

НАШЕ ДЕЛО®

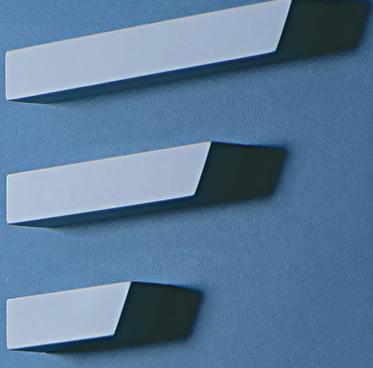
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ
АЛТАЙСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

№ 4
(314)
апрель
2024 г.

Для Жизни
и для
Бизнеса

(стр. 2)



MERCURY 

центр стоматологии

+7 (3852) 222-088



Информационно-аналитическое издание Торгово-промышленной палаты Алтайского края

Журнал «Наше дело»
издается со 2 ноября 1998 года

Издатель: Алтайская ТПП

Редактор: Юлия Пономарева

Компьютерная верстка: Оксана Эндека

Адресная доставка по Алтайскому краю

Редакция журнала:

656056, г. Барнаул, пл. Баварина, 2,

офисы 708, 713,

тел.: (3852) 65-37-54, 65-37-52,

e-mail: mail@alttpp.ru, www.alttpp.ru

Электронная версия журнала:

<http://altai.tpprf.ru/ru/publications/>

Периодичность издания – 1 раз в месяц.

Тираж – 999 экз.

Авторы опубликованных материалов несут ответственность за предоставленную информацию, подбор и точность приведенных фактов, цитат, а также в случае, если материалы содержат данные, не подлежащие открытой публикации.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации в рекламно-информационных материалах.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации и лицензированию.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Наше дело», допускается только по согласованию с редакцией.

Отпечатано в типографии ООО «ИПП «Алтай»:

656043, г. Барнаул, ул. Короленко, 104,

тел. (3852) 63-34-87.

№ 4 (314)
АПРЕЛЬ
2024 г.

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

Лучшие практики

Для Жизни и для Бизнеса	2
Бережливое производство – это «как дома»	7
Время возможностей	11

Новости ТПП Алтайского края

Эффективные решения по контролю за свободой конкуренции	14
Поддержка нацеленных на результат	15
Открытость и компетентность	17
Люди – ключевой фактор успешного бизнеса	19
Знать и решать вопросы клиентов	21
География и профессия	23
Стремление знать	25
Практическая клиентоцентричность	27
Экспертный инструмент стимулирования развития отечественного производства	29
Правовые аспекты медицинской отрасли	30
Связность территорий – приоритет развития России	31

Новости партнеров

Вдохновение для развития бизнеса – на выставках «ЭКСПОЦЕНТРА»	35
---	----

Эксперт

Солнцезащитные очки: линзы, материалы, маркировка	36
---	----

Отраслевые ориентиры

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края Реестр дипломантов	38
---	----

Для Жизни и для Бизнеса

Современная рыночная экономика характеризуется изменчивостью, неопределенностью, сложностью и двусмысленностью. Чтобы предпринимателю понять на кого ориентироваться в развитии своего бизнеса для достижения успеха, потребителю найти качественный товар или услугу необходима независимая, объективная и прозрачная как для производителей, так и для покупателей система отраслевых рыночных ориентиров.



В востребованной временем работе по выявлению и популяризации организаций, являющихся отраслевыми ориентирами как для потребителей, так и для конкурентов, – компаний-драйверов роста профильной области, в полной мере задействован экспертный потенциал ТПП Алтайского края. ТПП – единственная в стране экспертная система, насчитывающая более ста лет непрерывной профессиональной деятельности, обладающая собственной школой передового профильного опыта, доказанной временем объективностью, непредвзятостью, едиными и прозрачными экспертными отраслевыми стандартами.

В 2020 году Советом Алтайской ТПП закреплена в Уставе уникальный некоммерческий проект – Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края.

Проект содействует развитию современной промыш-

ленной, финансовой и торговой инфраструктуры, распространению цивилизованных принципов ведения бизнеса, формированию позитивного имиджа предпринимательства, то есть решает основные уставные задачи Палаты.

Основа экономики – предприятия и организации, ведущие хозяйственную деятельность. Для развития экономики необходимы отраслевые ориентиры – предприятия и предприниматели, оказывающие услуги на высоком потребительском уровне, отвечающем самым взыскательным требованиям клиентов, системно поддерживающие качество продукции, формирующие в долгосрочной перспективе передовые школы профильных компетенций.

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края – некоммерческий проект, направленный на создание достоверных ориентиров.



Звезда – ориентир. Пять К – критерии, которым должен отвечать дипломант: компетенция / квалификация / качество / клиентоориентированность / ключевые особенности. Пятиугольник, составленный сторонами пяти букв К, символизирует преемственность Звезды качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края с системой качества СССР, использовавшейся для маркировки продукции, соответствующей высоким требованиям. Кадуцей – принадлежность системе торгово-промышленных палат. Орбита, в которую вписана Звезда, символизирует ежегодный инспекционный мониторинг/контроль дипломантов, а также охват любых отраслей и территориальную открытость проекта – номинированы могут быть предприятия и организации из разных регионов/стран. Хаотично расположенные одинаковые Спутники вокруг орбиты символизируют непредсказуемость и обезличенность для дипломантов ежегодного инспекционного мониторинга/контроля на соответствие пяти критериям.



Марина Ракина, член Совета ТПП Алтайского края, председатель Комитета в сфере строительства и рынка недвижимости Палаты

Президентом Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» Борисом Чесноковым Звезда качества ТПП Алтайского края вручена Марине Ракиной, руководителю проекта корпоративного развития Агентства «Перспектива-Недвижимость», идейному вдохновителю, инициатору и непосредственному организатору всех программ по инновационному развитию компании.

ООО «Перспектива-Недвижимость» – дипломант некоммерческого проекта Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края в номинации «Операции с недвижимостью для жизни и бизнеса»: основанное в 2011 г. Агентство зарекомендовало себя как надежный парт-нер, проведя более 1000 сделок различной степени сложности. В основе компетенций компании – нацеленность управленческой команды и сотрудников на конкретный конечный



Вручение Звезды качества ТПП Алтайского края ООО «Прспект-Недвижимость»



Марина Ракина, руководитель проекта корпоративного развития Агенства «Прспект-Недвижимость»

результат: закрытие сделки под запрос клиента, включая оформление объявлений о продаже, показ имущества потенциальным покупателям, подбор имущества, оформление различных справок и документов, подбор страховых компаний и кредитных организаций, оформление разрешительных документов, выездное оформление сделки и др. Глубокое знание всех тонкостей нормативно-правовой базы, индивидуальный подход, ведение сделки «под ключ» обеспечивают минимальное личное присутствие клиента.

«Прспект-Недвижимость» – член Российской Гильдии Риэлторов. Агентство «Прспект-Недвижимость» – пионер в освоении новых форм и профильных технологий на рынке сделок с недвижимостью.

В ходе работы по отбору претендентов на отраслевое лидерство в номинации «Операции с недвижимостью для жизни и бизнеса» опрошенные экспертами клиенты ООО «Прспект-Недвижимость» обобщили свое видение, почему они обращаются снова и снова именно в эту компанию:

1. Комфорт и безопасность – смотреть квартиры/нежилые помещения с риэлтором с многолетней подтвержденной отзывами реальных людей репутацией спокойнее.



Борис Чесноков и Марина Ракина на VI Международном форуме «Инновации в недвижимость: новая реальность» ALTAI REALESTATE 2023



VI Международный форум «Инновации в недвижимость: новая реальность» ALTAI REALESTATE 2023

2. Не отвлекает от дел, в отличие от самостоятельного поиска недвижимости.

3. Отсекает «нереальные» предложения, которые агентства зачастую выставляют для привлечения клиентов.

4. Убирает «информационный шум» и «подкошмаривание», постоянно присутствующие в средствах массовой информации вокруг ситуации на рынке недвижимости.

5. Расширенный круг поиска, включающий в себя все источники объявлений, не ограниченный исключительно теми сайтами, которым доверяет клиент.

6. Повышенная надежность за счет комплектного сопровождения сделки.

7. Исключение вероятности пропустить подходящие варианты,



Коллектив ООО «Перспектив-Недвижимость»

пропустить хорошие предложения.

8. Нацеленность на то, чтобы максимально точно понять клиента и решить стоящую перед ним задачу.

Быть отраслевым лидером – всегда системная работа. Практика однозначно показывает – долгосрочного успеха и стратегического преимущества в своих секторах экономики добиваются только системно работающие структуры. Фундамент долгосрочной основы успеха – доверительные отношения участников рынка.

