

**Россия, Китай, Монголия**  
(стр. 2)



# MERCURY

## центр стоматологии

Центр технологического превосходства  
ТПП Алтайского края  
основан в 2019 году



Информационно-аналитическое издание  
Торгово-промышленной палаты Алтайского края

**Журнал «Наше дело»**  
издается со 2 ноября 1998 года

Издатель: ТПП Алтайского края

Редактор: Юлия Пономарева

Компьютерная верстка: Дарья Третьякова

Адресная доставка по Алтайскому краю

Редакция журнала:

656056, г. Барнаул, пл. Баварина, 2,  
офисы 708, 713,

төл.: +7 385 265 37 50, +7 385 265 37 53

e-mail: mail@altpo.ru, www.altpo.ru

Электронная версия журнала:

<https://altai.tpprf.ru/ru/publications/>

Периодичность издания – 1 раз в месяц

Тираж – 999 экз.

Авторы опубликованных материалов несут  
ответственность за предоставленную информацию,  
подбор и точность приведенных фактов, цитат,  
а также в случае, если материалы содержат  
данные, не подлежащие открытой публикации.

Редакция не несет ответственности

за достоверность информации

в рекламно-информационных материалах.

Перепечатка материалов, опубликованных  
в журнале «Наше Дело», допускается только  
по согласованию с редакцией.

Отпечатано в типографии ООО «ИПП «Алтай»:

656043, г. Барнаул, ул. Короленко, 104,

тел. +7 385 263 34 87

**№7 (329)**  
**ИЮЛЬ**  
**2025 г.**

## ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

### Лучшие практики

Россия, Китай, Монголия .....	2
На заседании Ассоциации торгово-промышленных палат СФО рассмотрели актуальные вопросы делового сотрудничества России, Китая и Монголии.....	8
Объединение Сильных.....	12
Индивидуальный подход к клиентам: формула успешного импортозамещения .....	16
Расширенный Совет.....	20
Предметный результат.....	21

### Наследие

Вековая устойчивость кооперативной системы.....	23
Движение рационализаторов: инновации и развитие промышленности .....	27

### Новости ТПП Алтайского края

Межрегиональная коопeração.....	29
Актуальные аспекты налогообложения пчеловодства.....	33

### Эксперт

Итальянский стиль: как одеваются мужчины в Италии и как им это удается.....	35
---	----

### Отраслевые ориентиры

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края Реестр дипломантов.....	37
--	----

## Россия, Китай, Монголия

У Алтайского края налажено плодотворное сотрудничество с Китаем и Монголией. Одним из наиболее перспективных направлений взаимодействия является сельское хозяйство. Алтайский край находится в пятерке российских лидеров по объемам сельхозпроизводства. Помимо этого, идет активное взаимодействие в сфере торговли, в области культуры, науки, образования и туризма.

Делегация Алтайского края приняла участие в XVIII торговле-промышленном форуме Китая, России и Монголии.

Более 800 участников собрал 18-й Международный форум торгово-промышленных палат России, Китая и Монголии, который состоялся в Иркутске. Организаторами форума выступили Торгово-промышленная палата Восточной Сибири при поддержке ТПП РФ, Национальная ТПП Монголии, Комитет содействия международной торговле КНР, Правительство Иркутской области и Российского экспортного центра.



Целями проведения Форума является расширение и укрепление торгово-экономических связей с дружественными странами, консолидация предпринимательских сообществ, в интересах развития и продвижения межрегионального и международного сотрудничества в различных сферах экономики, стимуляции инвестиционного и торгового взаимодействия, обмена мнениями и опытом между экспертами трех стран в целях реализации взаимовыгодных инициатив, демонстрация экономического и инновационного потенциала.

Приветствуя участников мероприятия во время пленарной дискуссии форума, Губернатор Иркутской области Игорь Кобзев подчеркнул, что торгово-промышленные палаты России, Китая и Монголии проводят большую работу по наращиванию бизнес-взаимодействия, поддержке межрегиональных международных контактов не только в торгово-экономической, но и в культурно-гуманитарной областях в интересах народов этих трех стран.



Игорь Кобзев, Губернатор Иркутской области



Владимир Падалко, вице-президент ТПП РФ

По словам вице-президента Торгово-промышленной палаты РФ Владимира Падалко, в настоящее время осуществляется масштабный проект трехстороннего сотрудничества. Несмотря на значительные успехи в создании надежной инфраструктуры для обмена товарами и услугами между странами, остаются определенные сложности. В ходе встречи особое внимание уделялось практическим аспектам поддержки бизнеса. Предприниматели сталкиваются с рядом препятствий, мешающих полностью реализовать свой потенциал. Среди ключевых проблем – вопросы финансовых расчетов, транспортной доступности, логистической оптимизации и развития межгосударственного диалога. Именно эти аспекты стали предметом детального обсуждения на мероприятии.

Заместитель генерального секретаря Китайской международной торговой палаты Сюй Лян выступил с приветственным словом, подчеркнув значимость мероприятия и выразил особую гордость возможностью возглавить китайскую делегацию на столь представительном форуме. Основная миссия форума заключается в создании эффективной платформы для делового общения между предпринимателями трех стран. Особое внимание Сюй Лян уделил длительному и плодотворному сотрудничеству торгово-промышленных палат России, Китая и Монголии, которое успешно развивается на протяжении двух десятилетий. Сюй Лян выразил твердую уверенность в том, что совместные усилия откроют дополнительные перспективы для углубления трехстороннего партнерства и расширения горизонтов делового взаимодействия.

Исполнительный директор Национальной торгово-промышленной палаты Монголии Цэндсурэн Магнайбаатар сообщил, что в мероприятии приняли участие представители 30 монгольских компаний, которые демонстрируют серьезную заинтересованность в развитии деловых контактов. Особое внимание было уделено важному достижению – подписанию Временного соглашения на заседании Высшего Евразийского экономического совета в Минске. Документ открывает возможности для двусторонней торговли

между Россией и Монгoliей по более чем 300 товарным позициям.

В рамках насыщенной деловой программы 18-го международного форума торгово-промышленных палат России, Китая и Монголии в течение двух дней был организован Переговорный марафон – отдельные секции, в которых приняли участие крупные предприятия около 20 регионов России, ряд провинций КНР (Хэйлунцзян, Автономный район Внутренняя Монголия, г. Пекин, г. Шанхай, г. Харбин и др.), а также делегации около 20 аймаков Монголии.

В рамках деловой программы были проведены B2B-переговоры, в которых приняли участие отечественные и зарубежные экспортноориентированные предприятия.

В ходе комплексной организации деловых мероприятий Форума особое внимание было уделено торгио-закупочной сессии компании «X5-Group», в которой у товаропроизводителей регионов была возможность обсудить условия сотрудничества с категорийными менеджерами торговых сетей «Пятерочка» и «СЛАТА».



На полях Форума состоялось подписание двух соглашений о сотрудничестве по вопросам социально-экономического развития Иркутской области – с Ассоциацией «Некоммерческое партнерство «Горнпромышленники России» и АО «Вератек». Также были подписаны соглашения между представителями бизнеса о внедрении технологий, разработанных сибирскими институтами, в сфере сельского хозяйства на территории Монголии и соглашения о сотрудничестве между торгово-промышленными палатами.

Делегацию Алтайского края возглавили президент Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» Борис Чесноков и директор Департамента экономического развития Юлия Пономарева, в состав вошли представители четырех предприятий – членов Союза: Дмитрий Петюшин, директор ООО «Алтай»; Антон Анкушев, индивидуальный предприниматель; Виктор Горлов, индивидуальный предприниматель; Сергей Кабаев, генеральный директор АО «Барнаульская горэлектросеть».



