы, такие как сотрудничество в области сельского хозяйства, показывают, как страны могут адаптироваться к новым условиям. Например, китайские компании активно вкладывают средства в российское сельское хозяйство, что не только обеспечивает продовольственную безопасность, но и способствует развитию агрономических технологий.

В заключение, анализ текущей ситуации в торговых отношениях с Китаем показывает, что сотрудничество между странами имеет большие перспективы. Несмотря на существующие вызовы, взаимовыгодные связи могут привести к значительному экономическому росту. Презентация Александра Дяттерева подчеркивает важность глубокого понимания этих процессов и необходимости адаптации к новым условиям. Будущее торговли между

Россией и Китаем зависит от способности обеих сторон находить общий язык и работать над созданием устойчивых и взаимовыгодных отношений.

Особую заинтересованность участники семинара проявили на презентации Юлианы Бистерфельд, руководителя Алтайского представительства, финансовое ателье GrottBjorn (АО ГrottBjorn). Юлиана выступала с темой «Расчеты-«Встречные потоки», хеджирование валютных рисков, разбор реальных кейсов/примеров».

«В мире финансов и торговли валютные колебания могут создавать значительные риски для компаний и инвесторов. Эти риски могут привести к серьезным финансовым потерям, если не принять меры предосторожности. Хеджирование валютных рисков становится важным инструментом для защиты активов и обеспечения стабильности в бизнесе. Применение встречных потоков в расчетах позволяет компаниям эффективно управлять своими валютными рисками, минимизируя потенциальные убытки», – отметила Юлиана.