Рыночный успех членов ООО «Перспектив-Недвижимость» наглядно подтверждает аксиому: устремленный в будущее бизнес – это прежде всего бизнес, нацеленный на предметное решение вопросов клиентов, выстраивание долгосрочных отношений, в основе которых доверие. Человеческие отношения и экспертность агентов – основа риелторского бизнеса.

Константин Яловой,
председатель Совета ТПП
Алтайского края

Бережливое производство – это «как дома»

Суть бережливого производства проста — это подход к решению задач с точки зрения выявления и ликвидации потерь и повышения эффективности использования сил и средств в процессе создания ценности для потребителя. Другими словами: в повседневной жизни дома мы стремимся, минимизировав издержки, получить максимальный эффект как для семьи в целом, так и для каждого члена семьи. То есть отсекаем ненужное, добавляем оптимальное и перспективное. Перенесение такого подхода на организацию бизнеса дает впечатляющий результат.



Создание ценности для членов Палаты и заказчиков услуг организации заложено в основу взаимодействия Торгово-промышленной палаты Алтайского края с предприятиями и физическими лицами – любой клиент получает доброжелательный и конструктивный подход. Оказание услуг клиентам на постоянной основе контролируется посредством перекрестного аудита подразделениями Палаты всех бизнес-процессов.

С точки зрения организации управления, работа Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» – это бережливое производство. Стратегическая основа успеха Палаты – всегда лучший продукт, услуга. Фундамент – безусловное следование всеми работниками Политике Алтайской ТПП в области качества, в основе которой концепция бережливого производства. Управление качеством это в первую очередь системный контроль. Чтобы повседневная работа строилась в соответствии с идеологией менеджмента качества, необходимо четкое и своевременное выполнение распоряжений непосредственных и прямых руководителей (в рамках должностных обязанностей работников) в формате отданного распоряжения при обязательном соблюдении срока отданного распоряжения, уведомлении должностного лица, отдавшего распоряжение, о выполнении и получении подтверждения, что распоряжение выполнено. Бухгалтерия Палаты под руководством главного бухгалтера Олеси Князевой обеспечивает своей работой актуальный контроль исполнения распоряжений – важнейший элемент успеха на рынке.

С точки зрения хозяйственного обеспечения текущей деятельности, работа торгово-промышленной палаты – это бережливое производство. У Палаты нет финансирования из бюджета. Все, что планируется потратить, организация должна сначала заработать. Это первое, чем руководствуется главный бухгалтер ТПП Алтайского края. До принятия решения о приобретении товароматериальных ценностей для нужд организации Олесь Князев проводит тщательный мониторинг рынка с целью выбора лучшего поставщика по соотношению цена/качество/сроки.

С точки зрения проведения мероприятий, работа торгово-промышленной палаты – это бережливое производство. Все системы: кондиционирования, вентиляции, электроснабжения, мультимедийная и передачи данных; снабжение необходимой продукцией, автотранспортное и техническое сопровождение должны работать безукоризненно и незаметно для участников деловых приемов, круглых столов и совещаний в Алтайской ТПП. Партнерам комфортно, удобно работать в Палате – в этом заслуга финансово-административного руководителя ТПП Алтайского края Олеси Князевой.

С точки зрения удобства парковки, визуального восприятия здания бизнес-центра «Парус», в котором расположена Палата, в любое время дня и ночи, независимо от сезона года, работа торгово-промышленной палаты – это бережливое производство. Олеся Князева руководствуется аксиомой: «Некрасивое – не летит».



ческих мероприятий дают благодарную обратную связь как со стороны постоянных партнеров, так и тех, кто впервые оказался в Палате.

С точки зрения текущего сервиса, работа торгово-промышленной палаты – это бережливое производство. Обслуживание клиентов Палаты на высоком уровне качества, образцовая организация взаимодействия с партнерами – ключевые конкурентные преимущества Алтайской ТПП на рынке. В этом существенная заслуга работы бухгалтерии под руководством Олеси Князевой, следующей правилу: «Нет культуры производства – нет качества». Сотрудники бухгалтерии незаметны для контрагентов и участников мероприятий,

Иными словами, все, что качественно и эффективно, выглядит гармонично и красиво. Это касается и первого, формирующего мнение, впечатления от здания и прилегающей территории, вестибюля и информативности пиктограмм в общественном пространстве, приветливости персонала, чистоты и порядка. Работа по организации и контролю перечисленного ведется Олесей Князевой на постоянной основе. Первое впечатление членов Палаты, клиентов организации закрепляется и поддерживается в ходе последующих визитов. Забота о визуальном, акустическом комфорте посетителей, соблюдение противоэпидемиологи-



Олеся Князева, главный бухгалтер ТПП Алтайского края,
Константин Яловой, первый вице-президент ТПП Алтайского края

при этом все хозяйственные вопросы и вопросы бухгалтерского сопровождения решены безупречно и своевременно, с творческим и инициативным подходом, с максимальной эффективностью соотношения затрат/полученного результата.

С точки зрения развития, работа торгово-промышленной палаты – это бережливое производство. Вопрос диверсификации услуг перед территориальными ТПП стоит всегда. В реализации новых сфер деятельности Торгово-промышленная палата Алтайского края, наряду с основной задачей увеличения доходности и повышения финансовой устойчивости, всегда ставит цель на собственном примере показать, что



Олеся Князева, главный бухгалтер ТПП Алтайского края

Алтайский край – это регион, в котором нужно и можно создавать успешные высокотехнологичные предприятия, отвечающие международным стандартам. Заходить в новые проекты и рассчитывать на успех можно лишь при четко организованном Олесей Князевой бухгалтерском и административно-хозяйственном обеспечении и финансовом контроле всех этапов: начиная от проектирования, заканчивая пуско-наладкой оборудования и ведением текущего технического обслуживания и обновления производственной базы.

Предъявляемые к главному бухгалтеру Алтайской ТПП высокие требования по знаниям, навыкам и деловым качествам обусловлены динамичностью развития Палаты, совершенствованием форм и методов



Награждение Знаком отличия ТПП Алтайского края «Серебряный Меркурий» Олеси Князевой, главного бухгалтера ТПП Алтайского края

оказываемых услуг в соответствии с актуальными вызовами рынка, введением новых высокотехнологичных направлений хозяйственной деятельности в целях повышения финансовой устойчивости и темпов развития организации.

Перечисленное, совместно с постоянной работой по повышению производительности труда на основе идеологии бережливого производства, инфраструктурным элементом постоянного внутреннего финансового аудита, которой является бухгалтерия, требует от главного бухгалтера способности в режиме

многозадачности анализировать большие объемы информации и оперативно принимать верные решения в интересах организации.

Финансовая устойчивость организации на системной основе контролируется Олесей Князевой – в основу планирования уставной предпринимательской деятельности Алтайской ТПП заложена окупаемость всех направлений (видов оказываемых услуг и общественной работы). Ежеквартально предоставляемая главным бухгалтером репрезентативная аналитика финансово-хозяйственной деятельности в целом по



Олеся Князева,
главный бухгалтер ТПП
Алтайского края



Борис Чесноков, президент ТПП Алтайского края, Олеся Князева,
главный бухгалтер ТПП Алтайского края

организации и отдельно по подразделениям позволяет своевременно принимать управленческие решения, направленные на поступательное развитие Палаты.

На VIII Съезде Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» значительный личный вклад Олеси Князевой в эффективное финансово-административное обеспечение текущей деятельности Торгово-промышленной палаты Алтайского края отмечен Знаком отличия ТПП Алтайского края «Серебряный Меркурий».

Под руководством Олеси Князевой достигнуты конкретные практические результаты в рамках идеологии бережливого производства: автоматизировано бухгалтерское сопровождение текущей хозяйственной деятельности, оптимизированы и рационализированы бизнес-процессы, направленные на дальнейшее совершенствование как работы с клиентами, так и на финансовое управление, отвечающее потребностям рынка и целевой общественной работе в интересах членов Палаты.

Константин Яловой,
председатель Совета ТПП
Алтайского края

Время возможностей

Время перемен и суверенизация экономики России со всей очевидностью показывают, отечественные предприниматели уверенно и с достойным качеством занимают рыночные ниши, ранее полностью контролируемые западными производителями. Санкции и уход иностранных поставщиков наряду с высоким уровнем спроса дали возможность российским компаниям увеличить эффективность использования существующих производств и вводить новые.

Компания «АНИКОМ», член Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» с 2014 года, – единственный в Алтайском крае завод, специализирующийся на производстве геомембраны, профилированной мембраны и различных гидроизоляционных пленок из полимеров.

Современное оборудование, установленное в цехах, ориентировано только на высокие стандарты исходного материала, что исключает использование некачественного сырья, благодаря чему обеспечиваются долговечность и прочность готовых изделий.



На территории завода располагается собственная лаборатория для приемосдаточных испытаний каждой партии произведенной мембраны, а также сырья, из которого производится продукция.