Китайская Народная Республика и Монголия являются одними из важнейших партнеров Алтайского края среди стран дальнего зарубежья. Приграничное положение Алтайского края на пересечении трансконтинентальных транзитных грузовых и пассажирских потоков в непосредственной близости к крупным сырьевым и перерабатывающим районам позволяет Монголии и Китаю активно участвовать в международном обмене. Учитывая географическое положение Алтайского края, особенно тесные связи у края сложились с близлежащими Баян-Ульгийским и Ховдским аймаками.

В силу объективных факторов, а также благодаря постоянному совершенствованию применяемых агротехнологий, Алтайский край является безусловным аграрным лидером в СФО и занимает достойное место среди крупных аграрных российских регионов, расположенных в более благоприятных климатических зонах.



Наряду с основной задачей по обеспечению продовольственной безопасности страны, с которой отечественный бизнес в настоящий момент успешно справляется, перед агропромышленным комплексом, а также пищевой и перерабатывающей отраслями Алтайского края, стоит задача по наращиванию экспорта.

Монголия исторически является одним из ведущих партнеров Алтайского края и традиционно входит в десятку основных внешнеторговых партнеров.

Китайская Народная Республика в условиях торгово-экономических и финансовых санкций по объему товарооборота сохраняет 1-е место среди стран дальнего зарубежья и 2-е место среди всех стран-внешнеторговых партнеров Алтайского края.

В настоящее время Торгово-промышленная палата Алтайского края объединяет более 580 успешно развивающихся предприятий и организаций различных форм собственности, включая экспортно-ориентированные компании. Палата активно способствует развитию экспортного потенциала региона, принимая непосредственное участие в продвижении алтайской продукции на внешние рынки.



Расширение и укрепление торгово-экономических связей предпринимателей Алтайского края с предпринимателями России и зарубежных стран является одной из уставных задач ТПП Алтайского края. В Программе деятельности Торгово-промышленной палаты Алтайского края на 2019-2025 гг. уделено большое внимание этой задаче, которая решается путем осуществления мониторинга внешнеэкономической деятельности предприятий Алтайского края с целью выявления состояния и наиболее перспективных

направлений развития внешнеэкономических связей края, подписания соглашений о совместном сотрудничестве с региональными торгово-промышленными палатами и объединениями предпринимателей зарубежных стран, организации торгово-экономических миссий.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## На заседании Ассоциации торгово-промышленных палат СФО рассмотрели актуальные вопросы делового сотрудничества России, Китая и Монголии

Развитие торгового сотрудничества с предпринимателями регионов Китая и Монголии стало ключевой темой Собрания членов Ассоциации торгово-промышленных палат Сибирского Федерального округа. Мероприятие состоялось в преддверии 18-го Международного трехстороннего форума. В нем приняли участие также представители ТПП Дальнего Востока, Генеральных консульств Китая и Монголии в Иркутске.

Модерировал мероприятие Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края, президент Ассоциации ТПП Сибирского федерального округа. В работе Ассоциации приняли участие вице-президент ТПП РФ Владимир Падалко, заместитель директора Департамента регионального развития Дмитрий Иванов. От ТПП Хабаровского края участвовал вице-президент Петр Янченко.

Открывая заседание Ассоциации, Борис Чесноков отметил, что для регионов Сибири Монголия и Китайская Народная Республика являются одними из важнейших партнеров среди

стран дальнего зарубежья. Приграничное положение на пересечении трансконтинентальных транзитных грузовых и пассажирских потоков в непосредственной близости к крупным сырьевым и перерабатывающим районам позволяет Монголии и Китаю активно развивать деловое сотрудничество с российскими регионами.

«Экономический потенциал Алтайского края и других сибирских регионов сложно ограничить какой-либо одной отраслью. Промышленность, строительство, сельское и лесное хозяйство, добыча полезных ископаемых – все это представляет интерес для инвесторов», – отметил Владимир Падалко.

– подчеркнул Борис Чесноков.

Владимир Падалко в своем выступлении подчеркнул стратегическое значение партнерства России с Китаем и Монголией.

«Действенным инструментом развития межстранового взаимодействия может стать создание на региональном уровне деловых советов с регионами КНР и Монголии по аналогии с деловыми советами, действующими при ТПП РФ, а также развитие взаимодействия на уровне отраслевых ассоциаций, объединяемых торгово-промышленными палатами наших стран», – отметил Владимир Падалко.





Владимир Падалко, вице-президент ТПП РФ

Дмитрий Иванов отметил положительную динамику показателей по членской базе и объему услуг среди палат Сибири.

Алексей Соболь, президент ТПП Восточной Сибири, в своем выступлении отметил, что взаимодействие с Китаем и Монголией всегда находится в фокусе внимания ТПП и предпринимателей региона. Развитие трехстороннего торгово-экономического сотрудничества, транспортно-логистических связей, экспорта, реализация трансграничных туристических проектов, а также вопросы правового регулирования внешнеэкономической деятельности – это одни из ключевых акцентов партнерства.



Рафаэль Шагеев, президент Центрально-Сибирской ТПП, рассказал об участии региональных палат СФО в международных мероприятиях и проектах ТПП РФ.

Анна Некрасова, начальник отдела партнерских отношений и развития предпринимательства ТПП Новосибирской области, рассказала о направлениях деятельности Палаты по развитию межстранового взаимодействия.

Президент ТПП Томской области Максим Костарев ознакомил участников с практикой взаимодействия ТПП Томской области и КНР по вопросам торгово-экономического и научно-технического сотрудничества.





Ло Синь, консул по торговле и экономике Генерального Консульства КНР в г. Иркутске



Дондоо Чулуунбаатар, консул Генерального Консульства Монголии в г. Иркутске

Татьяна Алексеева, президент Союза «Кузбасская ТПП» в своем выступлении затронула вопросы сотрудничества с компаниями из КНР в производственной сфере.

Также в ходе дискуссии выступили консул по торговле и экономике генерального консульства КНР в г. Иркутске Ло Синь и консул генерального консульства Монголии в г. Иркутске Дондоо Чулуунбаатар.

В заключении Собрания членов Ассоциации ТПП СФО региональные Палаты обменялись мнениями и зафиксировали ряд предложений по новым формам совместной работы.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Объединение Сильных

**Технологическое превосходство означает, что организация имеет профильные компетенции, существенно превышающие общеотраслевой уровень.**

Технологическое превосходство – это быть всегда впереди. Успеха и лидерства в технологическом процессе добиваются только системно работающие структуры.

Основа экономики страны – предприятия и организации, ведущие хозяйственную деятельность. Высокий отраслевой уровень в хозяйственной деятельности задают увлеченные своим Делом люди. Человеческий капитал – главная ценность любого предприятия в современной экономике знаний. При безусловном соблюдении паритета интересов организации/работника, инвестиции в безопасность рабочих мест дают впечатляющий результат и для организации, и для работника.



Наталья и Николай Пашины

Человеческий капитал – это совокупность знаний, умений, навыков, опыта, здоровья и потенциала человека, которые могут быть использованы для реализации личного и общественного потенциала. Он рассматривается как важный фактор экономического роста и социального развития.

Идейными вдохновителями и создателями ООО «РИБУТ» (Региональная инспекция безопасности условий труда), семейной парой Пашиных Николая и Натальи, в основу идеологии компании положена главная задача – сохранение жизни и здоровья работников предприятий всех сфер экономики.

По прошествии 15 лет холдинг безопасности «РИБУТ» является авторитетным Центром компетенций в области охраны труда.

Статья 212 Трудового кодекса РФ обязывает всех работодателей обеспечивать безопасные условия и охрану труда для россиян.