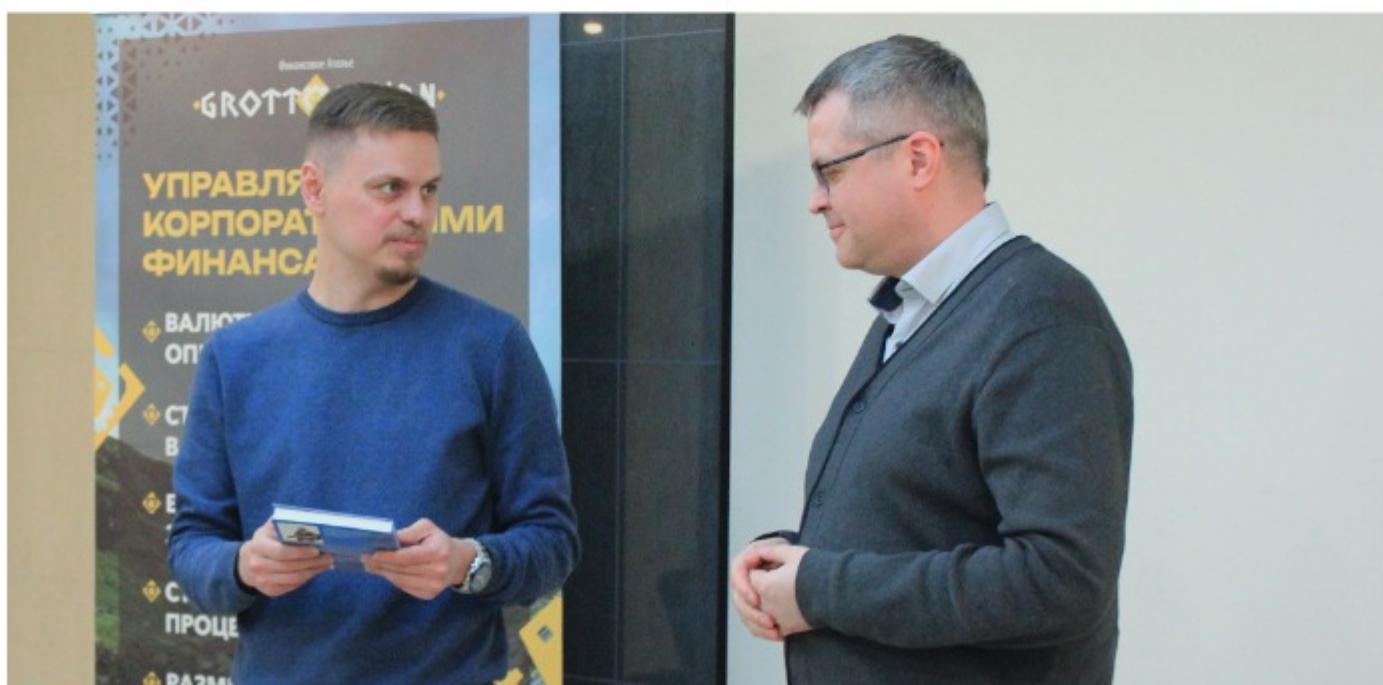


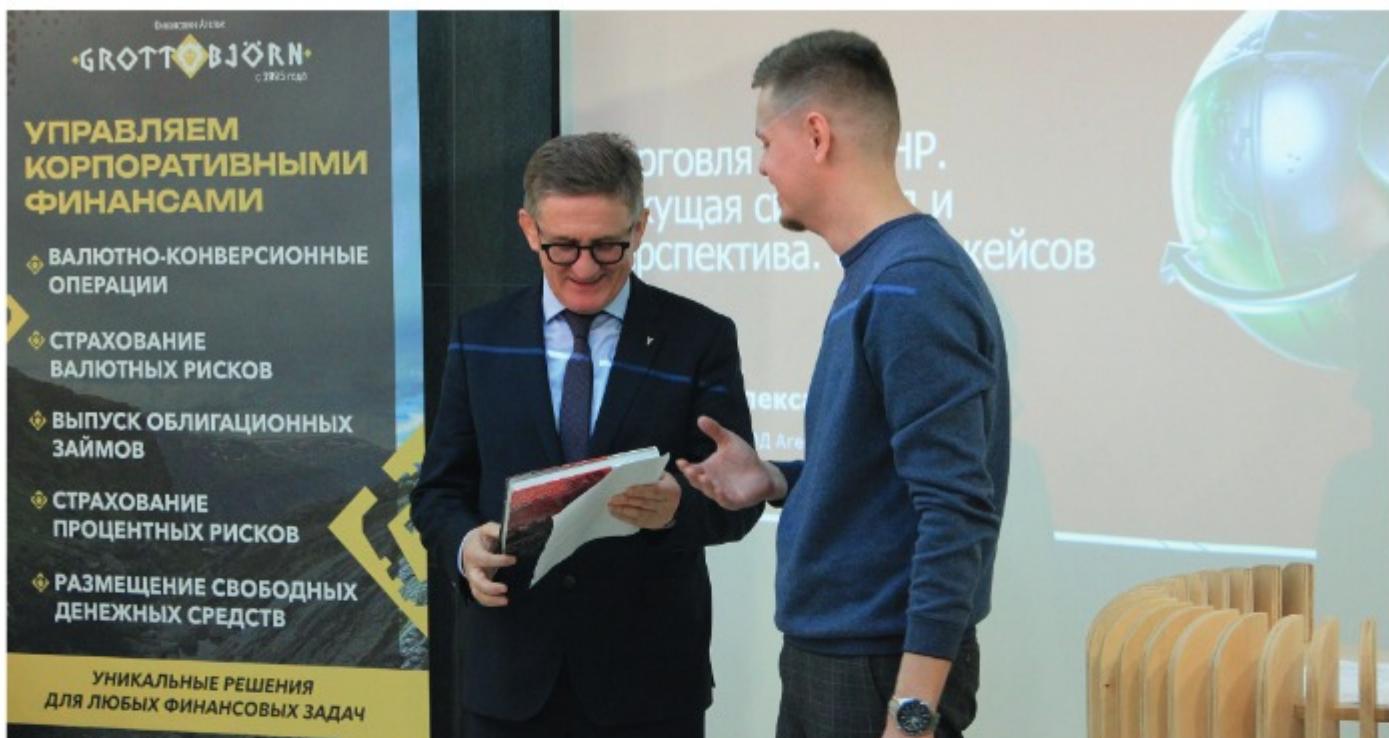
Виталий Шляков, председатель Комитета ТПП Алтайского края по законодательству и праву, генеральный директор ООО «КОМПЛАЕНС ВКО ГРУПП

Хеджирование валютных рисков и применение встречных потоков в расчетах представляют собой мощные инструменты для защиты бизнеса от финансовых потерь. Реальные примеры подчеркивают эффективность этих стратегий и их значимость в современных условиях. Использование хеджирования должно стать стандартной практикой для компаний, стремящихся к стабильности и успеху в мире, где валютные колебания могут оказать значительное влияние на финансовые результаты. Принятие мер по хеджированию рисков — это не только разумный шаг, но и необходимая стратегия для достижения долгосрочного успеха.

Виталий Шляков, председатель Комитета ТПП Алтайского края по законодательству и праву, генеральный директор ООО «КОМПЛАЕНС ВКО ГРУПП», поделился с участниками информацией на тему «Валютный контроль, особенности применения и ответственность. Практические рекомендации при заключении и исполнении международных контрактов».

Валюта играет ключевую роль в мировой экономике, и ее контроль является важным аспектом для обеспечения стабильности и безопасности стран. Валютный контроль подразумевает набор мер, направленных на управление валютными операциями, которые могут оказывать значительное влияние на международные контракты и финансовые отношения. Ответственность участников этих операций требует внимательного подхода и понимания особенностей применения валютного контроля.