Сегодня компания «АНИКОМ» имеет три производственных линии на территории Алтайского края и занимает одну из лидирующих позиций по производству гидроизоляционных мембран в Сибирском федеральном округе. Данная продукция широко используется в промышленном и гражданском строительстве.

На данный момент завод располагает 3 000 кв. м производственных площадей, мощность оборудования



готовой продукции в сутки составляет более 30 тонн. В год реализуется свыше 4 000 тонн продукции.

Алтайский производитель геоматериалов «АНИКОМ» в 2024 году планирует расширить свое производство за счет строительства нового производственного корпуса и ввода в эксплуатацию дополнительной автоматизированной линии по производству геомембраны.

Реализация данного проекта позволит увеличить объемы выпускаемой продукции в 3 раза, создаст новые рабочие места для жителей Алтайского края. Уверенные шаги в сторону расширения производства связаны с растущей потребностью строительного рынка в современных качественных гидроизоляционных материалах по всей стране и за ее пределами.

Уже осенью 2024 года планируется вывести новое оборудование на полную производственную мощность – около 8 млн кв. м высокопрочной гидроизоляционной геомембраны в год.



Несомненно, залогом успеха любого предприятия являются люди. В компании работают высококвалифицированные сотрудники, которые понимают, что от качества произведенной ими продукции зависит правильное и безопасное решение важных хозяйственных вопросов. Гидроизоляционные мембраны используются не только в гражданском строительстве, но и на таких важных объектах, как полигоны твердых бытовых и промышленных отходов, золотодобывающие карьеры, сельскохозяйственные лагуны, дамбы и плотины, могильники токсичных отходов и т.д. Именно поэтому компания на протяжении многих лет поддерживает практику открытого диалога внутри коллектива. Каждый сотрудник может озвучить свою точку зрения и высказать свое мнение о решении различных вопросов на предприятии. Компания «АНИКОМ» – это одна большая семья, где каждый



человек чувствует свою значимость и необходимость, ощущает командный дух и понимание общих целей.

Результат такого подхода – за 19 лет компания «АНИКОМ» зарекомендовала себя надежным и стабильным поставщиком гидроизоляционных материалов для российских и зарубежных потребителей.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края

Эффективные решения по контролю за свободой конкуренции

Действуя в соответствии с законом и добровольно принятыми корпоративными принципами, Торгово-промышленная палата Алтайского края системно выступает за создание условий свободной и честной конкуренции.

Четвертое десятилетие конструктивное взаимодействие ТПП Алтайского края с Управлением Федеральной антимонопольной службы по Алтайскому краю результативно содействует решению профильных задач, стоящих как перед деловым объединением, так и перед ключевым рыночным регулятором.

Свободная конкуренция, предотвращение и пресечение антиконкурентного вмешательства в функционирование рынков, снижение коррупционных рисков при размещении государственного и муниципального заказа, обеспечение равного доступа потребителей к товарам и услугам естественных монополий – важные факторы развития современной промышленной, финансовой и торговой инфраструктуры в регионе и стране.

На базе Алтайского краевого УФАС России состоялось первое в текущем году заседание представителей региональных общественных организаций и бизнес-объединений, входящих в состав Общественного совета при региональном антимонопольном органе.

Открывая заседание, председатель Общественного совета при Алтайском краевом УФАС, президент Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» Борис Чесноков представил членам совета нового руководителя Алтайского краевого УФАС России Андрея Гостюшева. На всем историческом пути в России всегда были и есть государственники, уверенно смотрящие вперед, берущие на себя ответственность за будущее своего края, своей страны.

В ходе встречи члены совета подвели итоги работы регионального управления за 2023 год и определили направления для анализа на текущий период.

В рамках заявленной повестки руководитель Алтайского краевого



Члены Общественного совета при Алтайском краевом УФАС

УФАС Андрей Гостюшев ознакомил общественников со значимыми достижениями антимонопольной службы: отмена внутрисетевого и национального роуминга, внедрение социальной модели газификации, легализация параллельного импорта. Особый акцент сделан на успешной реализации мероприятий Национального плана развития конкуренции как в Российской Федерации, так и на региональном уровне. Модели развития различных рынков экономики заложены в «дорожные карты», и реализация этих мероприятий позволяет решать основные системные и отраслевые проблемы, создавать благоприятные условия для ведения частного бизнеса, устранять административные барьеры и искажения конкурентной среды.

Результаты работы в сфере контроля деятельности органов власти и контроля закупок представил заместитель руководителя – начальник отдела контроля закупок Андрей Кочетков. Проанализирована правоприменительная практика управления в данных направлениях,

отмечено существенное снижение количества нарушений антимонопольного законодательства со стороны органов власти. Также рассмотрены итоги контроля соблюдения норм законодательства о контрактной системе при реализации национальных проектов и вопросы, связанные с формированием реестра недобросовестных поставщиков.

Сергей Скорик, заместитель руководителя Алтайского краевого УФАС, проинформировал членов совета об итогах работы Алтайского краевого УФАС России за 2023 год.

Отмечено, что в административной практике с целью снижения нагрузки на бизнес смещены акценты на меры предупредительного контроля.

По итогам заседания сформирован и утвержден План работы Общественного совета на 2024 год.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края

Поддержка нацеленных на результат

В Союзе «Торгово-промышленная палата Алтайского края» работают девять отраслевых Комитетов, объединяющих профильных профессионалов предприятий-членов Палаты. Ежегодно по инициативе и при предметном тематическом наполнении участниками Комитетов проводятся значимые мероприятия, цель которых – формирование современной промышленной, финансовой и торговой инфраструктуры в Алтайском крае.



Финансирование организации мероприятий осуществляется за счет собственных целевых средств, адресно собранных членами Комитетов Палаты для реализации конкрет-

ного события, при софинансировании ТПП Алтайского края.

На площадке Торгово-промышленной палаты Алтайского края проведено заседание Комиссии ТПП Алтай-

ского края по рассмотрению и оценке мероприятий Комитетов ТПП Алтайского края на 2024 г. в целях выработки рекомендаций Совету для выделения Комитетам финансовых средств.



В ходе заседания Комиссией были определены возможности софинансирования мероприятий профильных Комитетов ТПП Алтайского края на 2024 год.

На протяжении десятилетий Комитетом ТПП Алтайского края по информационным технологиям ежегодно проводится Алтайский региональный ИТ-Форум, который в текущем году примет статус международного. В рамках ИТ-Форума организуется конкурс «Лучшие проекты информатизации на Алтае имени В.И. Берегового». Участие в конкурсе позволяет разработчикам презентовать свои проекты ведущим экспертам и профессионалам ИТ-сферы, продемонстрировать результаты работы, установить деловые связи с потенциальными партнерами. Из года в год Комитет по информационным технологиям поддерживает мероприятия для студентов Алтайского государственного технического университета им. И.И. Ползунова.

В рамках работы по формированию школ отраслевых компетенций на базе вузов региона Комитетом по энергетике запланировано проведение научно-технической конференции «Развитие энергетики Алтайского края и актуальные вопросы энергосбережения, повышения энергетической эффективности и внедрения новых технологий».

С 2019 года Комитет по рекламе выступает организатором Премии



Юлия Пономарева, председатель Комиссии по софинансированию

«За позитивный вклад в рекламу и общество». Цель премии – информационно поощрять работы с высоким уровнем креатива, качественным дизайном, позитивным влиянием на отрасль.

Благодаря системной работе профильных Комитетов в Алтайском крае реализуются значимые для

предпринимательского сообщества мероприятия, нацеленные на решение уставных задач Торгово-промышленной палаты Алтайского края.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края



Открытость и компетентность

На всем историческом пути в России всегда были и есть государственники, уверенно смотрящие вперед, смело принимающие решения и берущие на себя ответственность за будущее своего края, своей страны.



Члены Комитета ТПП Алтайского края по энергетике



Сергей Родт, председатель Комитета ТПП Алтайского края по энергетике

Советом Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» единогласно принято решение о награждении Владимира Локтюшова, заместителя министра промышленности и энергетики Алтайского края, Дипломом Алтайской ТПП «За большой вклад в формирование современной



Юлия Пономарева и Владимир Локтюшов



энергетической инфраструктуры в Алтайском крае».

Вручая награду в торжественной обстановке на заседании Комитета Палаты по энергетике, член Совета Союза, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края Юлия Пономарева особо отметила многолетнее результативное, с вниманием ко всем деталям обсуждаемых вопросов и принимаемых по существу решений, взаимодействие Владимира Локтюшова с отраслевым Комитетом.

Осознавая, что опережающее развитие государства возможно

только тогда, когда в каждом отдельном секторе экономики, на каждом отдельном предприятии последовательно и увлеченно нарабатываются и формируются отраслевые навыки и знания, Владимир Локтюшов – постоянный участник профильных мероприятий Палаты: накопленные им компетенции по продвижению общественных инициатив, реализации проектов в наукоемкой технологической сфере позволяют предприятиям энергетической отрасли работать в конструктивном взаимодействии с органами власти, доносить до них позицию объединяемого бизнеса,



представлять интересы членских организаций. Совместная системная работа с государственными ведомствами, основанная на глубоком анализе вопроса, поиске причин возникшей проблемы и вариантов устранения, позволяет находить выход из сложных ситуаций и добиваться логичных и эффективных решений.

Юлия Пономарева,
директор Департамента экономического развития
ТПП Алтайского края

Люди – ключевой фактор успешного бизнеса

Члены Торгово-промышленной палаты Алтайского края готовы делиться своим опытом, компетенциями, лучшими практиками с единомышленниками, сообща внедряя технологии будущего в настоящее, делая сервисы удобнее для людей, жизнь комфортнее.

Филиал Страхового акционерного общества «ВСК» в Алтайском крае является членом Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» с 2015 года. Работая на рынке страховых услуг с 1993 года, системно ведет консультативно-образовательную работу, направленную на продвижение принципов добросовестного ведения дел, повышение кадровых компетенций.

По инициативе Алтайского филиала Страхового Дома «ВСК» совместно с ТПП Алтайского края проведен семинар на тему: «Бизнес и люди. Как создавать, мотивировать и удерживать команду нового поколения», который собрал более 150 HR-специалистов, предпринимателей и представителей крупного и среднего бизнеса Алтайского края.

Цель мероприятия – собрать на одной площадке тех, кто заинтересован в решении кадровых проблем.

На встрече представители бизнеса вместе с экспертами обсудили новые вызовы и решения в управлении персоналом, решение вопросов дефицита кадров, подбора персонала, мотивации сотрудников и управления трудовыми ресурсами.

Конференция решений от Страхового Дома «ВСК» – это регулярный формат бизнес-мероприятий, которые посвящены успешному опыту стратегического управления персоналом. Ключевая особенность таких конференций – это сочетание презентации проектов и отработки участниками решения актуальных задач мотивации, развития и повышения вовлеченности сотрудников.

Спикерами-экспертами Конференции выступили: директор по персоналу ООО «Фриматик» Олеся Лоднева, руководитель HR-агентства «ЛЮДИ» Марина Лихторович, HRD HR Агентства «ЛЮДИ» Елена Вагнер, директор Первого Дивизиона Страхового Дома «ВСК» Виталий Пешков, руководитель Студии



Николай Зюзин, директор Алтайского филиала Страхового Дома ВСК, и Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края

HR-проектов «Штат 3», ведущая рубрики «HR-дневник» на Business FM Барнаул Татьяна Клейнатовская.

В рамках мероприятия состоялась панельная дискуссия на тему

«Управление по ценностям: как согласовать интересы работников и бизнеса», участниками-спикерами которой стали руководители и представители крупных организаций



Алтайского края: Ирина Цомаева, доктор экономических наук, заместитель генерального директора по экономике АО «Алтайский приборостроительный завод «Ротор», член регионального совета Алтайского РО Союза машиностроителей России, Евгений Осипов, генеральный директор ООО «АСКО-МЕД-ПЛЮС», Виталий Савинков, исполнительный директор ООО «СиСорт», Вадим

Участники панельной дискуссии

Гладышев, генеральный директор ООО «Диджитал Бизнес Адаптейшн», и Дмитрий Дворядкин, директор АСРБ «Династия». Бизнесмены поделились своим опытом с участниками встречи.

Мероприятие является актуальным в современных реалиях для руководителей как государственных и муниципальных органов власти, так и экономического сектора. Конференция позволила ознакомиться с опытом других организаций и компаний в области кадровой политики.

Юлия Пономарева,
директор Департамента экономического
развития ТПП Алтайского края



Знать и решать вопросы клиентов

«Новые возможности развития бизнеса для участников ВЭД» – тема бизнес-конференции, организованной членом Торгово-промышленной палаты Алтайского края Акционерным обществом «АЛЬФА-БАНК» на площадке ТРЦ «Pioneer Cinema» в г. Барнауле.

Мероприятие было посвящено ключевым аспектам международной торговли, включая хеджирование валютных рисков, логистике и таможенным вопросам, а также обсуждению международных расчетов и изменениям в валютном законодательстве.

Внимательно относясь к решению вопросов клиентов, Альфа-Банк всегда старается работать на опережение: в условиях экономической турбулентности, банком разработана стратегия поддержки компаний, ведущих внешнеэкономическую деятельность.

Спикером на бизнес-конференции выступила Юлия Пономарева, член Совета Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края», директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края, с темой «Роль системы торгово-промышленных палат в развитии и поддержке внешнеэкономической деятельности в регионе. Меры государственной поддержки в целях укрепления экспортного потенциала края».

Также о новых возможностях развития бизнеса участников ВЭД на мероприятии рассказали эксперты Альфа-Банка и представитель фонда МСП.



Как отметил директор среднего бизнеса Альфа-Банка в Алтайском крае Федор Синельников, на конференцию пригласили лучших экспертов по ВЭД. Площадка была дискуссионной:

клиенты и партнеры банка устанавливали новые бизнес-связи, задавали важные и актуальные вопросы.

Одни из самых насущных касались вопросов международных расчетов.

Другой важный вектор работы Альфа-банка – планируемое открытие филиалов в Китае. Альфа-Банк уже получил

международный кредитный рейтинг от одного из крупнейших рейтинговых агентств в Китае China Lianhe Credit Rating Co, Ltd на уровне AA-co стабильным прогнозом по китайской национальной шкале, что соответствует суверенному кредитному рейтингу Российской Федерации в иностранной валюте и подтверждает высокий уровень кредитоспособности Альфа-Банка и устойчивость его бизнес модели

Старший менеджер отдела продаж производных финансовых инструментов Альфа-Банка Алиса Улановская подробно рассказала о хеджировании валютных рисков.

Как отметила эксперт, сейчас происходит активное восстановление рынка деривативов и упрощение заключения сделок валютного хеджирования. Финансовые инструменты позволяют прогнозировать денежные потоки компании и минимизировать ее риски. Алиса Улановская рассказала о двух видах

валютного форварда, отложенной конвертации, и аналоге страховки – валютном опционе.

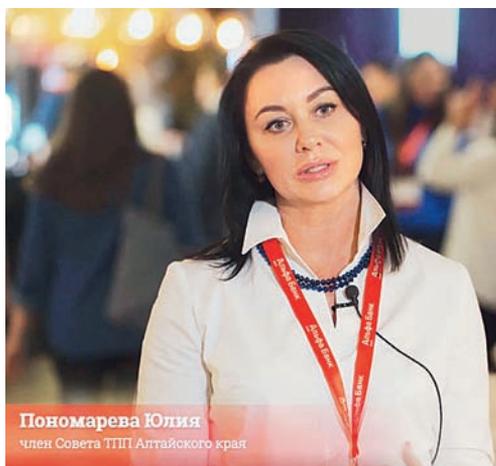
На встрече участники подробно обсудили варианты государственной поддержки и возможности для развития экспортно-ориентированных компаний.

Заместитель директора Алтайского фонда МСП Станислав Татаринцев подробно рассказал об услугах для экспортеров, которые оказывает алтайский Центр поддержки экспорта (ЦПЭ). Прежде всего специалисты предоставляют образовательную и консультационную помощь, сопровождают экспортные контракты и ищут российских поставщиков по запросу импортера.

Завершили бизнес-конференцию разговором о будущем. Начальник управления развития продаж продуктов ВЭД среднего бизнеса Антон Мотехин отметил, что все участники ВЭД находятся на этапе поиска



Федор Синельников, директор среднего бизнеса ДО «Алтайский» г. Барнаул Филиала «Новосибирский» АО «АЛЬФА-БАНК»



Пономарева Юлия
член Совета ТПП Алтайского края

новых решений для ведения своей деятельности. Кроме того, скоро в онлайн-банке Альфа-Бизнес появится трекер грузов, который поможет отслеживать местонахождение товара. Эксперт рассказал о том, что рубль становится альтернативной валютой в трансграничных расчетах. Об этом говорит факт: 50% экспортной выручки приходит в Россию в рублях.

Закончилась бизнес-встреча общением в неформальной обстановке, где можно было обменяться контактами и еще более детально обсудить вопросы со спикерами.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края



География и профессия

Чтобы двигаться вперед, надо смотреть в будущее. А будущее России, будущее Алтайского края – молодежь. Именно молодежь своей верой в будущее, своей энергией для воплощения этого будущего в реальность, определяет то, какой будет наша страна в исторической перспективе.



Молодежь наиболее восприимчива к настоящим естественным ориентирам укрепления мощи страны. Это предопределено открытостью молодого разума и природным желанием добиваться в жизни успеха. Для выстраивания своей траектории индивидуального развития новое поколение россиян ищет образцы для личностного и профессионального самоопределения.

Сохранение в крае молодых способных специалистов зависит от наличия в регионе современных предприятий, которые по техническому и технологическому оснащению, организационной структуре, уровню заработной платы позволяют молодежи удовлетворить свои материальные потребности, а самое главное – полностью снять запросы в части профессиональной самореализации.

Член Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края» ООО



«Научно-производственная компания Сибстройизыскания» совместно с Алтайским краевым отделением Русского географического общества

(АКО РГО) в рамках проекта «Моя карта Алтая» провели профориентационную экскурсию для учеников 8 класса Лицея № 86.



Проект «Моя карта Алтая» создан АКО РГО с целью создания условий для развития географических представлений о своей Родине и практическом значении картографии в изучении своего региона для школьников 4 – 11 классов, а также вовлечения в исследовательскую деятельность путем организации образовательных и научно-популярных мероприятий и практик.

В процессе экскурсии школьники подробно ознакомились с деятельностью компании, посмотрели на все этапы исследовательских работ,

совместно с сотрудниками лаборатории провели анализ воды, смогли задать интересующие вопросы директору ООО «НПК Сибстройизыскания» Евгению Горлову, а также пройти интерактивную игру с начальником отдела кадров и узнать, кому из присутствующих подходят выбранные профессии и кто смог бы реализовать себя в отрасли.

Евгений Горлов отметил важность профориентационной работы не только среди подрастающего поколения, но и в среде предпринимателей, уже занимающихся

строительством, поскольку на сегодняшний день нет достаточной информации в сфере изысканий. Именно поэтому необходимо проводить просветительскую работу, организовывать экскурсии, знакомить с успешными востребованными специалистами, на собственном опыте формировать позитивный имидж профессии.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края



Стремление знать

Торгово-промышленная палата Алтайского края – постоянный член жюри городского конкурса по основам потребительских знаний среди учащихся общеобразовательных организаций города Барнаула: XXI Конкурс состоялся на базе МАОУ «Средняя общеобразовательная школа № 135».



Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития Палаты вместе с представителями Комитета по развитию предпринимательства, потребительскому рынку и вопросам труда города Барнаула, Управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Алтайскому краю, Комитета по образованию администрации города, Алтайской краевой общественной организации специалистов судебно-технической экспертизы и Региональной общественной организации по защите прав потребителей «ЮрЭксперт» оценила знание школьниками Закона Российской Федерации «О защите прав потребителей», «Правил продажи отдельных видов товаров», «Правил бытового обслуживания населения в РФ».

Основной темой конкурса в этом году стал провозглашенный в рамках Всемирного дня прав потребителей



девиз: «Справедливый и ответственный искусственный интеллект для потребителей».

Места между командами распределились следующим образом:

1 место – команда Ленинского района МБОУ «Гимназия № 79»;

2 место – команда Индустриального района МАОУ «СОШ № 135»;



3 место – команда Индустриального района МАОУ «СОШ № 132» им Н.М. Малахова;

4 место разделили команды Железнодорожного района МБОУ «Гимназия № 80» и Центрального района МБОУ «СОШ № 55»;

5 место – команда Октябрьского района МБОУ «Гимназия № 40».

Лучшим знатоком потребительского законодательства стала учащаяся МБОУ «Гимназия № 79» Токарева Екатерина, быстрее всех ответившая на вопросы и набравшая в ходе индивидуального тестирования 13 баллов из 15 возможных.

Юлия Пономарева,
директор Департамента экономического развития
ТПП Алтайского края

Практическая клиентоцентричность

Ключевая тема апрельской повестки Консультативного совета по взаимодействию с участниками внешнеэкономической деятельности при Сибирском таможенном управлении – внедрение в работу таможенных органов принципов клиентоцентричности, которые должны обеспечить простоту, удобство, скорость и экономическую эффективность взаимодействия таможенных органов с участниками ВЭД и физическими лицами на основе обратной связи.



Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края, являясь постоянным членом Консультативного совета по взаимодействию с участниками внешнеэкономической деятельности при Сибирском таможенном управлении (СТУ) в г. Барнауле, совместно с коллегами из Алтайской таможни последовательно на протяжении десятилетий придерживается клиентоориентированного подхода при оказании услуг на канале внешнеэкономической деятельности.

Клиентоцентричность – модель построения деятельности, устройство организации, обеспечивающее предоставление услуг, максимально адаптированных для каждого клиента. Таким образом, клиентоцентричность – это стратегия развития в целом, которая реализуется через клиентоориентированность, то есть действия, направленные на понимание потребности клиента, выполнение требований и стремление превзойти ожидания каждого клиента.

Клиентоцентричный подход можно и нужно развивать в организациях публичного сектора и некоммерческих структурах.

Александр Ястребов, начальник Сибирского таможенного управления, отметил, что на сегодняшний день в рамках открытости и клиентоцентричного подхода Сибирское таможенное управление находится в режиме прямой связи с бизнесом в самых разных форматах – это и действующие в таможнях и аппарате СТУ «горячие линии», и вебинары на актуальные темы, и участие в крупных мероприятиях с участниками внешнеэкономической деятельности, органами власти, различными деловыми союзами, региональными торгово-промышленными палатами и центрами поддержки экспорта. Такая информационная поддержка бизнеса останется важным приоритетом работы в 2024 году.

На заседании Консультативного совета эксперты СТУ выступили с докладами о практике контроля вывозимых в страны ЕАЭС товаров в условиях действия

специальных экономических мер, о последних изменениях таможенного законодательства в части подтверждения происхождения товаров, преимуществах получения государственной услуги по выдаче предварительных решений о классификации товаров, возможностях взаимодействия участников ВЭД с таможенными органами в рамках производства по делам об административных правонарушениях в электронном виде.

Представители Иркутской таможни, Министерства экономического развития и промышленности



Юлия Пономарева и Олег Журавлев



Иркутской области и АО «Российский экспортный центр» в г. Иркутске поделились информацией о проекте «Экспортный десант», цель которого – выезда экспертов различных направлений в территории региона для вовлечения новых компаний в экспортную деятельность, оказания предприятиям региона консультационно-методической поддержки по вопросам развития производства, экспорта и инвестиций.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края

Экспертный инструмент стимулирования развития отечественного производства

Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития Союза «Торгово-промышленная палата Алтайского края», выступила спикером на семинаре по мерам государственной поддержки предпринимательства в Алтайском крае, проходившем на базе центра «Мой бизнес».



Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края

ТПП – единственная в стране экспертная система, насчитывающая более ста лет непрерывной профессиональной деятельности, обладающая собственной школой передового профильного опыта, едиными и прозрачными экспертными отраслевыми стандартами, доказанной временем объективностью и непредвзятостью.

В востребованной временем работе по стимулированию развития отечественного производства в полной мере задействован экспертный потенциал краевой торгово-промышленной палаты.

В ходе своего доклада Юлия Пономарева рассказала участникам семинара о том, каким образом и на основе каких нормативных актов реализуется национальный режим, создающий преференциальные условия для отечественных производителей в ходе госзакупок.

Национальный режим представляет собой систему мер, установленных государством, которые создают товарам из России преимущественные условия закупки по сравнению с товарами из-за границы. Национальный режим функционирует как в рамках Закона №44-ФЗ О контрактной системе, так и Закона №223-ФЗ О закупках товаров, но в меньшей мере. Национальный режим устанавливает преференции закупок российских товаров и ограничения с запретами на закупки импортных товаров.

Торгово-промышленная палата Алтайского края по заявкам участников государственных закупок оказывает услуги по подтверждению соответствия поставляемой продукции постановлениям Правительства Российской Федерации, которыми установлены ограничения допуска товаров иностранного происхождения для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Данные меры направлены на поддержку и развитие российских предприятий-производителей. В отношении ряда иностранных товаров, аналоги которых производятся в России, установлено ограничение допуска для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

В соответствии с постановлениями Правительства Российской Федерации заказчик обязан отклонять все заявки, содержащие предложения о поставке товаров, происходящих из иностранных государств.

Документальным подтверждением соответствия страны происхождения поставляемой в рамках государственных контрактов продукции требованиям постановлений Правительства РФ является сертификат о происхождении товаров формы СТ-1, выдаваемый торгово-промышленными палатами.

В хозяйственной деятельности любого предприятия возникают вопросы, которые наиболее оптимально решаются экспертным инструментарием системы торгово-промышленных палат. Обладая большим практическим опытом работы, Юлия Пономарева, руководитель экспертного направления Торгово-промышленной палаты Алтайского края, член Комиссии ТПП РФ по экспертизе и аттестации экспертов, на системной основе делится своими знаниями в области национального режима, приемки продукции по количеству и качеству, экспертиз в рамках госзакупок.

Юлия Пономарева,
директор Департамента экономического развития
ТПП Алтайского края



Правовые аспекты медицинской отрасли

У членов Алтайской ТПП есть эффективный инструмент формирования и доведения своего видения и позиции по насущным вопросам – это работа в профильных комитетах Палаты.

И председателями Комитетов Палаты, и активными членами Союза в повседневной работе используется разработанная и повседневно применяемая на практике риторика по позиционированию ТПП Алтайского края в целом и каждого предприятия-члена Палаты в частности.

Более трети членов организации, занимая активную позицию в вопросе формирования благоприятных условий для развития предпринимательства, работают в составе девяти профильных комитетов.

Комитет по здравоохранению, созданный в 2003 году, – один из первых Комитетов, образованных в ТПП Алтайского края, основной целью которого является содействие развитию цивилизованного рынка услуг в сфере здравоохранения Алтайского края, развитию системы обеспечения и контроля качества медицинских услуг в крае; эффективно функционирующую систему добровольного медицинского страхования; развитию и совершенствованию последиplomного образования врачей частной практики, руководителей и сотрудников частных медицинских организаций края; содействию в изучении и анализе нормативных актов, регулирующих предпринимательскую деятельность в сфере здравоохранения края, а также практики их применения.



На площадке Алтайской Торгово-промышленной палаты состоялся тематический семинар «Юридические аспекты цифровизации в деятельности частных медицинских организаций», организатором которого выступил член Комитета ТПП Алтайского края по здравоохранению АРОО «Профессиональная ассоциация натуральной медицины, специалистов по натуропатии и натуротерапии».

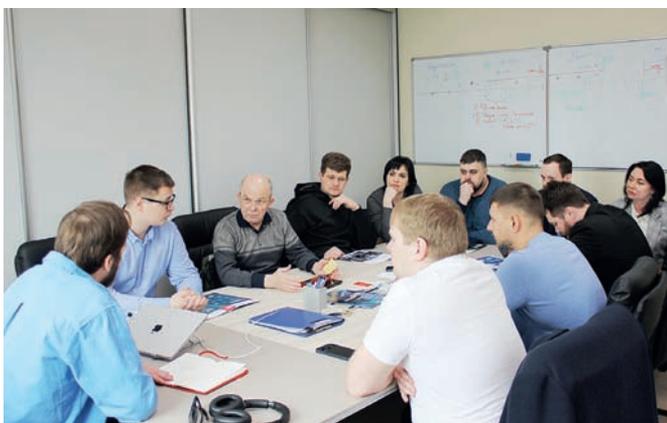
В мероприятии приняли участие представители частных медицинских учреждений не только Алтайского края, но и других регионов России. Слушатели получили возможность узнать всю актуальную информацию об особенностях работы в реестре электронных медицинских документов, подробно рассмотрели понятие и виды медицинских информационных систем, их функции, узнали о внедрении в работу, порядке контроля и выдачи отзывов электронной цифровой подписи для сотрудников и об ответственности лиц за ее использование. Отдельным вопросом участники рассмотрели онлайн-консультации и телемедицину.

Юлия Пономарева, директор Департамента экономического развития ТПП Алтайского края



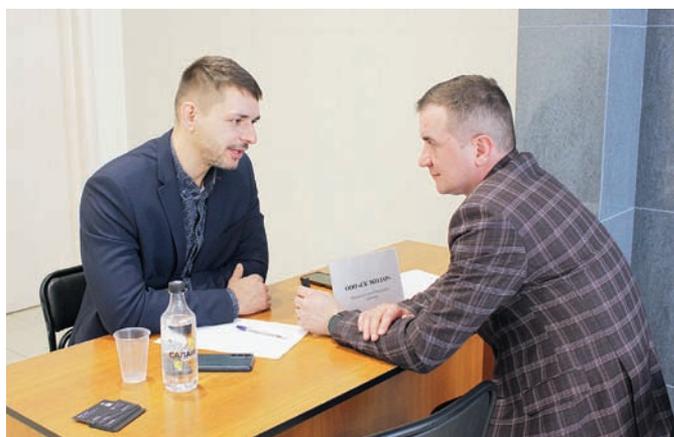
Связность территорий – приоритет развития России

В апреле текущего года состоялся деловой визит представителей Томской области в г. Барнаул. Мероприятие организовано Торгово-промышленной палатой Алтайского края совместно с Торгово-промышленной палатой Томской области для развития имеющихся и установления новых кооперационных связей между предпринимателями. Связность территорий – приоритет развития России.



В составе томской делегации: ООО «Луквис» (производство котельного оборудования и металлоконструкций любой сложности), ООО «Универсальные терминал системы» (производство интерактивного оборудования и программного обеспечения), ООО «НПП «Техиндакт» (производство оборудования индукционного нагрева),

АО «Физтех-Энерго» (разработка и производство светодиодного оборудования под товарным знаком «Dioga»), ООО «ПК Мион» (производство металлорежущего инструмента), ООО «Лаборатория 23» (инновационная производственная компания, занимающаяся развитием технологии в области нанесения защитного покрытия на



режущие инструменты методом вакуумно-плазменного осаждения), ООО «СК Экодар» (производство арочных конструкций, сушильных комплексов и металлоконструкций), ООО «Бизнес Энерджи» (металлообработка любой сложности по чертежам заказчика). Участников визита сопровождала главный специалист центра субконтракции Союза «Торгово-промышленная палата Томской области» Анастасия Канивец.

Цель делового визита – помощь промышленным предприятиям в установлении кооперационных связей по поставкам комплектующих по заказу крупного производственного бизнеса, развитие межрегиональных связей

для выявления наиболее оптимальных поставщиков, построение системы поставщиков для снижения риска заказчика при работе с малым и средним бизнесом.

На площадке Торгово-промышленной палаты Алтайского края были организованы деловые встречи в формате B2B с представителями алтайских предприятий: ЗАО ПО «ПромКотлоСнаб», ЗАО «Редукционно-охладительные установки», ООО «Завод «Алтайлесмаш», АО АПЗ «Ротор», ООО «Алтайский моторный завод», ООО «Забсибэлектромонтаж», ООО «Энерготех», ООО «Алтайлестехмаш», ООО «РОСТ», ООО «Сибгипросельхозмаш».



Представители предприятий Томской области посетили производственные площадки передовых предприятий Алтайского края: ООО «Машзавод ЭТС», АО «Барнаулский вагоноремонтный завод», ТД «Комплекс Агро», АО «Алтайвагон», ООО «Завод «Алтайлесмаш», где смогли подробно ознакомиться с процессами производства и уникальными технологическими решениями, а также обсудить возможности кооперации и применения полученных знаний на практике.

В рамках программы визита делегация посетила туристический центр «Горная аптека» (член ТПП Алтайского края) – уникальный памятник истории и архитектуры

XVIII в., первое кирпичное здание г. Барнаула, появившееся еще во времена существования горнорудных заводов Акинфия Демидова. Сегодня центр объединяет в себе музей истории аптечного дела, ресторацию сибирской кухни XIX века и магазин натуральных алтайских товаров для здоровья и красоты.

Развитие межрегиональных и внешнеэкономических связей предпринимателей края является одним из приоритетных направлений деятельности ТПП Алтайского края. Основным инструментом расширения межрегионального и международного сотрудничества являются торгово-экономические миссии (ТЭМ),



проводимые Алтайской ТПП с 2003 года. Деловые миссии позволяют предпринимателям провести анализ рынка, оценить потенциальных конкурентов, провести деловые переговоры, определить наиболее перспективных деловых партнеров, установить новые каналы сбыта, заключить контракты на поставку продукции.

Юлия Пономарева,
директор Департамента
экономического развития
ТПП Алтайского края

Вдохновение для развития бизнеса – на выставках «ЭКСПОЦЕНТРА»

Среди большого количества способов продвижения собственной продукции или услуг выставки неизменно занимают ведущую роль. На выставках бизнес-процессы ускоряются в несколько раз. В одном месте и в одно время собираются профессионалы, заряженные на действие. Когда посетители видят такое количество активных предпринимателей, это дает им вдохновение для развития собственного бизнеса.

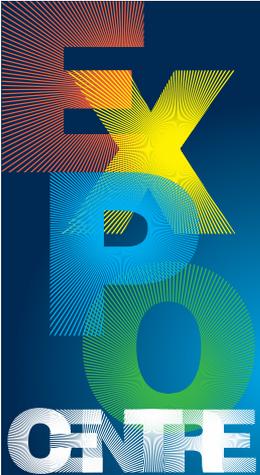
«ЭКСПОЦЕНТР» – ведущий организатор крупнейших международных отраслевых выставок, являющийся точкой притяжения значительного количества профессионалов на протяжении многих лет, в 2024 году отмечает 65-летие своей деятельности. «ЭКСПОЦЕНТР» – это современный выставочный комплекс, расположенный в центре Москвы, сочетающий в себе удобную транспортную доступность и близость к достопримечательностям столицы. Ежегодно здесь проводятся около 100 международных выставок и свыше 800 конгрессных мероприятий разного уровня, которые посещают более миллиона специалистов. Общая выставочная площадь ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» – 165 тыс. кв. м, в том числе закрытая – 105 тыс. кв. м и открытая – 60 тыс. кв. м.

Особое место в выставочной программе «ЭКСПОЦЕНТРА» занимают промышленные выставки. Самая авторитетная и престижная деловая площадка деревообрабатывающей отрасли – это международная выставка машин, оборудования и технологий для лесозаготовительной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности «Лесдревмаш», которая проходит в ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР» по четным годам. В 2024 году с 9 по 12 сентября пройдет 20-я юбилейная выставка. Участие в ней дает возможность установить контакты с более чем 6 000 тысячами отраслевыми специалистами. По данным Общероссийского рейтинга выставок (www.exporating.ru), это лучшая выставка России по тематике «Лес и деревообработка» во всех номинациях. Особенность выставки «Лесдревмаш» – демонстрация деревообрабатывающего оборудования в действии. В 2022 году на выставке было представлено 1 720 тонн оборудования и станков. Экспозиция размещается в выставочных павильонах и на открытых площадках, что позволяет представить лесную технику, машины для лесозаготовки, производственные линии. Общая площадь выставки превышает 15 500 кв. м. Благодаря

региональным центрам поддержки бизнеса в выставке «Лесдревмаш» ежегодно принимают участие российские производители оборудования и инструмента из разных регионов, в том числе в составе коллективных экспозиций.

В эти же даты в соседних павильонах пройдет международная специализированная выставка оборудования, технологий и материалов для процессов сварки и резки – Rusweld 2024. Проведение параллельно двух промышленных выставок позволит привлечь большее число посетителей из определенных производственных, промышленных отраслей, к примеру, таких как мебельное производство и строительство. Rusweld – динамично развивающийся проект, что доказывает регулярный ежегодный рост всех основных показателей в среднем на 20%. Площадь последней выставки в сравнении с первой проведенной выставкой в 2020 году выросла более чем в 2 раза – с 800 до 1 700 кв. м. Количество посетителей в 2023 году превысило 9 000 человек, а количество экспонентов достигло 69. Экспозиция Rusweld охватывает различные направления развития сварочной отрасли: роботизированные сварочные комплексы и сварочные роботы, передовые инструменты и приспособления для проведения сварочных работ, средства индивидуальной и коллективной защиты при сварке и резке металла. Вниманию специалистов привлекают постобработка, возобновление и повышение износостойкости изделий и конструкций, контроль качества на производстве. Впервые в 2023 году был представлен раздел «Лазерные технологии». Выставка Rusweld проводится при поддержке Национального агентства контроля сварки (НАКС).

С 21 по 24 октября 2024 года цикл промышленных мероприятий продолжит выставка «Технофорум», которую организует АО «ЭКСПОЦЕНТР» при поддержке Министерства промышленности и торговли РФ, под патронатом ТПП РФ.



65 ЭКСПОЦЕНТР

Календарь выставок АО «ЭКСПОЦЕНТР»

2024

5–9.02	«Продэкспо»
19–22.02	«С.И.Р. – Детская мода. Весна»
РОССИЙСКАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ НЕДЕЛЯ	
27.02–1.03	«Российский Строительный отделочные материалы и технологии»
27.02–1.03	«Мир стекла»
27.02–1.03	«Интерэксподраск»
РОССИЙСКАЯ ТЕКСТИЛЬНАЯ НЕДЕЛЯ	
11–14.03	«ИНТЕЛМАШ»
12–15.03	«Обувь. Мир кожи. Весна»
26–29.03	«Фотоника. Мир лазеров и оптики»
15–18.04	«Нефтегаз»
15–18.04	«Шинка, РТИ и аксессуары»
РОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ	
23–26.04	«Связь»
20–24.05	«Металлообработка»
4–7.06	«Электроника»
18–20.06	«ВЕНЕКС. Энергооборудование, зеленая энергетика и электротранспорт»
9–12.09	«Лесдревмаш»
9–12.09	Rusweld. Сварочные технологии и материалы»
24–27.09	«С.И.Р. – Детская мода. Осень»
24–27.09	«Мир детства»
7–11.10	«Агропродмаш»
21–24.10	«Резалек»
21–24.10	«Технофорум»
21–24.10	«Химия»
22–25.10	«Обувь. Мир кожи. Осень»
18–22.11	«Мебель»
МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ФОРУМ «РОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ ЗАВОХРАНЕНИЙ»	
2–6.12	«Здоровое питание»
2–6.12	«Здоровый образ жизни»
2–6.12	«МедТравелеро. Спутники. Курорты. Медицинские центры»

Демонстрируем будущее!

Центральный выставочный комплекс «ЭКСПОЦЕНТР» – крупнейшая в России площадка для проведения международных выставок и конгрессов

123100, Россия, Москва, Краснопресненская наб., 14
Тел.: 8 (800) 707-37-99 (звонок по России бесплатный),
+7 (495) 795-37-99
E-mail: marketing@expocentr.ru

www.expocentr.ru



Солнцезащитные очки: линзы, материалы, маркировка

Весна и лето – самый настоящий синоним солнцезащитных очков, когда хочется носить аксессуары не только в солнечное время дня. Многие офтальмологи считают необходимым носить солнцезащитные очки и в пасмурную погоду, ведь в наши дни есть возможность выбрать сразу несколько пар: тёмные, полупрозрачные, с цветными стёклами, для любой формы лица.



Какие существуют материалы для изготовления очковых оправ?

Все оправы для солнцезащитных и корректирующих очков изготавливаются из трех видов материалов:

- пластика;
- металла;
- естественного природного сырья.

Каждый из них имеет множество разновидностей. Так, для изготовления пластиковых оправ используются ацетат целлюлозы, углеволокно, нейлон, металлические оправы бывают титановыми, алюминиевыми, стальными. К натуральному природному сырью, применяемому в производстве очковых оправ, относятся рога, кость, кожа, черепаховый панцирь, дерево. От материала для изготовления очковых оправ зависит комфорт их ношения. Тип сырья определяет вес, внешний вид, ударопрочность, аллергенные свойства изделия. Сильно сказывается тип материала на стоимости солнцезащитных очков.

Материалы для очковых линз

Свойства материала, из которого изготовлены очковые линзы, оказывают огромное влияние на их функциональность, определяя многие характеристики и преимущества.

В настоящее время существует ряд материалов, пригодных для производства солнцезащитных линз: это тради-

ционные пластмассы (CR-39), минеральное стекло, поликарбонат, высокопреломляющие пластмассы, полиметилметакрилат (ПММА), а также некоторые материалы более сложного строения типа полиуретанов (трайбекс, NXT).

Анализируя свойства линз для солнцезащитных очков, можно отметить, что современные органические очковые линзы не уступают минеральным по оптическим свойствам и при этом значительно превосходят их по легкости и устойчивости к ударным нагрузкам. Технология нанесения оптических покрытий позволила органическим линзам приблизиться к минеральным по устойчивости к образованию царапин. Понимание свойств различных материалов для изготовления очковых линз значительно облегчит потребителю поиск солнцезащитных очков, в которых будет найден оптимальный баланс оптических свойств, комфорта и защиты от солнечного излучения.

Цвет и степень затемнения стёкол

- Зелёные или серые не искажают цвет, их можно носить везде при любой погоде.
- Золотисто-жёлтые блокируют синий цвет, их лучше всего надевать в пасмурные дни.
- Поляризованные – идеальные очки для очень яркого света, именно их нужно брать в поездку в тёплые страны или для отдыха на горнолыжном курорте.
- Зеркальные – отражают свет, подходят для похода в горы и других видов досуга на большой высоте.
- «Хамелеоны» (фотохромные) – меняют цвет, подстраиваясь под освещение, можно носить везде.
- Градуированные – затемнены наполовину, подходят для ежедневной носки и вождения автомобиля.

Фильтр светопропускания

Категория 0 – пропускают от 100% до 80% света.

Для минимальной защиты с очень слабым фильтром – очки с прозрачными линзами и ночные аксессуары для вождения машины.

Категория 1 – пропускают от 80% до 43% света.

Для средних географических широт со слабым или средним фильтром – очки со светлыми линзами, чтобы носить их во время пасмурной погоды или слабого солнца.

Категория 2 – пропускают от 43% до 18% света.

Для средневропейских широт с темным универсальным фильтром – очки с затемненными линзами, чтобы носить их в периоды переменчивой облачности, а также при вождении машины.

Категория 3 – пропускают от 18% до 8% света.

Для Южной Европы, тропиков, субтропиков с очень темным фильтром – по-простому, очки для отпуска и жаркого лета.



Категория 4 – пропускают от 8% до 3% света

Для пустынь и горнолыжных курортов с экстремально темным фильтром – очки для защиты от яркой, слепящей инсоляции, которые не подходят для вождения, ведь в них будет сложно различать цвета светофора.

Цифры и буквы на солнцезащитных очках

Как правило, первыми идут буквы, в которых зашифровано название бренда. Далее указаны цифры, они обозначают номер серии той коллекции очков, к которой относится модель. Если очки выпущены в единственном экземпляре, цифрированное обозначение используется для ее идентификации и проверки на подлинность (для этого же к модели будет прилагаться соответствующий сертификат).

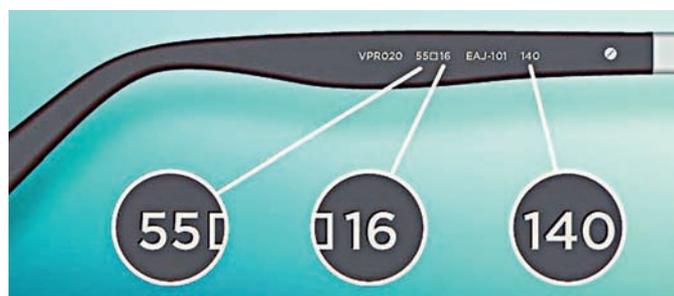
Некоторые бренды указывают на заушниках год выпуска коллекции. Эта информация идет сразу за названием бренда и номером серии.

Отдельно необходимо упомянуть маркировку, обозначающую место изготовления модели. Допустимы только надписи Made in... (и упоминание страны-изготовителя)

или Hand Made in... Также на некоторых очках можно встретить буквы CE (CE), они указывают на то, что аксессуар полностью соответствует стандартам Евросоюза.

Обращаем внимание, что перечисленные выше надписи больше характерны для брендовых моделей. Производители бюджетных коллекций в маркировке не придерживаются единого стандарта и могут отображать любую информацию, которую посчитают нужным.

Помимо этого на заушниках указывается информация о размерах оправы. Как правило, первая цифра (двухзначная) обозначает ширину линзы. Вторая цифра, также двухзначная, указывает на ширину мостика, то есть расстояние между линзами. Третья цифра трехзначная, она обозначает длину заушника.



Рассмотрим на конкретном примере:

На заушнике указаны следующие размеры:

*55 – ширина линзы;

*16 – ширина расстояния между линзами (мостика);

*140 – длина заушников.

В редких случаях сведения о размере могут иметь комбинацию из четырех данных, тогда последние цифры будут обозначать высоту линз.

Дарья Михайлова,
директор по развитию сети бутиков Stefan

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края Реестр дипломантов



В востребованной временем работе по выявлению и популяризации организаций, являющихся отраслевыми ориентирами как для потребителей, так и для конкурентов – компаний-драйверов роста профильной области, в полной мере задействован экспертный потенциал ТПП Алтайского края. ТПП – единственная в стране экспертная система, насчитывающая более ста лет непрерывной профессиональной деятельности, обладающая собственной школой передового профильного опыта, доказанной временем объективностью, непредвзятостью, едиными и прозрачными экспертными отраслевыми стандартами.

Звезда качества Торгово-промышленной палаты Алтайского края – некоммерческий проект, направленный на создание достоверных ориентиров.

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
1-2021	Центр стоматологии MERCURY Алтайский край, г. Барнаул, площадь Баварина, 2, 10 этаж +7 385 222 2088	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ФАРМИНДУСТРИЯ ДЛЯ ЗДОРОВЬЯ И КРАСОТЫ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
2-2021	ЗАО «Эвалар» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 23/6 +7 385 439 0171	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
3-2021	Алтайский завод прецизионных изделий Алтайский край, г. Барнаул, пр. Космонавтов, 6/2, офис 1 +7 385 250 1400	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ШКОЛА РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
4-2021	Vasin Driving School (ООО «ВДС») Москва, Ленинградское шоссе, д. 39, стр. 53 (Водный стадион «Динамо»), 2 этаж, офис 217, +7 495 150 0873	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ИНФРАСТРУКТУРА ЖИЗНИ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
6-2021	СНТ «Энергетик» (Правобережный тракт) Алтайский край, Первомайский район +7 963 533 1502	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ФОТОСЕПАРАЦИОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СЫПУЧИХ ПРОДУКТОВ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
5-2021	Компания CSort (ООО «СИСОРТ») Алтайский край, г. Барнаул, ул. Германа Титова, 7 +7 923 800 0845	2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС ДЛЯ СЕМЕЙНОГО ОТДЫХА

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
7-2021	Семейный ресторан «Damiani» (ООО «ДОМИНАНТА») Алтайский край, г. Барнаул, пр. Строителей, 33 +7 385 253 3633	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	
8-2021	Ресторан «Хозяин тайги» (ООО «Бенефицио») Красноярский край, г. Красноярск, ул. Сибирская, 92 +7 391 256 8649	2021	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ОТРАСЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО АВТОМАТИЧЕСКИХ И АВТОНОМНЫХ СИСТЕМ ПОЖАРУТУШЕНИЯ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
9-2021	АО «Источник Плюс» Алтайский край, г. Бийск, ул. Социалистическая, 1 +7 385 430 3364	2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ИНФРАСТРУКТУРА ОТДЫХА

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
10-2021	Таежная заимка «Лесная сказка» (санаторно-курортный комплекс «Россия») Алтайский край, город-курорт Белокуриха, Таежная дорога, 9-й км +7 913 261 2882	2022	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ТРАНСПОРТНОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
11-2022	АО «Алтайского вагоностроения» Алтайский край, г. Новоалтайск, ул. 22-го Партсъезда, 16 +7 385 323 6067	2023	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО ПОЖАРНЫХ РУКАВОВ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
12-2022	АО «РУКАВ» Алтайский край, г. Бийск, ул. Льнокомбинат, 11 +7 385 433 3822	2023	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

РАЗРАБОТКА И ПРОИЗВОДСТВО СОВРЕМЕННЫХ ТРАНСФОРМАТОРОВ И ТРАНСФОРМАТОРНЫХ ПОДСТАНЦИЙ

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
13-2024	ОАО «АЛТТРАНС» Алтайский край, г. Барнаул, Павловский тракт, 28 +7 385 246 1419	2024	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ ДЛЯ ЖИЗНИ И БИЗНЕСА

Идентификатор атрибута	Дипломант	Год внесения в Реестр	Инспекционный контроль на соответствие критериям	Детализация критериев в электронном Реестре
14-2024	ООО «АН Проспект-Недвижимость» Алтайский край, г. Барнаул, пр. Ленина, 39, офис 501, 503 +7 385 228 21 17	2024	КРИТЕРИИ ПОДТВЕРЖДЕНЫ	

ДЕ ЛО

юридическое
агентство ●●●

Обеспечиваем клиентов
лучшей юридической
поддержкой с 2004 г.

Мы за бизнес

Виды услуг:

- юридическое сопровождение бизнеса
- арбитражная практика
- общая судебная и административная практика
- интеллектуальная собственность
- международные сделки и споры
- налоговое право
- банкротство

Управляющий партнер
В.В. Шляков

ул. Брестская, 5, 1 этаж
ул. Балтийская, 24, 3 этаж, 8 каб.

тел. 8 (3852) 71 70 07; тел. 8 800 775 3583

сайт: www.deloltd.com

почта: svv@deloltd.com

WhatsApp бизнес

@DELOSIB

ВКонтакте



ООО Юридическое Агентство «Дело»,
действительный член Торгово-промышленной
палаты Алтайского края с 2010 года.

Silhouette

ANDY WOLF, HANDMADE.

GAZAL
EYEWEAR

MYKITA

Stefan
BOUTIQUE ACCESSORIES

27

АПРЕЛЯ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ГОСТЬ

Оксана Николаева

бренд-менеджер Andy Wolf

ПОЁТ

Александр Рухадзе

ГАСТРОНОМИЧЕСКОЕ ПОГРУЖЕНИЕ ОТ

Анны Тулиной

ТОЦ "ПРОСПЕКТ"

пр. Ленина, 39, 2 этаж

Сбор гостей 17:00

Начало 18:00

КЛИЕНТСКИЙ ДЕНЬ

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ОЧКОВ | FASHION-ПОКАЗЫ | VIP ФУРШЕТ | ФОТОГРАФ | РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВