



ALTAI 2019 REALESTATE

ИННОВАЦИИ В НЕДВИЖИМОСТИ:
новая реальность

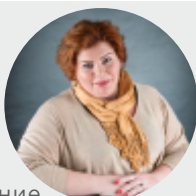
АЛТАЙСКИЙ КРАЙ
БЕЛОКУРИХА
ПРОГРАММА:
17 МАЯ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

КИНОЗАЛ
САНАТОРИЙ «РОССИЯ»

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ
БИЗНЕС-ОТЕЛЬ «РОССИЯ»

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ
САНАТОРИЙ «РОССИЯ»

8:00 – 9:00	РЕГИСТРАЦИЯ		
10:00–11:30	ПЛЕНАРНОЕ СОБРАНИЕ, ВСТУПИТЕЛЬНАЯ РЕЧЬ ВИП ГОСТЕЙ		
11:30 – 12:00	КОФЕ-БРЕЙК		
12:00–13:30	ПЛЕНАРНОЕ, ВСТУПИТЕЛЬНАЯ РЕЧЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ВЛАСТИ		
13:30–14:30	ОБЕД	РЕГИСТРАЦИЯ НА КРУГЛЫЙ СТОЛ	
14:00–16:00	КРУГЛЫЙ СТОЛ С ЗАСТРОЙЩИКАМИ И ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ВЛАСТИ		
14:30–16:00			
16:00–16:30	КОФЕ-БРЕЙК	КОФЕ-БРЕЙК	КОФЕ-БРЕЙК
16:30–18:00	НАТАЛЬЯ ШААБ ТЕМА 1 «ЭФФЕКТИВНЫЙ РИЭЛТОР» Позитивное мышление, как получать удовольствие не только от процесса, но и результата работы; самомотивация и самоменеджмент, прорывные технологии. 	КИРИЛЛ КАШИН ОСНОВАТЕЛЬ СЛУЖБЫ РОСТА СИСТЕМА ИНТЕРАКТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ СТАЖЕРОВ В АГЕНТСТВАХ НЕДВИЖИМОСТИ ТЕМА «ФАКТОРЫ УСПЕХА АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ» 	
	НАТАЛЬЯ ШААБ ТЕМА 2 «ТИПЫ КЛИЕНТОВ И ПРИЁМЫ РАБОТЫ С НИМИ» •Диагностика интересов и потребностей клиента. •Алгоритм построения сознательного доверия. •5 факторов благорасположения. •Как влиять на решение клиента. Кто лучше убеждает — тот лучше продает.	РИМ ХАСАНОВ ПРЕЗИДЕНТ СЕТИ ОН «ПЕРСПЕКТИВА 24» ТЕМА «ТОЧКИ РОСТА АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ 2020» 	АЛЕКСАНДР АКСЕНОВ РУКОВОДИТЕЛЬ ГК БИЗНЕС ФОТО НОВОСИБИРСК ТЕМА «КАК ФОТОГРАФИРОВАТЬ ОБЪЕКТЫ НЕДВИЖИМОСТИ НА СМАРТФОН ДЛЯ РИЭТОРОВ, ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР» 

☎ (3852) 53-48-25

АЛТАЙФОРУМ2019.РФ



ALTAI 2019 REALESTATE

ИННОВАЦИИ В НЕДВИЖИМОСТИ:
новая реальность

АЛТАЙСКИЙ КРАЙ
БЕЛОКУРИХА
ПРОГРАММА:
18 МАЯ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