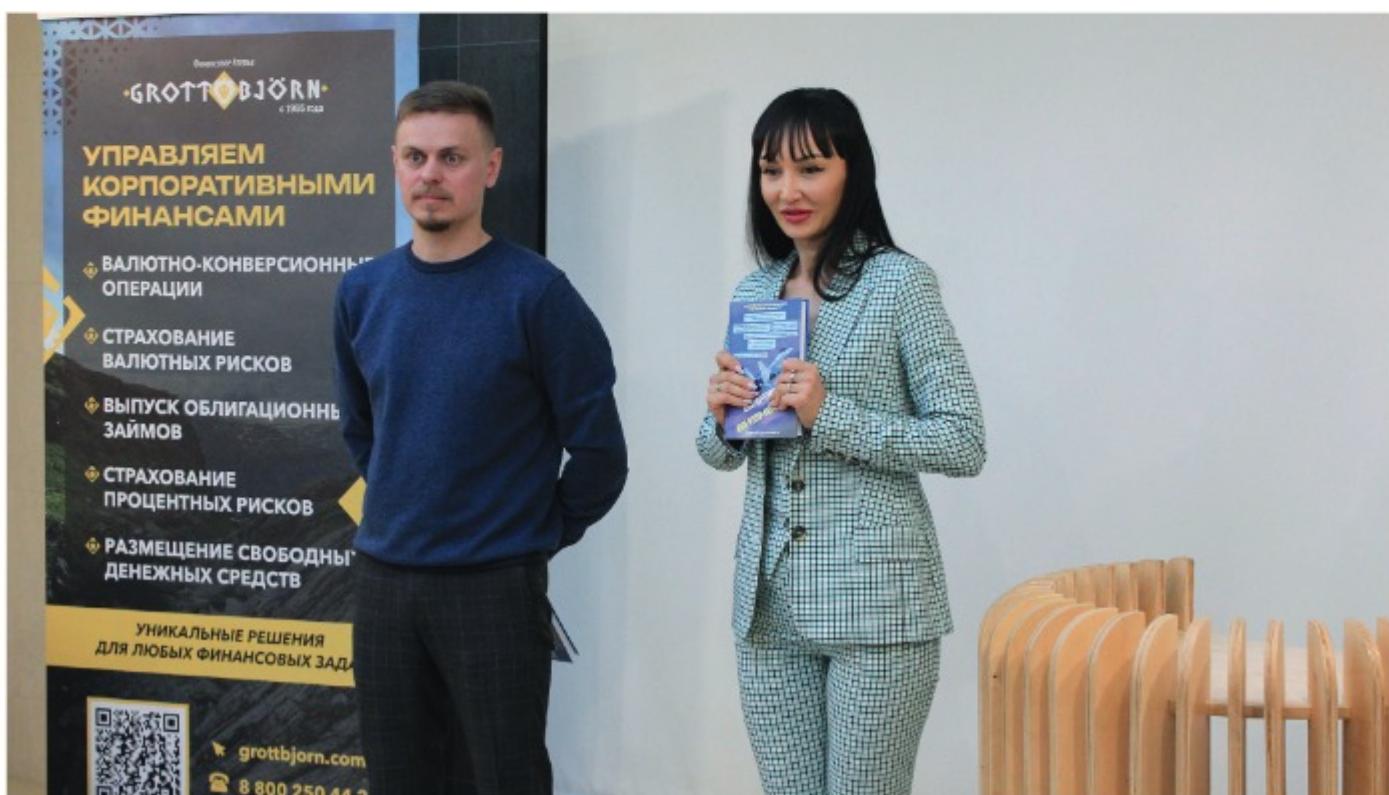




Одной из основных задач валютного контроля является предотвращение финансовых преступлений, таких как отмывание денег и финансирование терроризма. На практике это означает, что государства устанавливают правила и ограничения на обмен валюты, что может повлиять на бизнес-операции. Например, в некоторых странах существуют строгие лимиты на вывоз валюты, что затрудняет выполнение международных контрактов. Эти меры могут вызывать трудности, если не учитывать их при планировании сделок. Таким образом, важно заранее изучить валютные правила той страны, с которой планируется сотрудничество, чтобы

избежать неприятных ситуаций.

Кроме того, валютный контроль может влиять на обменные курсы и, соответственно, на стоимость контрактов. Например, резкие колебания курса национальной валюты могут привести к тому, что одна сторона окажется в невыгодном положении. Важным аспектом является использование хеджирования, что позволяет минимизировать риски, связанные с валютными колебаниями. Эффективное хеджирование помогает участникам сделок защитить свои интересы и обеспечить стабильность в финансовых расчетах.





Не менее значимым является вопрос соблюдения законодательства. Нарушение валютного контроля может привести к серьезным последствиям, включая штрафы и блокировку активов. Например, компании, работающие на международных рынках, должны быть особенно внимательны к требованиям как своей страны, так и стран-партнеров. Это подчеркивает необходимость консультаций с юридическими и финансовыми экспертами, чтобы избежать правовых проблем и сохранить репутацию.

В заключение, валютный контроль представляет собой важный элемент международных финансовых операций. Правильное понимание его особенностей и ответственности может обеспечить успешное заключение и исполнение контрактов. Участникам международного бизнеса следует помнить о необходимости тщательной подготовки и анализа валютных аспектов, чтобы избежать рисков и безопасно

вести свои дела на глобальной арене. Важно быть внимательными и проактивными, чтобы гарантировать успех в сложном мире международной торговли.

В завершении встречи участники задали вопросы спикерам, а также обменялись мнениями по представленному материалу. Организаторы круглого стола самым активным участникам вручили книги под названием «Биржа для бизнеса», автор Георгий Красильников, исполнительный директор по инструментам хеджирования Финансового ателье GrottBjorn. В этой книге Георгий делится уникальными знаниями и опытом, накопленными за годы работы на финансовых рынках.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Следование своему Пути

От зарождения человеческой цивилизации до настоящего времени самый эффективный путь формирования ремесленных навыков и производственных традиций, сохранения секретов мастерства и передовых компетенций – семейные предприятия.

Опираясь на собственный многолетний опыт в сфере деревопереработки, семья Кузнецовых – основатели компании «Сибирский лес» – вкладывает свою энергию и ресурсы в поиск и воплощение новых решений, готовых удовлетворить потребности самого взыскательного заказчика. Процесс создания каждого дома – это кропотливая работа над деталями, результатом которой становится воплощение качества, комфорта и безупречного стиля.

Семейная компания специализируется на производстве домокомплектов из профилированного бруса хвойных пород (сосна, кедр, лиственница). Обработка древесины производится на современном оборудовании, все процессы автоматизированы. Производственные мощности позволяют изготавливать до 1000 м<sup>3</sup> бруса в месяц. На предприятии работают опытные архитекторы, инженеры и прорабы, которые имеют колоссальный опыт в деревянном домостроении.





Светлана Кузнецова, директор ООО «Сибирский лес»

Антон Кузнецов, соучредитель ООО «Сибирский лес» и директор ООО «Анкора», по первому образованию он врач-терапевт, – выбрал изречение Гиппократа «не навреди» в качестве девиза своей компании. Окончив Алтайский государственный медицинский университет, Антон год проработал интерном, но уже тогда понимал, что его призвание – бизнес. Стремясь к профессиональному в этой сфере, он еще во время учебы в медицинском вузе начал получать второе высшее образование по экономике.

– Мне всегда хотелось работать по своим правилам, вне зависимости от работодателя, имея большую степень свободы, постоянно двигаясь вперед. Именно такую возможность и дает занятие бизнесом, – рассказывает директор компании, – принципы везде одни – что в медицине, что в архитектуре, главный из них – «не навреди». И мы, проектируя и строя свои дома, стараемся этих принципов придерживаться, поставив во главу угла безопасность и комфорт наших заказчиков.

В администрации Новоалтайска высоко ценят готовность «Сибирского леса» участвовать в добрых делах на благо города. Компания безвозмездно

Путь семейного бизнеса Кузнецовых начался в 2006 году. Светлана Кузнецова вместе с сыном, Антоном Кузнецовым, основали организацию «Сибирский лес». Компания заключала договоры с лесхозами на покупку леса и пиломатериалов, экспортируя их преимущественно в страны СНГ.

Прежде чем стать предпринимателем, Светлана Кузнецова работала главным бухгалтером на лесопильном предприятии, благодаря чему стала отлично разбираться в лесоперерабатывающей отрасли. Сейчас ее опыт и знания приносят неоценимый вклад в семейное дело, где она отвечает за экономику и производство.

Своя производственная площадка появилась у Кузнецовых в 2010 году, и сейчас их бизнес объединяет две компании: торговую фирму «Сибирский лес» и производственную – «Анкора». Основной профиль работы «Анкоры» – строганый деревянный погонаж, проектирование и производство домокомплектов для деревянных жилых домов и их строительство.

Членством в Торгово-промышленной палате «Сибирский лес» подтверждает свою приверженность в работе добровольно принятым корпоративным принципам деятельности Палаты: открытость, доверие, порядочность, профессионализм, обязательность. Обе компании хорошо известны ТПП Алтайского края в рамках экспертных работ и участия в торгово-экономических миссиях.

Каждый реализованный проект – это результат работы высококвалифицированной команды с профессиональным образованием и многолетним опытом. Благодаря собственному производству, оснащенному современным оборудованием, и строгому многоступенчатому контролю культуры производства, компания гарантирует качество, востребованное рынком.



Антон Кузнецов, соучредитель ООО «Сибирский лес»



построила два остановочных павильона, активно помогала в обустройстве спорткомплекса «Метеор» в Белоярске, жертвовала средства на реконструкцию бюстов Героев Советского Союза, изготовила беседку для детской площадки на Велижановке, оказывала помощь бойцам по линии Народного фронта. В кабинете директора «Сибирского леса» Светланы Кузнецовой хранятся благодарности за отзывчивость от церкви Святителя Николая Чудотворца и краевого благотворительного фонда «Рука помощи».

Совместными усилиями на протяжении десятилетий семья Кузнецовых создает гибкий и процветающий семейный бизнес, объединяя лучшее: современные технологии и заботу о покупателе.

Компания «Сибирский лес» – это люди, которых отличает позитивный взгляд на любую ситуацию, готовность действовать. Такие люди используют всякую ситуацию на пользу себе и своему окружению, обществу в котором живут, извлекают мудрость из калейдоскопа чередующихся событий, интегрируют знания и жизненный опыт в успешную реализацию своих идей, стремятся к пониманию сути вещей и явлений для осмыслиенного следования своему Пути.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Составляющие суверенитета

**Устойчивое опережающее развитие страны базируется на накоплении и практическом применении знаний в каждой сфере хозяйственной деятельности.**

Уверенно двигаются вперед те компании, которые ежедневно клиентоцентрично выполняют профильные заказы своих контрагентов. Именно в таких предприятиях накапливаются отраслевые знания, умения и формируются навыки, которые в повседневной работе, за счет рационализации производственных процессов, становятся основой конкурентного преимущества по сравнению с другими участниками рынка.

Это одна неотъемлемая составляющая технологического суверенитета. Вторая, благодаря которой происходит передача успешных практик и масштабирование лучших решений – это консалтинг. Деятельность отечественных консалтинговых компаний по внедрению передовых компетенций равнозначно важная составляющая

технологической независимости.

И есть важный момент, который дает безусловный синергетический эффект при наличии и в одной, и в другой составляющих – совместная увлеченность Делом нескольких поколений.

Россия – страна с богатой событиями и открытиями многовековой историей. Суровый климат и бескрайние просторы научили нас быть чрезвычайно терпеливыми, шаг за шагом добиваясь успеха. От зарождения человеческой цивилизации до настоящего времени самый эффективный путь формирования ремесленных навыков и производственных традиций, сохранения и приумножения мастерства – передача компетенций между поколениями семьи.





Владимир Дмитриенко, генеральный директор ASBA-консалтинг

Владимир Дмитриенко – генеральный директор ASBA-консалтинг обеспечил в работе компании преемственность двух эпох в жизни страны – колоссального наследия индустриального развития в XX-м веке под управлением государства и смелости, решительности, предпринимчивости народа России в новейшей истории. С середины 90-х, с момента основания, Владимир Дмитриенко с полным погружением в детали участвовал в развитии консалтинга. Все инициативы и новые направления подвергались его вдумчивому анализу, получали конструктивную поддержку в виде конкретных предложений и проактивных действий по существу, основанных на богатом личном производственном и административном опыте.

На сегодняшний день ASBA-консалтинг является одной из крупнейших и наиболее известных консалтинговых компаний Алтайского края, заслужив репутацию надежного и профессионального партнера в сфере поддержки и развития бизнеса.

В своем интервью для издательского дома «Алтапресс» Евгения Буглакова – управляющий партнер компании рассказывает: «ASBA-консалтинг – это семейный бизнес. Компания была основана моим отцом в 1995 году. Я пришла в компанию, когда училась на 3 курсе университета. В то время я училась очно и работала в аудиторской компании. Мне захотелось попрактиковать английский язык, а в «ASBA-консалтинг» на тот момент как раз были международные проекты, и я пришла работать переводчиком и секретарем. Это был 1999 год».





Евгения Буглакова, управляющий партнер ASBA-консалтинг и Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края

Объединение знаний и опыта старшего поколения, со свежим взглядом увлеченной новыми идеями молодежи привело к закономерному успеху: сегодня ASBA-консалтинг – сплоченная команда ярких индивидуальностей, которая своей предметной и адресной работой с заказчиками существенно подняла планку качества консалтинга, побудила конкурентов увеличивать инвестиции в собственные исследования и повышение квалификации персонала.

За три десятилетия компания зарекомендовала себя как надежный партнер для бизнеса, способный адаптироваться к изменениям и предлагать актуальные решения, соответствующие вызовам времени.

За три десятилетия компания зарекомендовала себя

как надежный партнер для бизнеса, способный адаптироваться к изменениям и предлагать актуальные решения, соответствующие вызовам времени.

Советом Палаты единогласно принято решение о награждении ASBA-консалтинг в лице управляющего партнера Буглаковой Евгении Владимировны Диплом Торгово-промышленной палаты Алтайского края «За создание рабочего инструментария эффективного внедрения профессиональных компетенций, востребованных предприятиями».