«РИБУТ» реализует проекты для тысяч компаний Сибири, Урала и Дальнего Востока. Среди них Пенсионный фонд РФ по Алтайскому краю, ПАО Сбербанк, АО Россельхозбанк, ПАО «Газпром» по всей России, ОАО «РЖД», ПАО «Компания «Сухой», «Комсомольское-на-Амуре авиационное ПО имени Ю.А. Гагарина», Минис-

терство чрезвычайных ситуаций Республики Алтай, Центр подготовки руководящего состава гражданской авиации, АО ПО «Алтайский шинный комбинат», АО «БАРАНУЛТРАНСМАШ», АО «Алтайский приборостроительный завод», АО «ХК «Барнаульский станкостроительный завод».

Торгово-промышленная палата Алтайского края в целях создания отечественных отраслевых ориентиров-лидеров, формирующих в долгосрочной перспективе передовые школы компетенций, реализует венчурные проекты под эгидой Центра технологического превосходства MERCURY.





Палата, создав Центр технологического превосходства MERCURY в области цифровой стоматологии полно- го цикла, повысила уровень конкуренции, подняла планку качества медицинских услуг, побудила крупные компании также увеличивать инвестиции в технологические инновации. Вывод на рынок самостоятельных высокоспециализи- рованных компаний с командой увлеченных своим делом профessionалов ведет к повышению доли высокотехноло- гичного сектора в экономике и повышению уровня ее инно- вационного развития.

При подборе организации для проведения Специальной оценки условий труда в Центре стоматологии MERCURY

решение однозначно было принято в пользу «РИБУТ»: сильные профессиональные команды работают с сильны- ми профессиональными командами, сотрудничая и ведя диалог на одном языке, понимая, мелочей в работе не быва- ет. Если мы занимаемся своим делом с полным погруже- нием, с вниманием ко всем деталям, с постоянным совер- шенствованием технологий, то и партнеров ищем равных по видению Мира и по отношению к Делу.

Центры технологического превосходства, являясь ме- ханизмами опережающего инновационного развития, за- дают высокую отраслевую планку для других профильных участников рынка.





Анна Стребкова, руководитель лаборатории и эксперты

Эксперты и экологи, лаборанты и инженеры испытательных лабораторий, специалисты по охране труда и специалисты по оценке профессиональных рисков, методисты и преподаватели, менеджеры по продажам – работа каждого в отдельности и всего слаженного коллектива «РИБУТ» направлена на одну, поставленную перед компанией цель: сохранение здоровья и жизни. Именно безопасный труд является приоритетной задачей компании, что нашло отражение в девизе: «Не только врачи спасают жизни...».

Испытательная лаборатория ООО «РИБУТ» аккредитована на соответствие требованиям ГОСТ ISO/IEC 17025-2019 и включена в реестр Минтруда на право выполнения работ по Специальной оценке условий труда (СОУТ). В штате лаборатории трудятся аттестованные эксперты, высококвалифицированные специалисты, ежегодно подтверждающие свою компетентность участием в меж-

личительных лабораторных испытаниях. И всю эту не простую работу в ООО «РИБУТ» держат на своих хрупких плечах умные и красивые девушки, руководители лабораторий г. Барнаул Анна Стребкова и г. Новосибирск Евгения Баландина, которые не просто организовывают и контролируют работу лабораторий, а еще являются и их сердцем.

Торгово-промышленная палата Алтайского края – объединение передовых и успешных предприятий, имеющих желание, способность и готовность двигаться вперед вместе, эволюционно делая мир вокруг себя лучше. У каждого из нас имеется серьезный багаж лучших практик в своей сфере. Когда объединяются сильные, они становятся непобедимыми.

Константин Яловой,  
председатель Совета  
ТПП Алтайского края

## Индивидуальный подход к клиентам: формула успешного импортозамещения

**Директор ООО «ГалэксКом» Гулидов Дмитрий Сергеевич награжден Благодарственным письмом Торгово-промышленной палаты Алтайского края «За клиентоцентричный подход при реализации политики импортозамещения и переводе государственных и муниципальных учреждений города Барнаула и Алтайского края на ИТ-оборудование и программные решения российских разработчиков».**

ООО «ГалэксКом», являясь частью группы компаний «Галэкс», специализируется на поставке ИТ-оборудования и программного обеспечения корпоративным клиентам.

В 2024 году доля российских решений в общем объеме продаж превысила 50%, а по направлению программных решений достигла рекордных 95%.

### Проекты особой важности

Проекты импортозамещения требуют особого внимания и подхода. Их успех напрямую зависит от степени клиентоориентированности поставщика, внимания к деталям, чуткости к задачам и потребностям заказчика.

Импортозамещение предполагает замену иностранных решений на отечественные. Часто это связано с необходимостью переноса данных, настройки интеграций и переобучения персонала. Процесс перехода требует детального планирования и координации действий с клиентом на каждом этапе.

Исторически доминирующее положение западных производителей привело к привычке пользователей к зарубежному оборудованию и программам. Замена привычных решений отечественными продуктами требует адаптации и постепенного освоения новых инструментов.

«ГалэксКом» осознает важность плавного перехода на новые технологии и предлагает комплекс мер, облегчающих адаптацию клиентов. Компания организует доступ к демонстрационным версиям продуктов, предоставляя оборудование для временного пользования и проводит пилотные проекты. Эти шаги позволяют заказчику заранее оценить возможности предлагаемых решений и выбрать оптимальный вариант перед началом масштабного внедрения.



Дмитрий Гулидов, директор ООО «ГалэксКом»

Особое внимание уделяется обучению заказчиков работе с новым оборудованием. Под руководством Дмитрия Сергеевича компания привлекает экспертов для организации учебных курсов.

Для технического сопровождения задействуются профильные подразделения ГК «Галэкс». Дмитрий Сергеевич лично участвует в коммуникации с клиентами, собирает обратную связь и координирует работу команды, обеспечивая высокий уровень сервиса.

### Проекты и заказчики

В 2024 году «ГалэксКом» успешно реализовал ряд проектов по поставке российских решений для предприятий Алтайского региона. Одним из ярких примеров стало оснащение отделений энергоснабжающей компании АО «Алтайэнергосбыт» принтерами марки «Катюша», обеспечивающими бесперебойную печать документов в строгом соответствии с требованиями информационной безопасности.

Также компания стала надежным партнером Алтайского государственного университета, оказывая поддержку вузу в выполнении про-

грамм стратегического академического лидерства «Приоритет-2030». В частности, «ГалэксКом» осуществляла поставку современного компьютерного оборудования и лицензионных программных продуктов, необходимых для развития научно-образовательной деятельности вуза.

Отдельно стоит отметить опыт специалистов в переводе заказчиков на отечественные программные решения. Сотрудники участвовали в проекте для Министерства финансов Алтайского края: свыше 120 рабочих станций переве-

дено с иностранной ОС Windows на российскую операционную систему Astra Linux, параллельно произведено внедрение офисного пакета Р7-Офис.

Кроме этого, «ГалэксКом» тесно сотрудничает с предприятиями оборонно-промышленного комплекса, снабжая их высокотехнологичным компьютерным оборудованием и специализированным программным обеспечением. Такие клиенты выдвигают жесткие требования к надежности и защищенности используемых решений, что обусловлено спецификой их деятельности и высокими стандартами безопасности.



Мероприятие для заказчиков с участием российских разработчиков и производителей, 2025 г.



#### От Сочи до Сахалина

Компания «ГалэксКом» активно развивает свою деятельность и расширяет географию присутствия. За 2024 год количество клиентов выросло до 435 предприятий, охватывая 40 различных регионов России.

Компания поставила печатное оборудование для работы одного из самых крупных и популярных санаторно-курортных комплексов в Сочи – санатория «Заполярье». А также поставила компьютеры, принтеры и программное обеспечение для новых поликлиник о. Сахалина.





Вручение благодарственного письма Алтайского краевого Законодательного Собрания, 2024 г.

#### **Партнерство с передовыми российскими разработчиками**

«ГалэксКом» является авторизованным партнером ведущих российских разработчиков и производителей.

Для знакомства предприятий региона с передовыми отечественными технологиями и решениями по инициативе Дмитрия Сергеевича регулярно проводятся конференции семинары,

круглые столы.

Такие встречи позволяют участникам узнать о последних достижениях отечественных разработчиков, обсудить лучшие практики и проблемы, возникающие при внедрении. Кроме того, такие мероприятия помогают формировать профессиональное сообщество, способствующее развитию ИТ-отрасли региона.

В апреле 2025 «ГалэксКом» провел ежегодное мероприятие для заказчиков – Sibsummit. В рамках которого познакомил участников с российскими решениями серверного и компьютерного оборудования, печатной техники, офисных приложений и решений для защиты информации: КАТЮША, YADRO, Элтекс, Р7, iRU, НумаТех, Киберпротект.

Участникам была предоставлена возможность протестировать новые продукты и технологии, получить консультацию непосредственно от экспертов компаний-производителей и разработчиков. Такая форма общения позволяет повысить осведомленность пользователей о возможностях отечественной индустрии и укрепить доверие к российским продуктам и технологиям.



Рабочая встреча с ведущими российскими разработчиками и производителями в Министерстве цифрового развития и связи Алтайского края, 2025 г.

Константин Яловой,  
председатель Совета  
ТПП Алтайского края

## Расширенный Совет

На площадке Алтайского государственного технического университета им. И.И. Ползунова (АлтГТУ) проведено расширенное заседание Совета ТПП Алтайского края: «Научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки: потенциал внедрения и коммерциализации на предприятиях региона».

Модераторами выступили член Совета ТПП Алтайского края, ректор АлтГТУ А.М. Марков и член Совета ТПП Алтайского края, президент ТПП Алтайского края Б.А. Чесноков. В мероприятии приняли участие члены Совета ТПП Алтайского края, председатели Комитетов ТПП Алтайского края, члены ТПП Алтайского края.

Рассмотрены технические решения АлтГТУ, представившие практический интерес для предприятий; результативное взаимодействие Павловского ДОК (компания «Алтайлес», член ТПП Алтайского края) и АлтГТУ в области импортозамещения комплектующих западного производства; возможные формы коллaborации предприятий-членов Палаты с АлтГТУ по проработке инженерно-техническим коллективом ВУЗа потребностей предприятий на примере Технического задания ООО «Нитроген».

Доклады получили положительную обратную связь со стороны участников мероприятия.



Андрей Марков, член Совета ТПП Алтайского края, ректор Алтайского государственного технического университета им. И.И. Ползунова



Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края

Контактная информация для организации прямого взаимодействия предприятий с ВУЗом по внедрению НИОКР:

Проректор по научной и инновационной работе АлтГТУ  
Беушев Александр Анатольевич  
+7 (3852) 29 87 43  
BeushevAA@altgtu.ru

Начальник научного управления АлтГТУ  
Ананьева Елена Сергеевна  
+7 (3852) 29 87 65  
sciedep@altgtu.ru

Директор инжинирингового центра «ХимБиоМаш» АлтГТУ  
Федоров Владислав Анатольевич  
+7 906 961 6459  
fedorovva@altgtu.ru

Константин Яловой,  
председатель Совета  
ТПП Алтайского края

## Предметный результат

На полях расширенного заседания Совета ТПП Алтайского края на тему: «Научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки: потенциал внедрения и коммерциализации на предприятиях региона» с докладом по результатам взаимодействия с Алтайским государственным техническим университетом им. И.И. Ползунова (АлтГТУ) выступил Владимир Гарьюнг – заместитель директора по производству ООО «Павловский ДОК» (компания «Алтайлес», член ТПП Алтайского края).

В своем выступлении он рассказал, как совместная работа позволила в сжатые сроки получить необходимые для предприятия изделия, превосходящие по качеству/эксплуатационному ресурсу западные аналоги, запрещенные к поставке в Российскую Федерацию.

Павловский деревообрабатывающий комбинат входит в группу предприятий лесной холдинговой компании «Алтайлес», арендующей 965 тыс. га земель лесного фонда РФ и являющейся одной из крупнейших и динамично развивающихся компаний лесной отрасли России.



и системный цифровой контроль за соблюдением технологии производства, компетенции и квалификация персонала позволяют выпускать плиты с классом эмиссии Е1, что соответствует мировым стандартам.

В 2022 году предприятие столкнулось с санкционными ограничениями, которые затруднили приобретение изолятора – ключевой детали для работы технологической линии по переработке щепы в волокно. В результате этого производство плит стало невозможным.

В поисках эффективного решения руководство компании обратилось за поддержкой в Торгово-промышленную палату Алтайского края: именно здесь был предложен стратегически верный путь – сотрудничество с Алтайским государственным техническим университетом.

Открытие в 2019 году Павловского ДОК по производству плит MDF мощностью 250 тыс. м<sup>3</sup> в год позволило замкнуть цикл от заготовки до переработки древесины.

Главная специализация Павловского ДОК – выпуск древесноволокнистых плит средней и высокой плотности. Плиты MDF используют в мебельном производстве, строительстве, для производства напольных покрытий, для выравнивания стен под финальную отделку, для изготовления декоративных стеновых панелей, для производства межкомнатных дверей и т. д. Компания выпускает плиты шириной от 2100 до 2800 мм, толщиной от 2,5 до 40 мм. Комбинат также производит ламинированные плиты MDF.

В силу постоянного контакта людей с этими поверхностями, продукция должна быть максимально безопасной. Оборудование Павловского ДОК, протоколы качества





Совместными усилиями, под руководством проректора по научной и инновационной работе АлтГТУ Александра Беушева и факультета специальных технологий АлтГТУ, в рекордно короткие сроки был разработан отечественный изолятор, качество которого превосходит зарубежные аналоги. Это позволило компании сохранить производство, продолжить стабильную работу вопреки санкциям.

«Наш производственный симбиоз начался в 2022 году и продолжается по сегодняшний день по разным направлениям деятельности, – рассказывает Владимир Гарьюнг, – мы благодарны Торгово-промышленной палате Алтайского края за значимую поддержку и активное содействие в установлении крепкого и продуктивного сотрудничества с Алтайским государственным техническим университетом».

Благодаря сформированному союзу промышленности, науки и бизнеса в условиях жестких внешних ограничений со стороны западных стран отечественные предприятия способны находить эффективные технологические решения, опираясь на внутренние ресурсы.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Вековая устойчивость кооперативной системы

В Барнаульском кооперативном техникуме (БКТ) состоялось торжественное мероприятие, посвященное 110-летию образования Алтайского краевого союза потребительских обществ.



Виктор Томенко в приветственном слове отметил важную роль кооперативного движения в жизни региона, подчеркнув: «Быть преданным своему делу, быть профессионалом, посильнее делать жизнь вокруг себя лучше, помогать тем, кто рядом, – все эти принципы были актуальны и в период освоения целины, и во время войн, на самых разных значимых исторических этапах. И, безусловно, остаются значимыми и сейчас. Кооперативы объединяют людей, которые живут в небольших населенных пунктах, таких у нас в крае много. Кооперативы вносят свой вклад в развитие края».

Восстанавливая целостность российской истории, мы со всей очевидностью убеждаемся, насколько она обширна и богата, как много в ней разумных и грамотных решений. Можно с уверенностью использовать наработки наших предков в современной жизни, адаптировать под современные реалии давно изобретенное и успешно опробованное жизнью.

Торговля и ремесло – древнейшие занятия людей. Торговые навыки и производственные традиции формировались и формируются вместе с основами культурного кода наций и являются неотъемлемыми его составляющими. Как результат – деловые и

Ирина Красилова, директор БКТ провела для Губернатора Алтайского края Виктора Томенко и сопровождающей его официальной делегации экскурсию, познакомив гостей с деятельностью учебного заведения и его материально-технической базой. Гости осмотрели столовую, аудиторный фонд, посетили музей потребительской кооперации и библиотеку. Глава региона дал высокую оценку работы техникума.

Официальную часть мероприятия открыл председатель Совета Крайпотребсоюза Виктор Красилов. В своем выступлении он кратко рассказал об истории Союза и поблагодарил всех собравшихся за плодотворное сотрудничество и взаимопонимание.



Виктор Томенко, Губернатор Алтайского края и Виктор Красилов, председатель Совета Алтайского краевого союза потребительских обществ

торговые обычай, подход к организации производства напрямую отражают духовные корни народов России. Характер достижения результатов в торговле и промышленности может быть сугубо практическим и циничным, как у англосаксов, а может быть привлекательным, с размахом и широкой душой, как в Русском мире.

Отечественная потребительская кооперация – проводник российских торговых и ремесленных знаний, умений и навыков сквозь столетия.

Первым кооперативом на Алтае считается Шадринское кредитное товарищество, организованное в начале 90-х годов XIX века. Союз выделился из Сибирского союза маслодельных артелей. Датой рождения Алтайского союза принято считать 4 мая 1915 года (21 апреля по старому стилю).



Виктор Красилов, председатель Совета Алтайского краевого союза потребительских обществ



21 апреля 1915 года был заключен договор товарищества, получившего название «Алтайский союз кооперативов». В 1915 году в нем состояли 74 маслодельных артели, 14 потребительских обществ, 4 артельные лавки. Уже в марте 1916 года Союз объединял 118 маслодельных артелей и 153 потребительских общества.

В XIX веке в 106 параграфах Устава потребительских обществ были закреплены основные принципы кооперации, актуальные и на сегодняшний день: добровольность членства, демократическое управление, доступность информации, контроль пайщиков и

взаимопомощь.

Кооперация сыграла свою роль во время Великой Отечественной войны: она решала задачи снабжения и укрепления тыла, помогала фронту финансово (приобретая на значительную часть своих средств облигации госзайма) и даже передала армии большую часть своего автомобильного транспорта. После войны кооперация поддерживала государственную торговлю: за полтора года было открыто более 10 тыс. магазинов, обеспечивающих продовольствием население в удаленных городах и рабочих поселках; в течение следующих десяти лет ей было достигнуто большинство

довоенных показателей.

К началу 1980-х годов потребкооперация обеспечивала до 27% товарооборота во всем СССР (а на селе – 80%)! Сеть кооперации к концу 80-х насчитывала почти 400 тыс. различных торговых предприятий и более 100 тыс. предприятий общественного питания, на которых в совокупности трудилось 3,5 млн. работников. Число пайщиков при этом составляло около 25 млн. человек.

Все эти впечатляющие компетенции оказались востребованы и внесли значимый вклад в процесс хаотичного перехода страны в 90-е годы от командной экономики к рыночной.



Опыт и традиции конкуренции в рыночных условиях, накопленные кооперацией до 1917 года и использованные ею вскоре после этого в годы НЭПа, быстро обрели естественную экономическую значимость в стремительно насыщающем самым различными товарами и услугами внутреннем потребительском рынке России.

Кооперация устояла, сумев адаптироваться ко всем государственным устройствам страны на протяжении двух веков, в условиях планово-административного регулирования экономики в СССР в XX веке эффективно наполняла для потребителей соответствующие ниши товарами и услугами, выпадающими в силу разных причин из планового ведения хозяйства и, тем самым, способствовала как повышению уровня жизни и быта, так и сохраняла и развивала торговую инициативу.





Сегодня кооперация в России вернулась к своим первоначальным принципам, сумев сохранить вековые торговые навыки и традиции, которые формировались вместе с основами культурного кода нации и являются неотъемлемыми его составляющими. В условиях рыночной экономики возродились лучшие черты российской торговли, берущие духовные корни глубоко в истории страны: внимание к клиенту, постоянное совершенствование качества и ассортимента товаров и услуг, быстрая адаптация мировых новинок, изобретательность в создании новых продуктов, новаторство в продвижении на собственном и зарубежных рынках.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Движение рационализаторов: инновации и развитие промышленности

**Начиная с XIX века развитие промышленности в России тесно связано с вовлечением в сферу изобретательства и рационализации широких кругов инженеров, способных предвидеть и прогнозировать развитие технических систем, конструкционных материалов, технологий, специалистов и квалифицированных работников, готовых внедрять в действительность достижения технического прогресса.**

Рационализаторство – это разработка новых технических решений, направленных на совершенствование деятельности предприятий и организаций, повышение ее эффективности.

Российское государство еще в 1812 году приняло первый юридический акт по охране изобретений – манифест «О привилегияхъ на разныя изобретения и открытия въ художествахъ и ремеслахъ». Документ со-

стоял из 21 параграфа и ознаменовал переход государства к защите изобретений и рационализаторских предложений.

Инновационные подходы изобретателей и рационализаторов начали проявляться в 1920-е годы. В 1923 году основана «Лига Время» – добровольное общество по рационализации использования времени на производстве и в быту, через год переимено-

ванное в лигу «Научной Организации Труда». Для популяризации движения начал выпускаться специализированный научно-популярный иллюстрированный ежемесячный журнал «Рационализатор», выходивший с 1929 года и содержавший десятки различных новаторских решений. В первом номере журнала с приветственным словом «Массы, вместо единиц» выступил Альберт Эйнштейн.



Движение рационализаторов – один из столпов современной российской производственной культуры.

Социально ответственный подход к ведению бизнеса, сформированная собственная отраслевая школа почетного члена Торгово-промышленной палаты РФ «Барнаульского завода АТИ» хорошо известны как в регионе, так

и далеко за его пределами.

Компетенции по обеспечению технологического суверенитета России, развитию производства и расширению ассортимента на основе клиентоориентированности, рыночный опыт продвижения продукции делают коллектив Завода Флагманом отрасли.



Артем Шамков, генеральный директор  
ООО «Барнаульский завод АТИ»



Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края



Награждение Ильи Букреева, старшего менеджера отдела реализации уплотнительных материалов  
ООО «Барнаульский завод АТИ»

Борис Чесноков, президент Торгово-промышленной палаты Алтайского края, в торжественной обстановке вручил заводчанам заслуженные награды. Новаторский подход к Делу сотрудников предприятия отмечен Благодарственными письмами Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края»:

Илья Букреев, старший менеджер отдела реализации уплотнительных материалов ООО «Барнаульский завод АТИ»: «За высокую клиентоориентированность при продвижении продукции Барнаульского завода АТИ».

Павел Савельев, мастер цеха электроснабжения ООО «Барнаульский завод АТИ»: «За наставничество и активное участие в общественной жизни Барнаульского завода АТИ».

Александр Маснев, оператор станков с программным управлением 5 разряда ООО «РМС»: «За инициативу и нацеленность на конкретный практический результат в работе».

Объединение командой завода колossalного наследия индустриального и научно-технического развития страны с целеустремленностью коллектива и вдумчивым подходом к работе дали впечатляющий результат: предприятие является одним из лидеров отрасли на территории России и СНГ, самостоятельно обеспечивает все этапы производства, включая разработку и выпуск принципиально новых изделий.



Награждение Павла Савельева, мастера цеха  
электроснабжения ООО «Барнаульский завод АТИ»

Константин Яловой,  
председатель Совета  
ТПП Алтайского края

## Межрегиональная кооперация

Торгово-промышленной палатой Алтайского края совместно с Уральской торгово-промышленной палатой для развития имеющихся и установления новых кооперационных связей между предпринимателями организован деловой визит представителей Свердловской области в г. Барнаул. Связность территорий – приоритет развития России.