10:00-11:30	КИНОЗАЛ САНАТОРИЙ «РОССИЯ» ПАВЕЛ КАШИРСКИХ БИЗНЕС-ТРЕНЕР АЛЬФА БАНК  ТЕМА: 4 ОТТЕНКА ЛИЧНОСТИ КАК ЗА 60 СЕКУНД ОПРЕДЕЛЯТЬ ТИПАЖ СОБЕСЕДНИКА И ПРАВИЛЬНО С НИМ КОММУНИЦИРОВАТЬ	КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ БИЗНЕС-ОТЕЛЬ «РОССИЯ» АРСЕН УНАНЯН ПРЕЗИДЕНТ РОССИЙСКОЙ ГИЛЬДИИ РИЕЛТОРОВ  ТЕМА УТОЧНЯЕТСЯ АЛЕКСАНДР ЧЕРНОКУЛЬСКИЙ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АН ЖИЛФОНД  ТЕМА ЦИФРОВОЙ МЕНЕДЖМЕНТ	КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ САНАТОРИЙ «РОССИЯ» СВЕТЛАНА ПИМОНОВА ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ И РАБОТЫ С СОПРОТИВЛЕНИЕМ  ТЕМА УТОЧНЯЕТСЯ
11:30 - 12:00	КОФЕ-БРЕЙК АЛЕКСЕЙ ГУСЕВ ТЕМА АНТИКРИЗИСНЫЕ РЕШЕНИЯ НА РЫНКЕ  Основные тренды 19 года. Кто такой эксперт рынка недвижимости и зачем наращивать свою экспертность? Сила личного бренда риелтора. Новые каналы продаж своих услуг. «Как я могу помочь?» вместо «Как я	КОФЕ-БРЕЙК ВАЛЕРИЙ ВИНОГРАДОВ ТЕМА СЕКРЕТЫ ПОБЕДИТЕЛЕЙ ИЛИ КАК РИЕЛТОРУ СТАТЬ УСПЕШНЫМ И ОСТАТЬСЯ ЗДОРОВЫМ 	КОФЕ-БРЕЙК МАРИНА ПАЛАГИНА ПЕРСОНАЛЬНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ТРЕНЕР ПО ЛИЧНОСТНОМУ РОСТУ  ТЕМА: MUST HAVE ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ Как научиться видеть то, его не видят остальные и в людях, и в обстоятельствах
12:00-13:30			
13:30 - 14:30	ОБЕД	ОБЕД	ОБЕД
14:30-16:00	КИНОЗАЛ САНАТОРИЙ «РОССИЯ» МИХАИЛ МОСКОТИН ГВОЗДЬ ПРОГРАММЫ ТЕМА ОТНОШЕНИЕ ОПРЕДЕЛЯЕТ РЕЗУЛЬТАТ АВТОР 8 ПРОГРАММ ПО ПРОДАЖАМ, ЛИДЕРСТВУ И МОТИВАЦИИ. БОЛЕЕ 20 ЛЕТ ОПЫТА ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ И 12 ЛЕТ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ОПЫТА. С 2015 ГОДА В КОМПАНИИ BUSINESS RELATIONS ПРОВОДИТ ТРЕНИНГИ ИСКУССТВО ПРОДАЖ, УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ, КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС, КОНТЕКСТ, БИЗНЕС КОНТЕКСТ, ЭФФЕКТИВНОЕ ОТНОШЕНИЕ И ПРОЧИЕ. 		
16:00-16:30	КОФЕ-БРЕЙК		
16:30 18:00	МИХАИЛ МОСКОТИН ТЕМА: ОТНОШЕНИЕ ОПРЕДЕЛЯЕТ РЕЗУЛЬТАТ ЛАЙФХАК: ИНСТРУМЕНТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОГО ОТНОШЕНИЯ  1. ЦЕЛЕПОЛАГАНИЕ И ЦЕЛЕУСТРЕМЛЁННОСТЬ 2. ВЫБОР 3. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ 4. ЧЕСТНОСТЬ 5. ЦЕЛОСТНОСТЬ 6. ВКЛАД И ИНИЦИАТИВА 7. ОБЯЗАТЕЛЬСТВО И ПРИВЫЧКА ДЕРЖАТЬ СВОЁ СЛОВО 8. МЕЧТАТЬ И ТВОРИТЬ ЧТО ТО НОВОЕ 9. РОСТ И РАЗВИТИЕ РЕЗУЛЬТАТИВНОГО ОТНОШЕНИЯ		