Константин Яловой,  
председатель Совета ТПП Алтайского края

## Законность при подключении к инженерным сетям

Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края и Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края приняли участие в совместном заседании межведомственной рабочей группы и общественного совета по защите малого, среднего предпринимательства при прокуратуре Алтайского края и Общественного и Экспертного советов при Уполномоченном по защите прав предпринимателей в регионе.



Вячеслав Шипиев, первый заместитель прокурора Алтайского края и Андрей Осипов, Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Алтайском крае



Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края



Антон Слободчиков, начальник управления Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры

Заседание прошло под руководством первого заместителя прокурора Алтайского края Вячеслава Шипиева и Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Алтайском крае Андрея Осипова.

Основная тема – соблюдение законности при технологическом присоединении объектов бизнеса к электрическим и газовым сетям. В заседании приняли участие представители профильных министерств края, антимонопольного органа и сетевых организаций.

Участники отметили значимость данной темы для развития экономики, реализации инвестиционных и инновационных проектов в силу увеличивающейся потребности хозяйствующих субъектов в энергоресурсах.

Андрей Осипов, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Алтайском крае, проинформировал: «В моей работе находится ряд обращений от предпринимателей, связанных с нарушением сроков осуществления технологического присоединения к электрическим сетям. Проведенное заседание – важный шаг к решению этих вопросов и созданию благоприятной среды для развития бизнеса в крае».

По итогам обсуждения уполномоченными органами приняты решения, направленные на упрощение процедур подключения, организацию более прозрачного взаимодействия сетевых организаций с предпринимателями в целях исполнения технических условий на подключение к инженерным сетям.

Работа по обеспечению соблюдения прав предпринимателей в данной сфере будет продолжена в постоянном взаимодействии.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Инструмент прогнозирования цифрового развития

На заседании Комитета Торгово-промышленной палаты Алтайского края по информационным технологиям в состав приняты две новые компании: ООО «Перpetум Софтваре» и индивидуальный предприниматель Степанов Александр Сергеевич (ИТ-Компания «РАНГ»).

Предприятия-члены Комитета разрабатывают востребованные государственной сферой и частными предприятиями оптимальные предложения в области цифровизации, берут на себя ответственность за решения, направленные на развитие новых направлений, делают все от них зависящее для сохранения и модернизации отрасли.

Павел Плетнев, председатель Комитета, генеральный директор ООО «Центр информационной безопасности», отметил, что в настоящее время ведется активная подготовка к одному из ведущих событий ИТ-отрасли края – Форуму «ИТ трансформация», который пройдет в октябре 2025 года. В текущем году Комитет ТПП Алтайского края по здравоохранению впервые примет участие в Форуме. В этих целях будет сформирована отдельная секция по вопросам цифровизации здравоохранения.



Павел Плетнев, председатель Комитета ТПП Алтайского края по информационным технологиям





Галина Степанова, генеральный директор ООО «ЦТР «ИТ»  
и Александр Степанов, ИТ-Компания «РАНГ»



Дмитрий Егоров, директор ООО «СТБ» и Дмитрий Чегров, заместитель министра цифрового развития и связи Алтайского края



Форум «ИТ трансформация» – площадка обмена опытом по актуальным проблемам использования информационных технологий и формирования единых правил взаимодействия между потребителями и поставщиками продуктов и услуг в данной сфере, получения информации о новых продуктах и технологиях, общения и укрепления связей между участниками ИТ-сообщества региона, адаптации профильных предприятий к вызовам времени.

В целях Комитета – на полях Форума «ИТ трансформация» расширить предметность и адресность тем, востребованных государственными структурами. В экономике XXI века внедрение и использование цифровых технологий – важнейший фактор успеха, эффективности, опережающе-

го развития. Это характерно и для функционирования органов государственного и муниципального управления и для работы

Секции Форума «ИТ трансформация» из года в год выступают эффективными инструментами прогнозирования развития региональной цифровой инфраструктуры, определения точек сосредоточения сил и средств бизнеса и государства.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Промышленность и энергетика: 2024/2025 – итоги/задачи

Представители предприятий–членов Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» приняли участие в совместном совещании Министерства промышленности и энергетики Алтайского края и Союза промышленников Регионального объединения работодателей Алтайского края, состоявшегося на площадке члена Торгово-промышленной палаты Алтайского края – Барнаульского завода АТИ.

Совещание открыл заместитель Председателя Правительства Алтайского края – Александр Климин. В своём выступлении он подчеркнул исключительную важность промышленности и энергетики как двух ключевых направлений, определяющих стабильность и экономический рост всего региона, отметив, что именно от эффективности этих отраслей зависит уровень жизни жителей края, его инвестиционная привлекательность и конкурентоспособность на российском и международном рынках.

Совещание объединило представителей власти, промышленности, общественных организаций и профессиональных сообществ Алтайского края. Активное обсужде-

ние позволило всесторонне проанализировать ситуацию в отраслях и обозначить векторы дальнейшей совместной работы.

С докладом выступил министр промышленности и энергетики Алтайского края Вячеслав Химочкин, предоставив участникам совещания анализ общей ситуации в отраслях. Министр подчеркнул, что прошедший 2024 год оказался непростым для предприятий региона, однако, промышленность Алтайского края смогла показать убедительные результаты. Индекс промышленного производства по итогам года составил 105,8%, благодаря чему регион уверенно занял третье место в Сибирском федеральном округе.





Впечатляющие результаты работы демонстрируют предприятия-члены Торгово-промышленной палаты Алтайского края. В 2024 году «Алтайвагон» и Барнаульский вагоноремонтный завод суммарно произвели 12,5 тысячи вагонов, что на 17% больше, чем годом ранее. Этот показатель является абсолютным рекордом отрасли за последние годы.

Химическая промышленность в 2024 году выросла на 20,4%. Особенno высокие результаты были достигнуты по выпуску минеральных удобрений, объем производства которых увеличился более чем в три раза. Главными предприятиями, обеспечившими этот рост, стали АО «Алтай-Кокс» и ООО «МЗХР».

Производство изделий из пластмасс и резины выросло на 36,9%. Лидирующую позицию заняла компания «РТИ Барнаул», выпускающая пластиковые трубы и фитинги,



а также изделия из вулканизированной резины.

Отдельный блок доклада министра промышленности и энергетики Алтайского края Вячеслава Химочки был посвящен результатам и перспективам развития оборонно-промышленного комплекса (ОПК) региона. Министр отметил успешную работу Барнаульского завода прессового оборудования, входящего в структуру оборонно-промышленного комплекса, который существенно расширил линейку продукции и вышел на рекордные показатели по прибыли и объемам производства.

В завершение своего выступления министр обозначил ключевые задачи, которые предстоит решать предприятиям и органам исполнительной власти в 2025 году:

решение кадрового вопроса;

интенсивное внедрение автоматизации и роботизации на производствах;

развитие научно-технологического взаимодействия промышленности и науки;

реализация и сопровождение крупных инвестиционных проектов (особенно в оборонно-промышленном комплексе);

повышение надежности и эффективности энергетического комплекса.

Концепция развития промышленности Алтайского края на период до 2030 года предполагает развитие базовых отраслей – машиностроения, состоящего из нескольких направлений, и химической промышленности – в приоритетном порядке.

Развитие отраслей промышленности сопровождается предметными и адресными мерами государственной поддержки, которыми активно пользуются алтайские предприятия.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Реализация профессиональных инициатив

**В Союзе «Торгово-промышленная палата Алтайского края» состоялось заседание Комитета в сфере строительства и рынка недвижимости.**

В ходе заседания был рассмотрен, дополнен и утвержден план мероприятий на 2025 год, а также принятые новые члены Комитета – ООО «Жилищная инициатива», ООО «Строительный консультант» и индивидуальный предприниматель Карпова Нонна Витальевна.

Одной из наиболее приоритетных задач Комитета на текущий год стала организация значимого отраслевого события – форума инноваций рынка недвижимости Алтая «ALTAI REALESTATE». Мероприятие пройдет в период с 16 по 17 мая 2025 года на территории туристического комплекса «Манжерок» (Республика Алтай).

Впервые ALTAI REALESTATE состоялся в 2013 году, объединив на одной площадке специалистов в области недвижимости, финансов и строительства – профессионалов современного рынка недвижимости из регионов России для обсуждения актуальных тем рынка, общения и повышения уровня компетенций. Каждый раз мероприятие собирает большое количество участников не только с приближенных регионов, но и из центральной части России.



Марина Ракина, председатель Комитета ТПП Алтайского края в сфере строительства и рынка недвижимости



Комитет Торгово-промышленной палаты Алтайского края в сфере строительства и рынка недвижимости – один из десяти профильных Комитетов, созданных по инициативе членов ТПП Алтайского края. Благодаря деятельности Комитета поднимаются вопросы развития регионального строительного рынка, к решению которых привлекаются представители государственной власти, представители всех категорий бизнеса, банков и социальной сферы. Такая работа позволяет в полном объеме оценить и реализовать задуманные проекты. Приоритетным направлением деятельности Комитета является содействие развитию строительного рынка Алтайского края, а также формирование партнерских отношений между структурами исполнительной и законодательной власти и предпринимателей.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

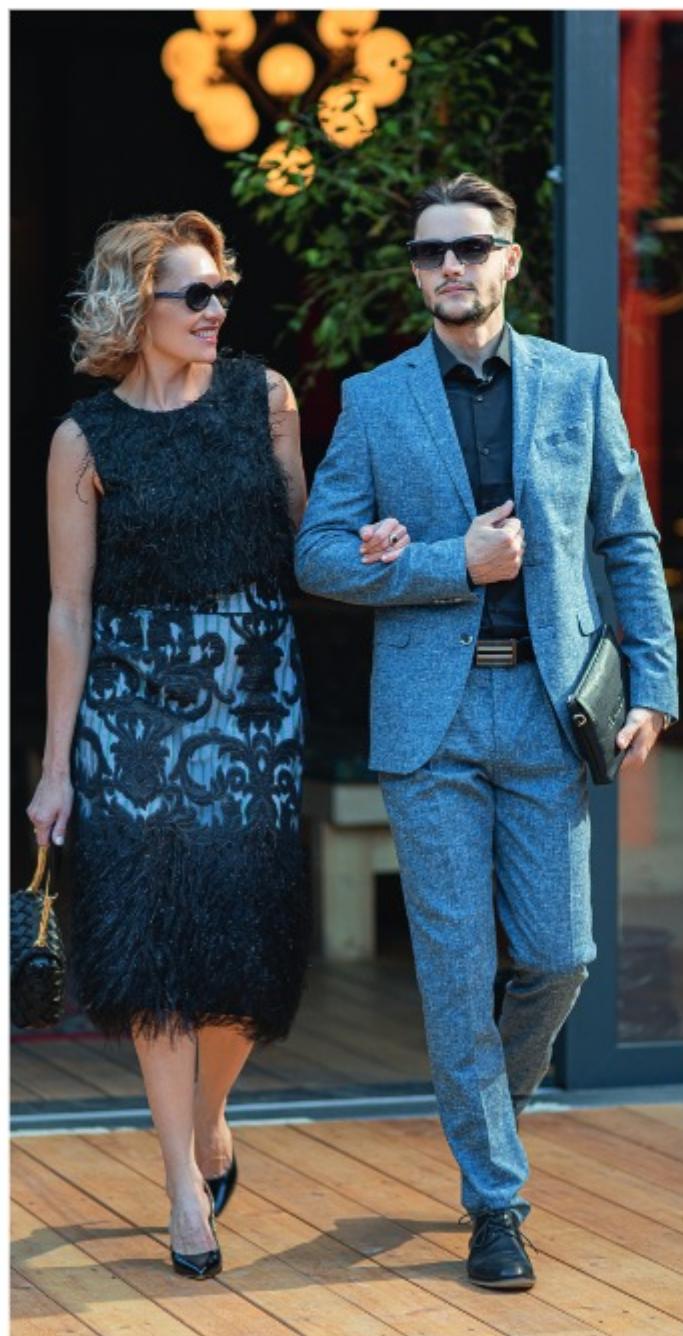
## Почему именно Италия является законодательницей моды?

Когда мы начинаем задумываться на тему моды, у нас обычно не возникает вопроса почему. Потому что Италия и мода давным-давно идут бок о бок друг с другом и это принимается как данность. Мы это просто знаем, как неоспоримый факт.

### Но все же, почему Италия?

Чтобы разобраться с этим вопросом и найти на него ответ нужно, как всегда, обратиться к истории.

Во времена средневековья одежда и обувь воспринималась исключительно как вещь, способствующая комфорту в той или иной степени: чтобы зимой не холодно, летом не жарко и главное не постыдно перед церковью. Италия как страна великого культурного наследия сегодня, в то время ощутила огромный подъем, а искусство засияло новыми красками.



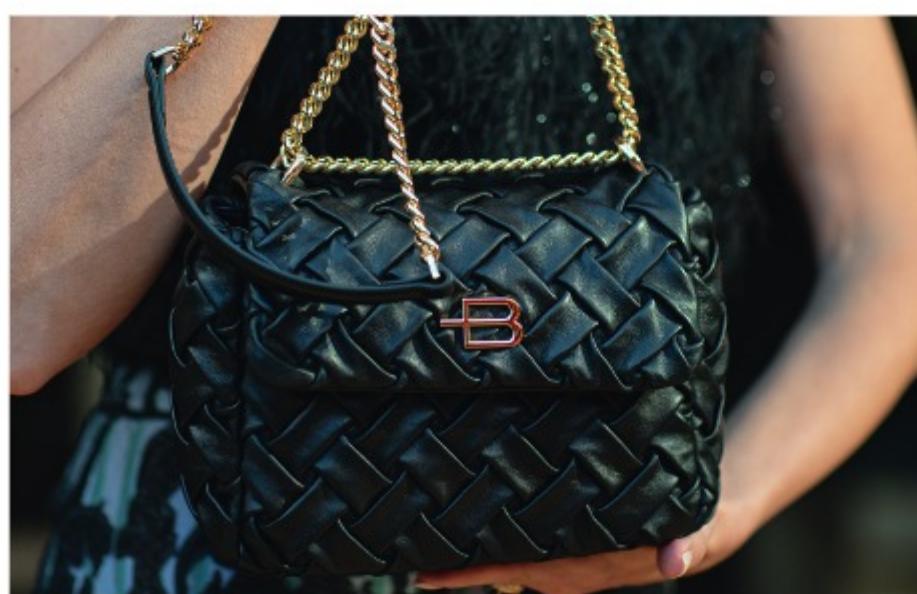
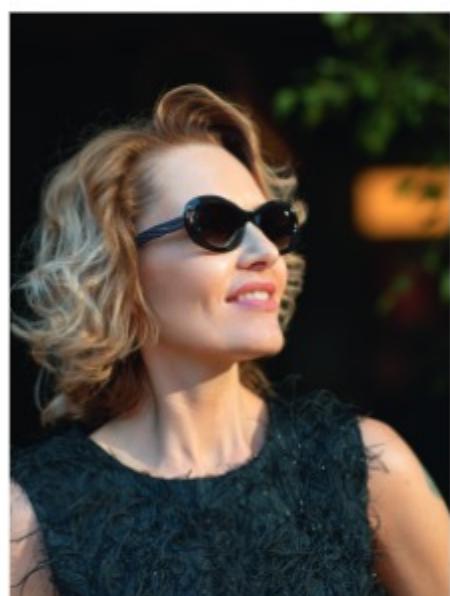
**Изготовление одежды и обуви перестало быть процессом обыденности, а стало объектом искусства.**

Итальянская мода начала развиваться бок о бок с утонченным искусством великих итальянских художников. Мода стала такой же неотъемлемой частью жизни высшего общества как музыка и живопись. Смелые молодые люди позволяли себе роскошные, иногда откровенные наряды, чтобы выделиться из толпы с помощью своего внешнего вида.

Большой вклад в итальянскую моду внес Голливуд. Звезды американских голубых экранов съезжались в Италию, чтобы увезти с собой все самые лучшие наряды для показа на красных дорожках кинопремьер. Так итальянская мода заняла свое важное место в мире кино.

В конце концов, итальянцы без побед и поражений доказали, что они достойны быть в первых рядах в мире моды, имея свой, ни на кого не похожий стиль. Итальянцы сделали моду полноценной областью искусства, поставив ее наравне с оперой и живописью и поэтому, могут вполне законодателями называть себя законодателями.

Достаточно много именитых итальянских брендов, как незаменимые части единого организма, создавали моду и продолжают дарить ей жизнь, а она в ответ славит их страну!



Почти все мировое сообщество из года в год отдает предпочтение изделиям из кожи, которые произведены в Италии. Итальянские солнцезащитные очки и сумочки самые лучшие, перчатки, ремни, даже мужские портмоне, произведенные в этой солнечной и древней стране, считаются самыми модными и желанными для многих людей! Для этого есть вполне объективные причины. Способы и качество обработки сырья – одна из них.

Кожа из Италии лучше сохраняет тепло тела, позволяет воздуху свободно циркулировать, обладает поразительной мягкостью и приятна на ощупь.

Кроме свойств материала, изготовленного в Италии, следует учитывать качество изготовления вещи, ее дизайн и функциональность. Кожаные вещи, которые предлагают ведущие итальянские бренды отличаются оригинальным дизайном, тончайшей выделкой и лучшим в мире качеством. Именно поэтому итальянские кожаные вещи так популярны.

Сегодня мы можем рассказать о себе без слов с помощью одежды, пожить в разных эпохах с помощью аксессуаров и выразить свои эмоции с помощью обуви, которую наденем. Для того чтобы мы могли себе это позволить, итальянцы веками создавали этот удивительный мир!

Дарья Михайлова,  
директор по развитию  
сети бутиков Stefan

## Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края Реестр дипломантов



В востребованной временем работе по выявлению и популяризации организаций, являющихся отраслевыми ориентирами как для потребителей, так и для конкурентов – компаний драйверов роста профильной области, в полной мере задействован экспертный потенциал ТПП Алтайского края. ТПП – единственная в стране экспертная система, насчитывающая более ста лет непрерывной профессиональной деятельности, обладающая собственной школой передового профильного опыта, доказанной временем объективностью, непредвзятостью, едиными и прозрачными экспертными отраслевыми стандартами.

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края – некоммерческий проект, направленный на создание достоверных ориентиров.

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Центр стоматологии MERCURY Алтайский край, г. Барнаул, площадь Баварина, 2, 10-й этаж +7 385 222 2088	1-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ФАРМИНДУСТРИЯ ДЛЯ ЗДОРОВЬЯ И КРАСОТЫ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	ЗАО «Эвалар» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 23/6 +7 385 439 0171	2-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### МАШИНОСТРОЕНИЕ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Алтайский завод прецизионных изделий Алтайский край, г. Барнаул, пр. Космонавтов, 6/2, офис 1 +7 385 250 1400	3-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ШКОЛА РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Vasin Driving School (ООО «ВДС») Москва, Ленинградское шоссе д. 39 стр. 53 (Водный стадион «Динамо»), 2 этаж, офис 217 +7 495 150 0873	4-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ИНФРАСТРУКТУРА ЖИЗНИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	СНТ «Энергетик» (Правобережный тракт) Алтайский край, Первомайский район +7 963 533 1502	6-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС ДЛЯ СЕМЕЙНОГО ОТДЫХА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Семейный ресторан Damiani (ООО «ДОМИНАНТА») Алтайский край, г. Барнаул, пр. Строителей, 33 +7 385 253 3633	7-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	
2021	Ресторан «Хозяин тайги» (ООО «Бенефицио») Красноярский край, г. Красноярск, ул. Сибирская, 92 +7 391 256 8649	8-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО АВТОМАТИЧЕСКИХ И АВТОНОМНЫХ СИСТЕМ ПОЖАРОТУШЕНИЯ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	АО «Источник Плюс» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 1 +7 385 430 3364	9-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ФОТОСЕПАРАЦИОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СЫПУЧИХ ПРОДУКТОВ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	Компания CSort (ООО «СИСОРТ») Алтайский край, г. Барнаул, ул. Германа Титова, 7 +7 923 800 0845	5-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ИНФРАСТРУКТУРА ОТДЫХА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	Таежная засимка «Лесная сказка» (санаторно-курортный комплекс «Россия») Алтайский край, город-курорт Белокуриха, Таежная дорога, 9-й км +7 913 261 2882	10-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2023	АО «Алтайского вагоностроения» Алтайский край, г. Новоалтайск, ул. 22-го Партизанства, 16 +7 385 323 6067	11-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ПОЖАРНЫХ РУКАВОВ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2023	АО «РУКАВ» Алтайский край, г. Бийск, ул. Льнокомбинат, 11 +7 385 433 3822	12-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ И ТРАНСФОРМАТОРНЫХ ПОДСТАНЦИЙ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ОАО «АЛТТРАНС» Алтайский край, г. Барнаул, Павловский тракт, 28 +7 385 246 1419	13-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ ДЛЯ ЖИЗНИ И БИЗНЕСА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «АН Проспект-Недвижимость» Алтайский край, г. Барнаул, пр. Ленина, 39, офисы 501, 503 +7 385 228 2117	14-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «ТД Комплекс Агро» Алтайский край, г. Барнаул, ул. Никитина, 163 +7 800 300 5877	15-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	
2025	ООО «АгроЦентр» Алтайский край, г. Барнаул, ул. Попова, 200 +7 800 700 21 21	16-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА ДРЕВЕСИНЫ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «Павловский деревообрабатывающий комбинат» (ООО «Павловский ДОК») Алтайский край, с. Павловск, ул. Заводская, 25 +7 385 223 9999	17-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

Обеспечиваем клиентов  
лучшей юридической  
поддержкой с 2004 г.

# Мы за бизнес

## Виды услуг:

- юридическое сопровождение бизнеса
- арбитражная практика
- общая судебная и административная практика
- интеллектуальная собственность
- международные сделки и споры
- налоговое право
- банкротство

«На правах рекламы»

Управляющий партнер  
**В.В. Шляков**

ул. Брестская, 5, 1 этаж  
ул. Балтайская, 24, 3 этаж, 8 каб.

тел. 8 (3852)71 7007; тел. 8 800 775 3583

сайт: [www.deloltd.com](http://www.deloltd.com)

почта: [svv@deloltd.com](mailto:svv@deloltd.com)

WhatsApp бизнес

@DELOALT

VКонтакте



ООО Юридическое Агентство «Дело»  
действительный член Торгово-промышленной  
палаты Алтайского края с 2010 года

FASHION EVENT BY STEFAN

# ИТАЛЬЯНСКИЙ DVOR'IK

POP-UP

Stefan  
BRUTTELLA ACCESSORIES



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

BALDININI

19 ИЮНЯ  
DVOR

Льва Толстого, 34

СБОР ГОСТЕЙ: 18:30

НАЧАЛО: 19:00

«На правах рекламы»

Билеты можно приобрести в DIRECT @salonstefan  
и у организатора Дарии Михайловой  
+7-913-277-1300



ПРЕМИУМ ПАРТНЕРЫ:

**MARIO ROSSI**  
collezioni

**ENNIO MARCO**  
ESTD 1998

Gianni Conti  
BAGS & ACCESSORIES

**BRIALLINI**  
HOME

**Velaner®**  
сделан для моды

**FILFIT**  
Electric Myo Stimulation

**Антуриум**  
клиника эстетической медицины

**АВИАФЛОТ**  
туроператорская компания

**КОТРИ**

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ:

**МОДНАЯ ЖИЗНЬ**  
журнал о бизнесе и стиле жизни

**автограф**  
журнал о бизнесе и стиле жизни

**ENERGY**  
FM