В состав делегации вошли представители семи предприятий, в число участников деловой поездки входили предприятия: ООО «Уральский центр проектирования и реставрации» (ООО «УЦПР»), ООО «Гермес-Урал», ООО «Автол Рус», ООО «Томаста», ООО «Новолялинский целлюлозно-бумажный комбинат» (ООО «НЦБК»), Международная Школа Лидерства для молодежи JLIDER, Внедренческое Предприятие «Наука, техника, бизнес в энергетике» (ООО ВП НТБЭ). Участников визита сопровождал вице-президент Уральской ТПП Михаил Козлов.



Открывая встречу, президент Торгово-промышленной палаты Алтайского края Борис Чесноков подчеркнул, что предпринимательство – это восприимчивость к нововведениям, это умение находить взвешенные решения, это готовность рисковать и быть в ответе перед семьей, перед обществом, перед страной. Целостность российской истории прочно связана с признанием вклада купцов и промышленников в становление и укрепление Державы. Краевая Палата непосредственный участник развития промышленного потенциала региона. Алтайский край – динамично развивающийся индустриально-аграрный регион России с диверсифицированной экономикой, имеющий самобытную историю, уникальную и живописную природу, высокий хозяйственный, экономический и научный потенциал.

Целями делового визита стали обмен опытом с алтайс-

кими предприятиями, обсуждение перспектив межрегиональной кооперации. В рамках делового мероприятия на площадке Торгово-промышленной палаты Алтайского края были организованы деловые встречи в формате B2B с представителями алтайских предприятий: ООО КЗ «ПРОМКОТЛОСНАБ», ООО «Строительный консультант», ИП Чутчев Роман Сергеевич, ООО «РОСТ», ООО «БАРНАУЛЭНЕРГОМАШ», ООО «Нитроген», ОАО «Алтранс», ЗАО «Алейскзернопродукт» им. С.Н. Строверовой, ООО «Магия трав», ООО «Алтайское поместье» и др.

После деловой встречи делегация продолжила работу по программе деловой миссии совершив экскурсионные поездки на производство компаний: ООО «Сибэнергомаш-БКЗ», ООО «СибКомплект» и ООО Завод «АЛТАЙЛЕСМАШ».



ООО «СибКомплект»



ООО Завод «АЛТАЙЛЕСМАШ»



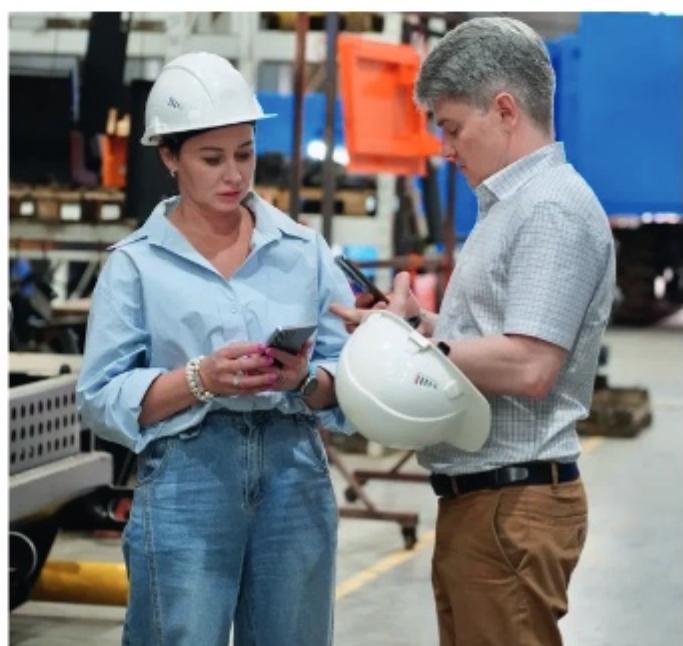
ООО «Сибэнергомаш-БКЗ»



ООО «Сибэнергомаш-БКЗ» является крупнейшим производителем котельного оборудования в России. Завод обеспечивает оборудованием крупные тепловые электростанции, объекты металлургии, нефтехимии и других отраслей.

ООО «СибКомплект» – это производственное предприятие полного цикла в сфере энергетики.

ООО Завод «АЛТАЙЛЕСМАШ» специализируется на производстве гусеничной техники и запасных частей для различных отраслей промышленности – лесной, нефтегазовой, геологии, энергетики, в т.ч. для предприятий по строительству и ремонту высоковольтных линий электропередач, магистральных трубопроводов и др.





Развитие межрегиональных и внешнеэкономических связей предпринимателей края является одним из приоритетных направлений деятельности ТПП Алтайского края. Основным инструментом расширения межрегионального и международного сотрудничества являются торгово-экономические миссии (ТЭМ), проводимые Алтайской ТПП с 2003 года. Деловые миссии позволяют предпринимателям провести анализ рынка, оценить потенциальных конкурентов, провести переговоры, определить перспективных партнеров, организовать новые каналы сбыта, заключить контракты на поставку продукции.

Юлия Пономарева,  
директор Департамента  
экономического развития  
ТПП Алтайского края

## Актуальные аспекты налогообложения пчеловодства

**Прозрачная и интуитивно понятная гражданам России финансовая инфраструктура – необходимое условие развития социально ориентированной экономики.**

Главными составляющими социально ориентированной рыночной экономики являются рынок и государство. Суть социально ориентированной рыночной экономики заключается в том, что государство является гарантом достойной и безопасной жизни граждан; государство берет в свои руки управление рыночной экономикой, дабы обеспечить стабильность и правомерность всех процессов, которые в свою очередь затрагивают социальные институты.

Комитетом Торгово-промышленной палаты Алтайского края по законодательству и праву совместно с УФНС России по Алтайскому краю на площадке краевой Палаты проведен семинар «Налогообложение пчеловодства».

Андрей Миронов, начальник Управления Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору по Алтайскому краю и Республике Алтай рассказал участникам мероприятия о применении информационной системы «Меркурий» для организации пчеловодческой деятельности.

Станислав Лучшев, начальник контрольного отдела Межрайонной ИФНС России № 17 по Алтайскому краю подробно остановился на теме: «Пчеловодство, возможные системы налогообложения (упрощенная система налогообложения, патентная система налогообложения, санкционные и др.)»

Председатель Комитета ТПП Алтайского края по законодательству и праву, заместитель председателя Обще-

ственного совета при УФНС России по Алтайскому краю, генеральный директор ООО «КОМПЛАЕНС ВКО ГРУПП» Виталий Шляков отметил, что по объемам производства меда Алтайский край занимает первое место в Сибирском федеральном округе и второе в Российской Федерации. В прошлом году в крае произведено 8,5 тыс. тонн меда, причем большая часть – в личных подсобных хозяйствах. В соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, доходы от продажи продукции, произведенной или выращенной в ЛПХ, не подлежат налогообложению, хотя фактически они занимаются предпринимательской деятельностью.

В этой связи на семинаре специалисты налоговых органов края озвучили особенности применения специальных режимов налогообложения, наиболее подходящих для пчеловодов. Это упрощенная система налогообложения со ставкой 6% и единый сельхозналог.

Например, выручка сельхозтоваропроизводителя, зарегистрированного в качестве индивидуального предпринимателя и применяющего упрощенную систему налогообложения со ставкой 6%, в год составляет 3 млн рублей. С этой суммы будет рассчитываться налогооблагаемая база. Как индивидуальный предприниматель, он заплатит страховые взносы в размере 53 658 рублей. Поскольку сумма годового дохода товаропроизводителя превысила 300 тыс. рублей, ему необходимо дополнительно исчислить и упла-

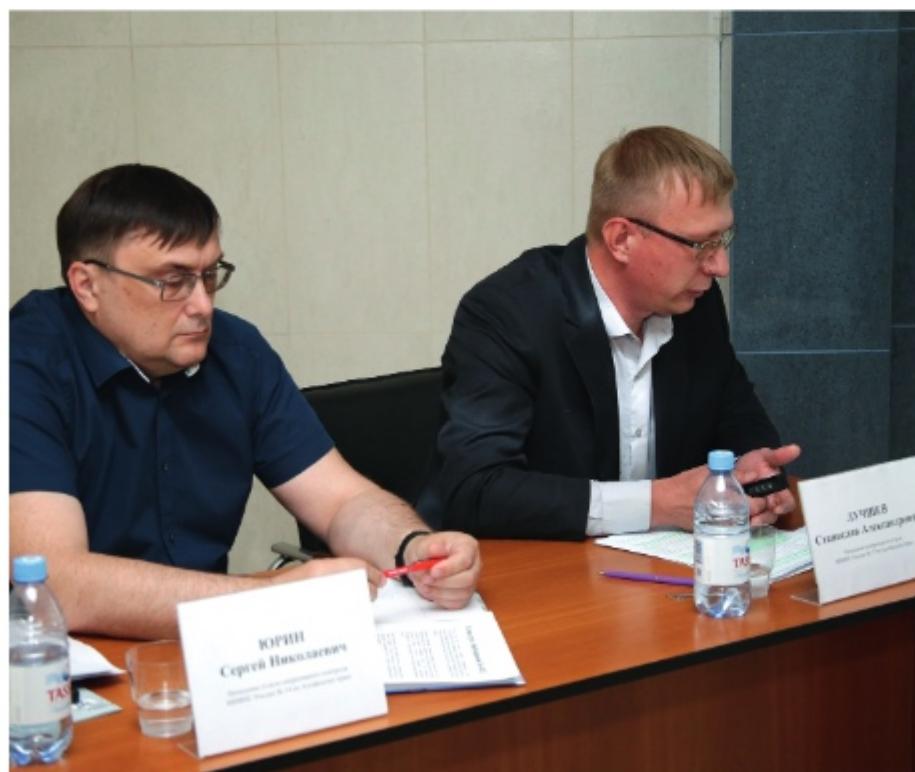


тить страховые взносы на обязательное пенсионное страхование в размере 1% от суммы дохода, превышающего 300 тыс. рублей за расчетный период. В данном случае это еще 27 тыс. рублей. Налог, который должен уплатить пчеловод, применяющий упрощенную систему налогообложения по ставке 6%, составит 180 тыс. рублей. В итоге предприниматель заплатит в год налогов на общую сумму 180 тыс. рублей (180 000 рублей + 53 658 рублей + 27 000 рублей – 53 658 рублей – 27 000 рублей). При этом у предпринимателя нет обязанности вести учет расходов.

Если рассчитывать общую сумму налогов, которые заплатит производитель меда, зарегистрированный в качестве индивидуального предпринимателя и выбравший единый сельхозналог в качестве системы налогообложения, то в этом случае он заплатит 124 380 рублей. При этом предпринимателю необходимо будет вести учет расходов, контролировать долю реализации сельхозпродукции (она должна быть не менее 70%) и ежегодно уведомлять налоговые органы об освобождении от уплаты НДС.



Андрей Миронов, начальник Управления Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору по Алтайскому краю и Республике Алтай и Виталий Шляков, председатель Комитета ТПП Алтайского края по законодательству и праву



Сергей Юрин, начальник отдела оперативного контроля Межрайонной ИФНС России №14 по Алтайскому краю и Станислав Лучшев, начальник контрольного отдела Межрайонной ИФНС России № 17 по Алтайскому краю

Обсудили на семинаре и тонкости применения контрольно-кассовой техники. «Если приобретаете статус предпринимателя и реализуете продукцию, в том числе за наличный расчет, то вы обязаны зарегистрировать контрольно-кассовую технику. Кроме того, как лица, которые занимаются и закупом продукции, и реализуете товар, то вам необходимо вести документы бухгалтерского учета. Контрольно-кассовая техника как раз подразумевает все первичные учетные документы. Учитывая данные факторы, рекомендуем ее приобрести», – подчеркнул Сергей Юрин, начальник отдела оперативного контроля Межрайонной ИФНС России №14 по Алтайскому краю.

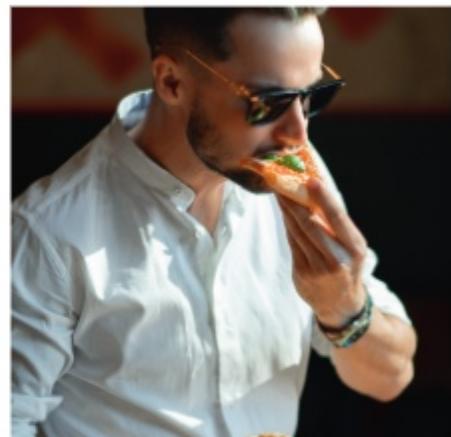
В конце семинара все желающие смогли получить ответы на интересующие вопросы, консультацию от специалистов УФНС по Алтайскому краю.

Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края

## Итальянский стиль: как одеваются мужчины в Италии и как им это удается

Говорят, что Италия похожа на сапог. Это так. Но еще Италия похожа на модный калейдоскоп: здесь столько всего напридумано и намешано, но все это складывается в одну удивительно гармоничную картинку, где каждый одет в неповторимом стиле, но при этом выглядит безупречно и очень элегантно. Что же отличает итальянских мужчин от других европейцев и что скрывается за фразой «одеться, как итальянец»?

У кого-то Италия прочно ассоциируется с пицци и пастой, у кого-то — с Колизеем, Пизанской башней и каналами Венеции. Но все знают, что Италия — средоточие всемирно известных модных домов, родина выдающихся модельеров, место проведения важнейших модных показов и, как следствие, синоним самого понятия «мужская мода». Неудивительно, что весь мир следит за тем, что и как носят итальянцы. Еще бы — ведь у них есть одна уникальная, удивительная особенность — умение всегда, при любых обстоятельствах быть одетыми так, что на них хочется равняться.



Итальянские мужчины очень уверены в себе. Они не допускают даже мысли о том, что могут выглядеть плохо или хотя бы «не очень». Эта внутренняя уверенность буквально сквозит во всем, что они делают. Походка, жесты, мимика, слова, осанка — глядя на них, никогда не скажешь, что эти люди чего-то стесняются или боятся. Они не боятся быть яркими, не боятся экспериментировать, не боятся сочетать несочетаемое. Часто они позволяют себе надеть то, что, скажем, немец или француз никогда бы не осмелился. Просто они умеют это делать очень искусно и непринужденно. Во многом благодаря такой смелости и любви к экспериментам итальянские мужчины практически всегда выглядят нарядно и необычно. Однако при этом они всегда чувствуют ту тонкую, грань, за которой заканчивается праздничность и жизнерадостность и начинаются нелепость и безвкусие. Их можно назвать в меру экстравагантными, но экстравагантность эта сдержанная и достойна аплодисментов лучших кутюрье мира.

Вряд ли кто-то из жителей Старого Света может сравниться с итальянцами в их безграничной любви к аксессуарам. Солнцезащитные очки, шарфы, платки, ремни, шляпы, кепки, часы, запонки, сумки, перчатки — если на улице Рима, Неаполя, Милана или любого города Италии вы встретите мужчину хотя бы без пары этих вещей, то почти наверняка это будет турист, а не местный житель.

Здесь, как и во многих других приемах и привычках, кроется удивительное явление, называемое La sprezzatura — умение одеваться и выглядеть так, будто вы не прикладывали никаких усилий к созданию своего безупречного образа.

Итальянцы виртуозно владеют этим искусством, и потому любая небрежность в их костюме воспринимается совсем не как неаккуратность или отсутствие вкуса — напротив, она говорит нам о легкости, с которой создавался ансамбль, и о безупречном вкусе, которым обладает его хозяин. Такая непринужденность, нарочитая небрежность и есть цель и главная задача La sprezzatura. Не важно, сколько часов вы провели, тренируясь завязывать галстук, сколько солнцезащитных очков перемерили, подбирая их под свой тип лица, сколько магазинов объездили, выбирая костюм, сколько минут провели перед зеркалом, причесываясь и поправляя воротничок сорочки, — ни одна живая душа не должна об этом догадаться! Кстати, понятие La sprezzatura — историческое, оно было введено еще в XVI веке: так характеризовали придворных, «восхитительно непринужденных» во всем.



Вообще эта тщательность, внимательность к деталям, неискоренимая любовь к качеству и солидности, дорожевизне как раз и позволяет итальянцам допускать все те вольности, которые они так любят. Потому итальянские костюмы всегда отличаются элегантным кроем, отличными тканями, изысканными цветами и их сочетаниями, благородными расцветками и дорогой фурнитурой. Такая одежда обязательно прекрасно сидит на любой фигуре, она всегда к месту, подчеркивает достоинства и превращает своего хозяина в настоящего синьора. Можно сказать, что итальянская одежда и аксессуары всегда льстят вам, но делает это очень благородно, честно и справедливо.

Дарья Михайлова,  
директор по развитию сети Stefan

**Звезда качества  
Торгово-промышленной палаты Алтайского края  
Реестр дипломантов**



В востребованной временем работе по выявлению и популяризации организаций, являющихся отраслевыми ориентирами как для потребителей, так и для конкурентов – компаний драйверов роста профильной области, в полной мере задействован экспертный потенциал ТПП Алтайского края. ТПП – единственная в стране экспертная система, насчитывающая более ста лет непрерывной профессиональной деятельности, обладающая собственной школой передового профильного опыта, доказанной временем объективностью, непредвзятостью, едиными и прозрачными экспертными отраслевыми стандартами.

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края – некоммерческий проект, направленный на создание достоверных ориентиров.

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Центр стоматологии MERCURY Алтайский край, г. Барнаул, площадь Баварина, 2, 10-й этаж +7 385 222 2088	1-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ФАРМИНДУСТРИЯ ДЛЯ ЗДОРОВЬЯ И КРАСОТЫ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	ЗАО «Эвалар» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 23/6 +7 385 439 0171	2-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### МАШИНОСТРОЕНИЕ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Алтайский завод прецизионных изделий Алтайский край, г. Барнаул, пр. Космонавтов, 6/2, офис 1 +7 385 250 1400	3-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ШКОЛА РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Vasin Driving School (ООО «ВДС») Москва, Ленинградское шоссе д. 39 стр. 53 (Водный стадион «Динамо»), 2 этаж, офис 217 +7 495 150 0873	4-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ИНФРАСТРУКТУРА ЖИЗНИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	СНТ «Энергетик» (Правобережный тракт) Алтайский край, Первомайский район +7 963 533 1502	6-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС ДЛЯ СЕМЕЙНОГО ОТДЫХА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2021	Семейный ресторан Damiani (ООО «ДОМИНАНТА») Алтайский край, г. Барнаул, пр. Строителей, 33 +7 385 253 3633	7-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	
2021	Ресторан «Хозяин тайги» (ООО «Бенефицио») Красноярский край, г. Красноярск, ул. Сибирская, 92 +7 391 256 8649	8-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО АВТОМАТИЧЕСКИХ И АВТОНОМНЫХ СИСТЕМ ПОЖАРОТУШЕНИЯ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	АО «Источник Плюс» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 1 +7 385 430 3364	9-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ФОТОСЕПАРАЦИОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СЫПУЧИХ ПРОДУКТОВ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	Компания CSort (ООО «СИСОРТ») Алтайский край, г. Барнаул, ул. Германа Титова, 7 +7 923 800 0845	5-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ИНФРАСТРУКТУРА ОТДЫХА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2022	Таежная засимка «Лесная сказка» (санаторно-курортный комплекс «Россия») Алтайский край, город-курорт Белокуриха, Таежная дорога, 9-й км +7 913 261 2882	10-2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2023	АО «Алтайского вагоностроения» Алтайский край, г. Новоалтайск, ул. 22-го Партизанства, 16 +7 385 323 6067	11-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

## ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ПОЖАРНЫХ РУКАВОВ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2023	АО «РУКАВ» Алтайский край, г. Бийск, ул. Лынокомбинат, 11 +7 385 433 3822	12-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ И ТРАНСФОРМАТОРНЫХ ПОДСТАНЦИЙ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ОАО «АЛТПРАНС» Алтайский край, г. Барнаул, Павловский тракт, 28 +7 385 246 1419	13-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ ДЛЯ ЖИЗНИ И БИЗНЕСА

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «АН Проспект-Недвижимость» Алтайский край, г. Барнаул, пр. Ленина, 39, офисы 501, 503 +7 385 228 2117	14-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «ТД Комплекс Агро» Алтайский край, г. Барнаул, ул. Никитина, 163 +7 800 300 5877	15-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	
2025	ООО «АгроЦентр» Алтайский край, г. Барнаул, ул. Попова, 200 +7 800 700 21 21	16-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

### ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА ДРЕВЕСИНЫ

Год внесения в Реестр	Дипломант	Идентификатор атрибута качества	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2024	ООО «Павловский деревообрабатывающий комбинат» (ООО «Павловский ДОК») Алтайский край, с. Павловск, ул. Заводская, 25 +7 385 223 9999	17-2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

Обеспечиваем клиентов  
лучшей юридической  
поддержкой с 2004 г.

# Мы за бизнес

## Виды услуг:

- юридическое сопровождение бизнеса
- арбитражная практика
- общая судебная и административная практика
- интеллектуальная собственность
- международные сделки и споры
- налоговое право
- банкротство

«На правах рекламы»



Управляющий партнер  
**В.В. Шляков**

ул. Брестская, 5, 1 этаж  
ул. Балтийская, 24, 3 этаж, 8 каб.

тел. 8 (3852)71 7007; тел. 8 800 775 3583  
сайт: [www.deloltd.com](http://www.deloltd.com)  
почта: [svv@deloltd.com](mailto:svv@deloltd.com)

WhatsApp бизнес

@DELOALT

ВКонтакте



ООО Юридическое Агентство «Дело»  
действительный член Торгово-промышленной  
палаты Алтайского края с 2010 года

# СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ С 1 ПО 31 АВГУСТА 2025 ГОДА



Модель: Анастасия Первушина,  
телеведущая, автор и ведущая  
программы «Модная жизнь»  
на канале Россия-24.  
Фотограф: Димитр Тодоров.  
Очки Baldinini, 19'990 рублей.



## Новый адрес бутика Stefan:

Дом Обуви «Центральный»  
пр. Ленина, 27-а, 1 этаж

ТРЦ «Огни»  
ул. А. Петрова, 219-б, 1 этаж

ТРЦ «Пионер»  
пр. Ленина, 102-в, 4 этаж  
«На правах рекламы»

Переходи по ссылке,  
все подробности тут:



## СКИДКА 50% НА ВСЕ ТОВАРЫ, ПРИ ПОКУПКЕ 3-Х И БОЛЕЕ ВЕЩЕЙ.

\*Акция «Летняя распродажа» в бутиках Stefan. Максимальная скидка 50% предоставляется при покупке трех и более вещей, в одном чеке, на все категории товаров. Скидка предоставляется от первоначальной стоимости и не суммируется с другими акциями. Подробности у продавцов-консультантов сети бутиков Stefan и по телефону 8-(3852)-58-14-14. Период действия акции с 1 по 31 августа 2025 года.